

**Deutsche Telekom
Unternehmenspräsentation
für Investoren
November 2023**



Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, welche die gegenwärtigen Ansichten des Managements der Deutschen Telekom hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln.

Diese zukunftsbezogenen Aussagen beinhalten Aussagen zu der erwarteten Entwicklung von Umsätzen, Erträgen, Betriebsergebnis, Abschreibungen, Cashflow und personalbezogenen Maßnahmen. Daher sollte ihnen nicht zu viel Gewicht beigemessen werden. Zukunftsbezogene Aussagen unterliegen Risiken und Unsicherheitsfaktoren, von denen die meisten schwierig einzuschätzen sind und die generell außerhalb der Kontrolle der Deutschen Telekom liegen. Zu den Faktoren, die unsere Fähigkeit zur Umsetzung unserer Ziele beeinträchtigen könnten, gehören auch der Fortschritt, den wir im Rahmen unserer personalbezogenen Restrukturierungsmaßnahmen und anderer Maßnahmen zur Kostenreduzierung erzielen, sowie die Auswirkungen anderer bedeutender strategischer, personeller und geschäftlicher Initiativen, so z. B. der Erwerb und die Veräußerung von Gesellschaften und Unternehmenszusammenschlüsse und unsere Initiativen zur Netzmodernisierung und zum Netzausbau. Weitere mögliche Faktoren, welche die Kosten- und Erlösentwicklung wesentlich beeinträchtigen können, sind ein Wettbewerb, der schärfer ist als erwartet, Veränderungen bei den Technologien, Rechtsstreitigkeiten und regulatorische Entwicklungen. Des Weiteren können ein konjunktureller Abschwung in unseren Märkten sowie Veränderungen bei den Zinssätzen und Wechselkursen ebenfalls einen Einfluss auf unsere Geschäftsentwicklung und die Verfügbarkeit von Kapital zu vorteilhaften Bedingungen haben. Veränderungen unserer Erwartungen hinsichtlich künftiger Cashflows können Wertminderungen für zu ursprünglichen Anschaffungskosten bewerteten Vermögenswerten zur Folge haben, was unsere Ergebnisse auf Konzern- und operativer Segmentebene wesentlich beeinflussen könnte.

Sollten diese oder andere Risiken und Unsicherheitsfaktoren eintreten, oder sollten sich die den Aussagen zu Grunde liegenden Annahmen als unrichtig herausstellen, so könnten unsere tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von denjenigen abweichen, die in zukunftsbezogenen Aussagen ausgedrückt oder impliziert werden. Wir können nicht garantieren, dass unsere Schätzungen oder Erwartungen tatsächlich erreicht werden. Wir lehnen – unbeschadet bestehender kapitalmarktrechtlicher Verpflichtungen – jede Verantwortung für eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen durch Berücksichtigung neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse oder anderer Dinge ab.

Zusätzlich zu den nach IFRS erstellten Kennzahlen legt die Deutsche Telekom auch andere Kennzahlen vor, u. a. EBITDA, EBITDA-Marge, bereinigtes EBITDA, bereinigtes EBITDA AL, bereinigte EBITDA-Marge, Core EBITDA, bereinigtes EBIT, bereinigter Konzernüberschuss, Free Cashflow, Free Cashflow AL sowie Brutto-Finanzverbindlichkeiten, Netto-Finanzverbindlichkeiten AL und Netto-Finanzverbindlichkeiten, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind. Sie sind als Ergänzung, jedoch nicht als Ersatz für die nach IFRS erstellten Angaben zu sehen. Diese Kennzahlen, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind, unterliegen weder den IFRS noch anderen allgemein geltenden Rechnungslegungsvorschriften. Andere Unternehmen legen diesen Begriffen unter Umständen andere Definitionen zu Grunde.

Ergebnisse 9M 2023

Konzern

Ergebnisse 9M 2023

Anhaltendes Wachstum

Highlights 9M 2023

- Organisches Wachstum: Anstieg Service-Umsätze Konzern +3,3 %, ber. Core EBITDA AL Konzern +6,8 % (Q3: +8,9 %) – alle Segmente tragen dazu bei. FCF AL steigt um 27,6 %
- USA/D/EU: Kräftiger Kundenzuwachs. D: Erstes Quartal ohne Anschlussverluste seit Deregulierung des Festnetzmarktes
- In D im 28. Quartal in Folge organisches EBITDA AL-Wachstum, 23. Quartal in EU
- Prognose für EBITDA AL und FCF AL 2023 für TMUS und Konzern erneut angehoben
- Erstes Aktienrückkaufprogramm von TMUS abgeschlossen. Anteil der DT an TMUS Ende September auf 52,1 % gestiegen; Netto-Finanzverbindlichkeiten um 10 % ggü. Vorjahr gesunken
- TMUS kündigt Programm zur Aktionärsvergütung von bis zu 19 Mrd. US-\$ an, davon 3,75 Mrd. US-\$ Dividende bis Ende 2024¹
- TMUS vereinbart mit Comcast Spektrumerwerb
- DT-Vorstand plant Dividendenvorschlag von 0,77 € je T-Aktie und kündigt für 2024 Aktienrückkaufprogramm für bis zu 2 Mrd. € an²



¹ Bis zu 19,0 Mrd. US-\$ bis 31. Dezember 2024. Die erste Dividendenzahlung i.H.v. rund 750 Mio. US-\$ wird im 4. Quartal 2023 erwartet, dann 2024 etwa 3,0 Mrd. US-\$ insgesamt an zusätzlicher Dividende; die Ausschüttung erfolgt jeweils in jedem Quartal. Die ausgeschüttete Dividende je Aktie soll sich dabei jährlich um 10 % erhöhen. Der für Aktienrückkäufe verfügbare Betrag im Rahmen des Programms zur Aktionärsvergütung wird um den Betrag etwaiger vom Unternehmen beschlossener und ausgezahlter Dividenden reduziert.

² Vorbehaltlich erforderlicher Vorstandsbeschlüsse und Zustimmung HV.

Ausgewiesene Finanzkennzahlen 9M 2023

Geprägt durch Wechselkurseffekte und Verkauf des Funkturmgeschäfts

in Mio. €

| | Q3 | | | 9M | | |
|--|---------|---------|-------------|---------|---------|-------------|
| | 2022 | 2023 | Veränderung | 2022 | 2023 | Veränderung |
| Umsatz | 28.979 | 27.556 | -4,9 % | 84.613 | 82.616 | -2,4% |
| Ber. EBITDA AL | 10.481 | 10.486 | +0,0 % | 30.244 | 30.488 | +0,8 % |
| Ber. EBITDA AL (ohne USA) ¹ | 3.791 | 3.695 | -2,6 % | 11.046 | 10.606 | -4,0 % |
| Ber. Konzernüberschuss | 2.411 | 2.268 | -5,9 % | 7.094 | 6.114 | -13,8 % |
| Konzernüberschuss | 1.578 | 1.924 | +21,9 % | 6.987 | 18.823 | +169,4 % |
| Ber. Ergebnis je Aktie (in €) | 0,48 | 0,46 | -4,2 % | 1,43 | 1,23 | -14,0 % |
| Free Cashflow AL ² | 2.904 | 4.688 | +61,4 % | 9.444 | 11.789 | +24,8 % |
| Cash Capex ² | 5.582 | 4.062 | -27,2 % | 15.224 | 13.243 | -13,0 % |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL) | 109.501 | 96.923 | -11,5 % | 109.501 | 96.923 | -11,5 % |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing (IFRS 16) | 151.707 | 137.128 | -9,6 % | 151.707 | 137.128 | -9,6 % |

Beeinträchtigt durch Wechselkurse und niedrigere Endgeräteumsätze
Service-Umsätze: organisches Plus von 3,3 %

Ber. EBITDA im Jahresverlauf organisches Plus von 3,7 %, Q3: +6,2 %

Ber. Konzernüberschuss von positiven Einmaleffekten 2022 beeinträchtigt.
Ber. Ergebnis je Aktie: Wachstum 9M ohne Berücksichtigung der Einmaleffekte bei 8 %

Capex (ohne USA) steigt um 0,5 Mrd. € auf 5,7 Mrd. €

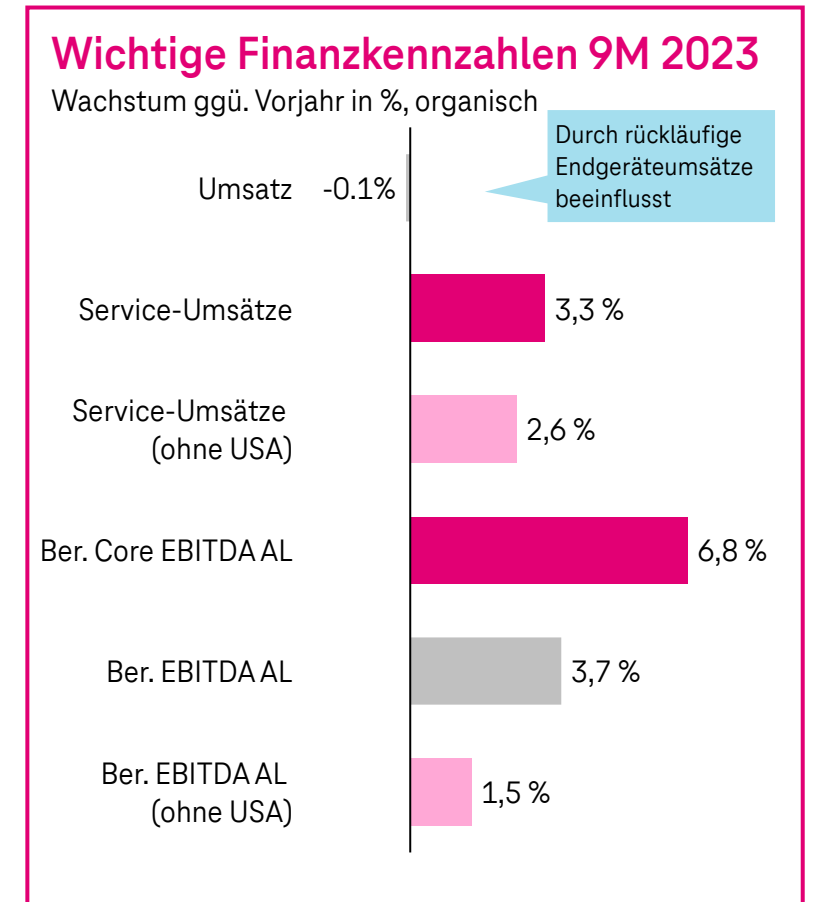
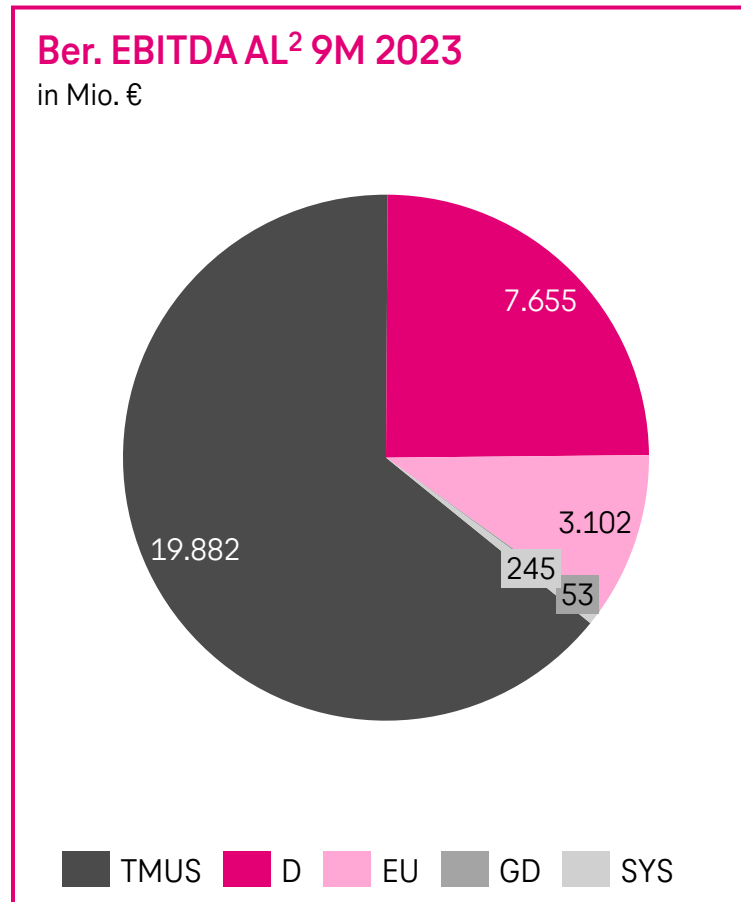
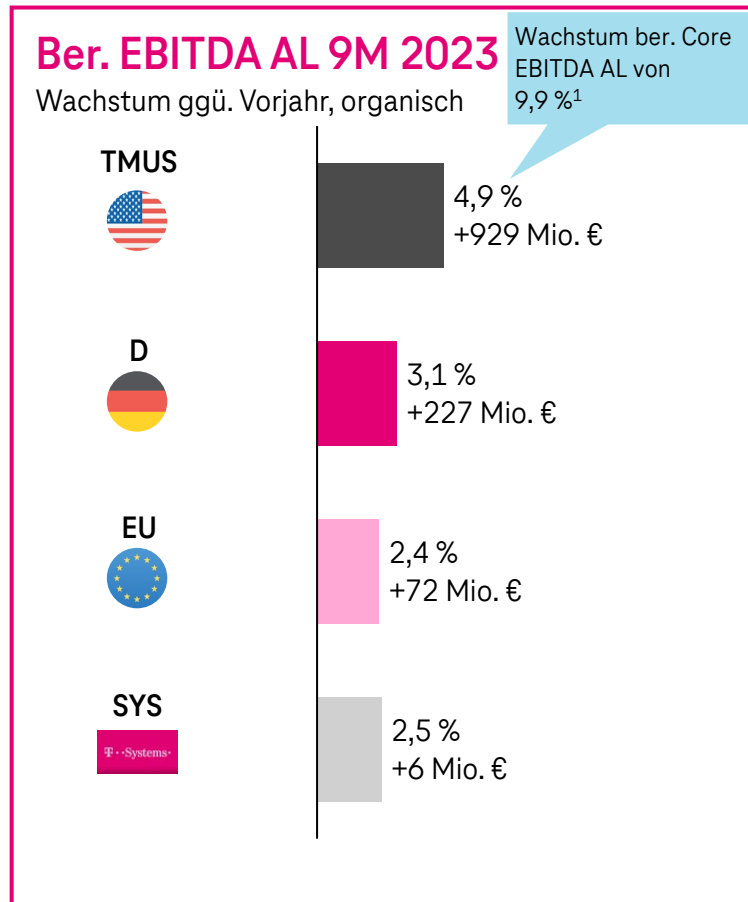
¹ Rückgang auf Entkonsolidierung von Group Development zurückzuführen. Organische Wachstumsrate von +2,2 % in Q2

² Free Cashflow AL vor Dividendenausschüttungen und Spektruminvestitionen. Cash Capex vor Spektruminvestitionen. Spektrum: Q3/22: 367 Mio. €; Q3/23: 203 Mio. € 9M/22: 2.984 Mio. €; 9M/23: 459 Mio. €

Die Ergebnisse des Konzerns sind in dieser Präsentation aus Steuerungssicht dargestellt: der Ausweis bestimmter wesentlicher Finanzkennzahlen wie Umsatz und ber. EBITDA AL erfolgt so, als wenn Group Development noch voll konsolidiert wäre. Diese Sicht unterscheidet sich von der Abschlusssicht der DT, gemäß welcher Group Development als aufgegebenen Geschäftsbereich behandelt wird. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Back-up dieser Präsentation bzw. dem DT-Zwischenbericht, beide abrufbar unter www.telekom.com/en/investor-relations.

Finanzkennzahlen 9M 2023 (organisch)

Robustes organisches Wachstum



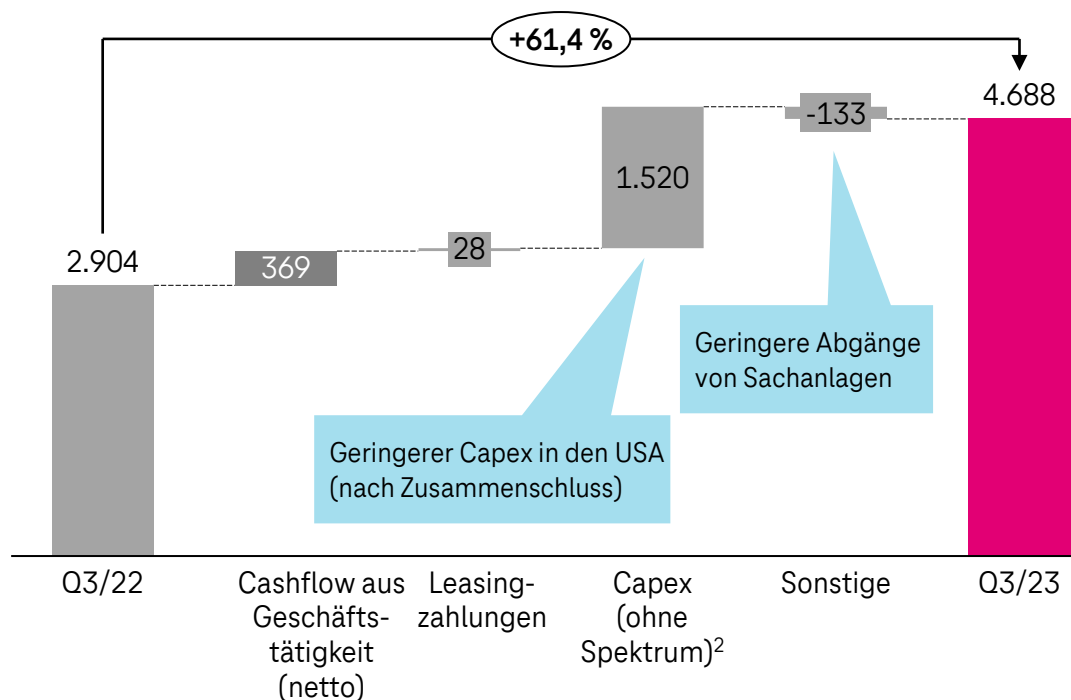
¹ Gemäß IFRS. Nach US-GAAP beträgt das Wachstum 10,7%. Ber. Core EBITDA ohne rückläufige Umsätze aus Endgerätevermietung (-0,9 Mrd. US-\$ ggü. Vorjahr). ² Ohne GHS. Konzern-EBITDA AL von 30.488 Mio. €. Die Ergebnisse des Konzerns sind in dieser Präsentation aus Steuerungssicht dargestellt: der Ausweis bestimmter wesentlicher Finanzkennzahlen wie Umsatz und ber. EBITDA AL erfolgt so, als wenn Group Development noch voll konsolidiert wäre. Diese Sicht unterscheidet sich von der Abschlussicht der DT, gemäß welcher Group Development als aufgegebenen Geschäftsbereich behandelt wird. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Back-up dieser Präsentation bzw. dem DT-Zwischenbericht, beide abrufbar unter www.telekom.com/en/investor-relations.

FCF AL und Konzernüberschuss

Free Cashflow von geringerem Capex in den USA und besserer Geschäftsentwicklung geprägt

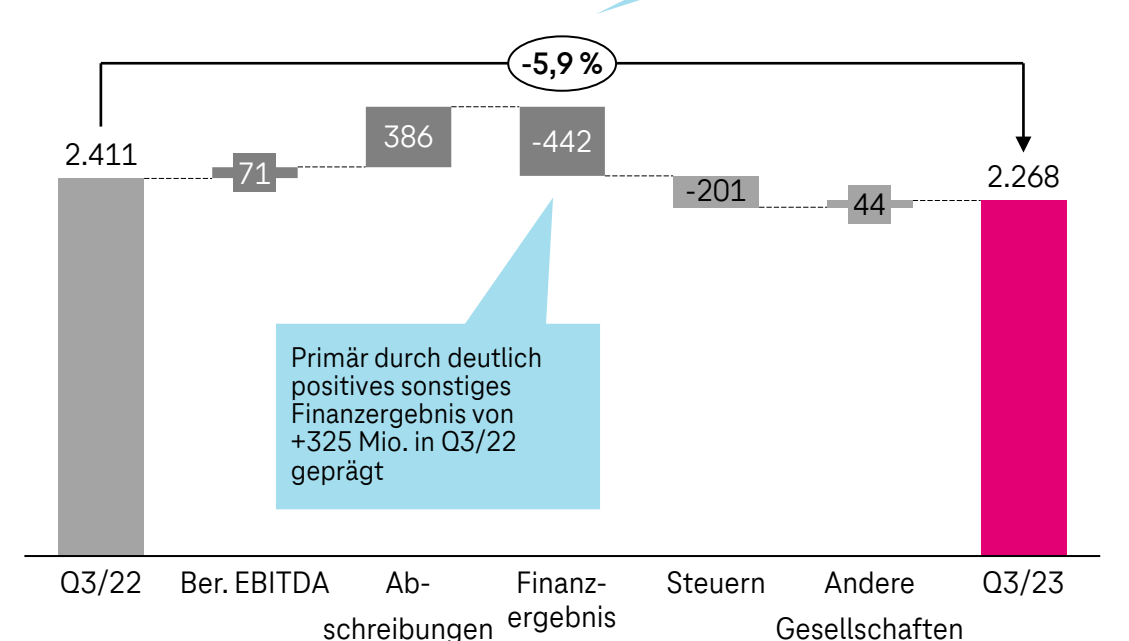
Free Cashflow AL¹

in Mio. €



Ber. Konzernüberschuss

in Mio. €



¹ Free Cashflow und FCF AL vor Dividendenausschüttungen und Spektruminvestitionen. ² Spektrum: Q3/22: 367 Mio. €; Q3/23: 203 Mio. €

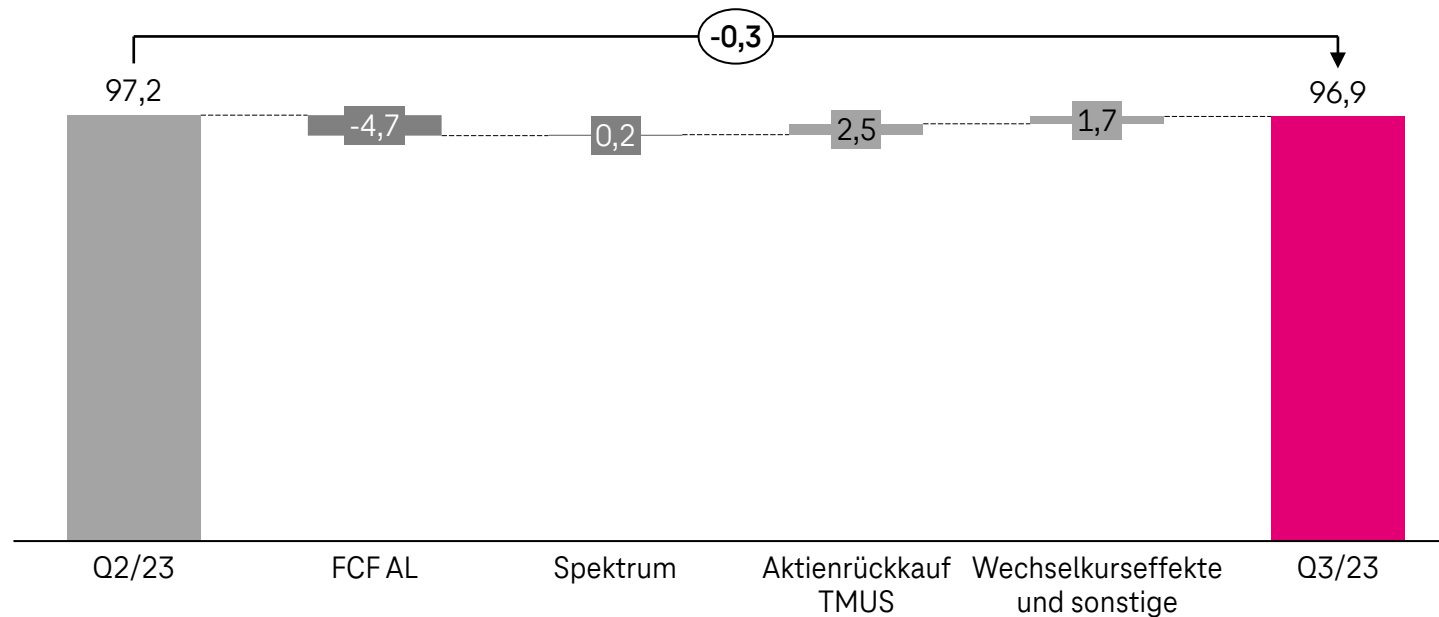
Die Ergebnisse des Konzerns sind in dieser Präsentation aus Steuerungssicht dargestellt: der Ausweis bestimmter wesentlicher Finanzkennzahlen wie Umsatz und ber. EBITDA AL erfolgt so, als wenn Group Development noch voll konsolidiert wäre. Diese Sicht unterscheidet sich von der Abschlussicht der DT, gemäß welcher Group Development als aufgegebenen Geschäftsbereich behandelt wird. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Back-up dieser Präsentation bzw. dem DT-Zwischenbericht, beide abrufbar unter www.telekom.com/en/investor-relations.

Netto-Finanzverbindlichkeiten

Verschuldung ohne Leasing bei 2,40x

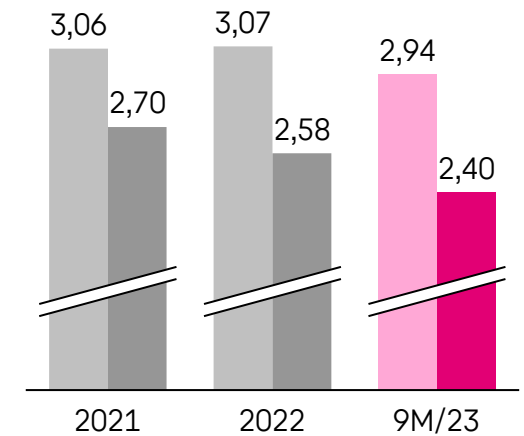
Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL)

in Mrd. €



Leverage Ratios

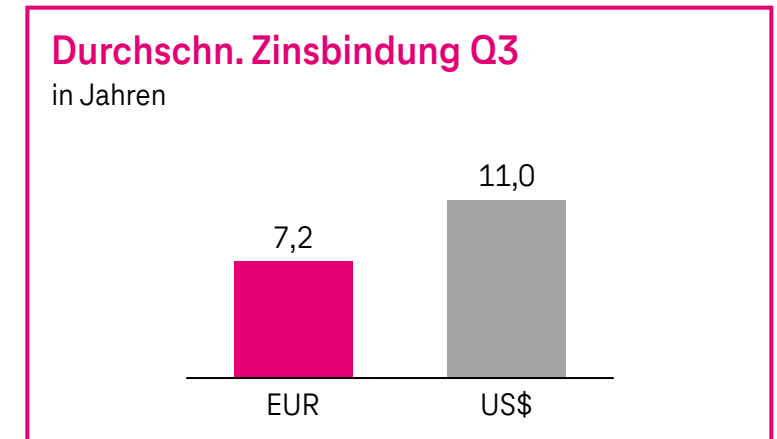
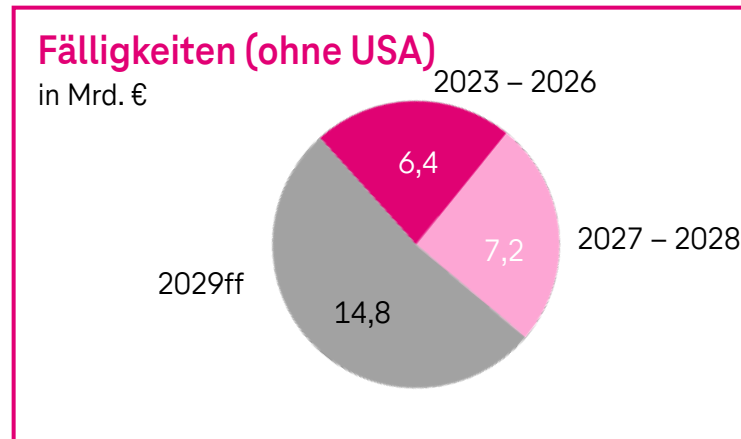
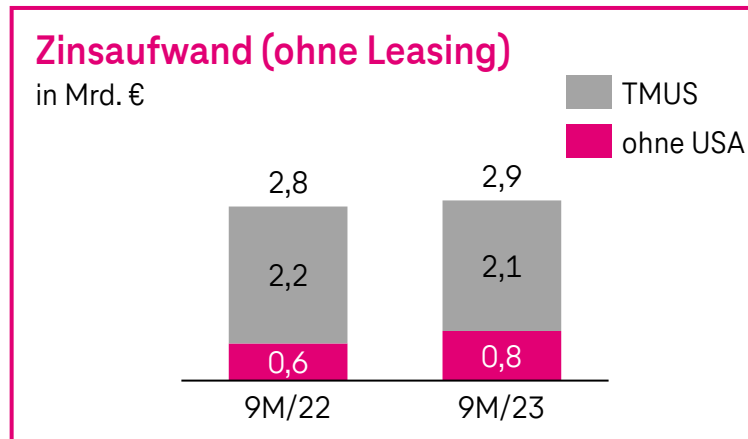
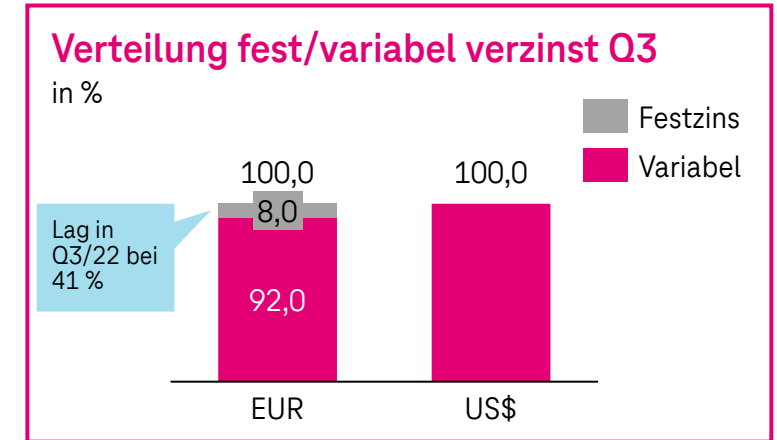
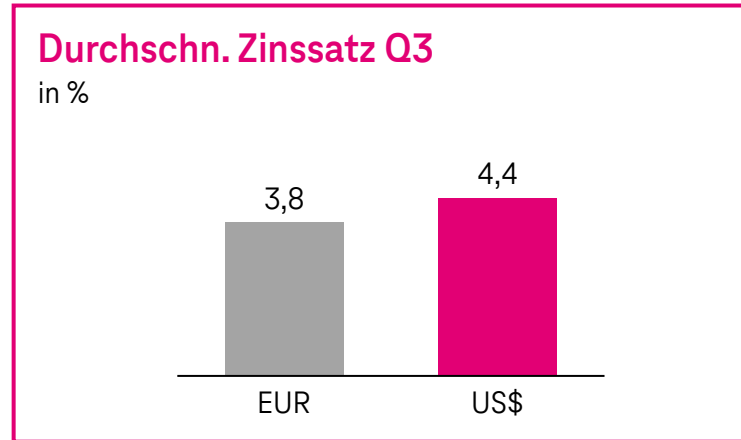
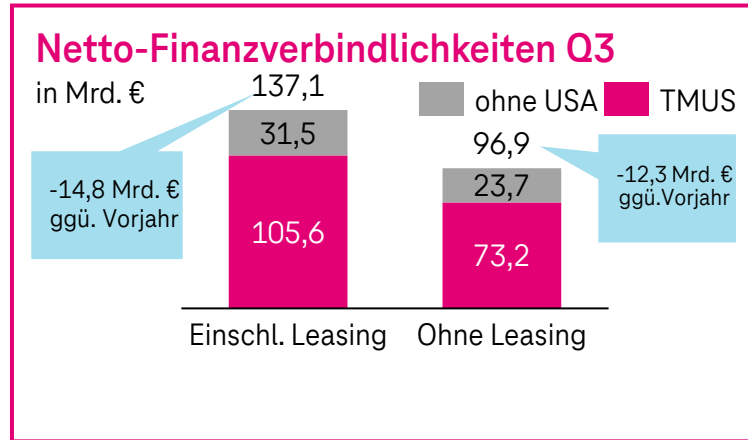
■ Einschl. Leasing
■ Ohne Leasing



Netto-Finanzverbindlichkeiten und Zinsen im Detail

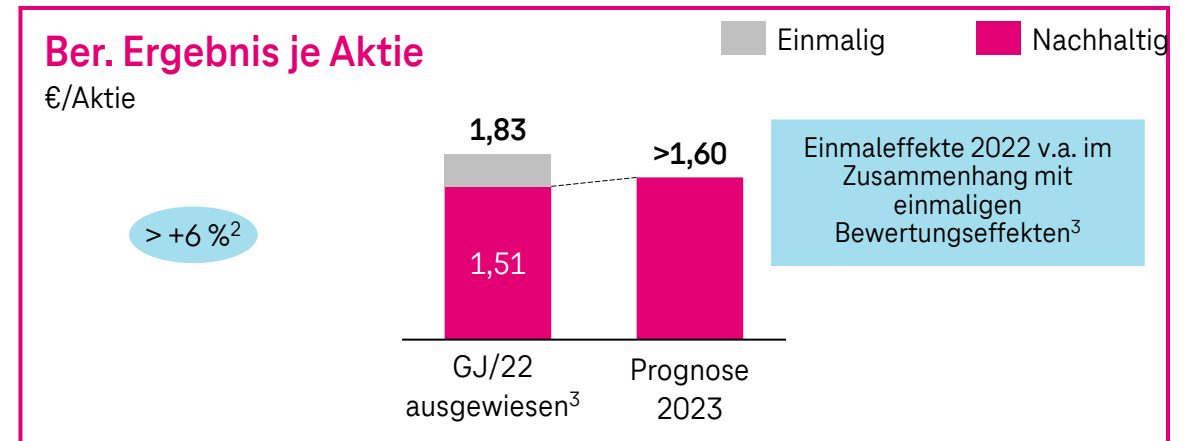
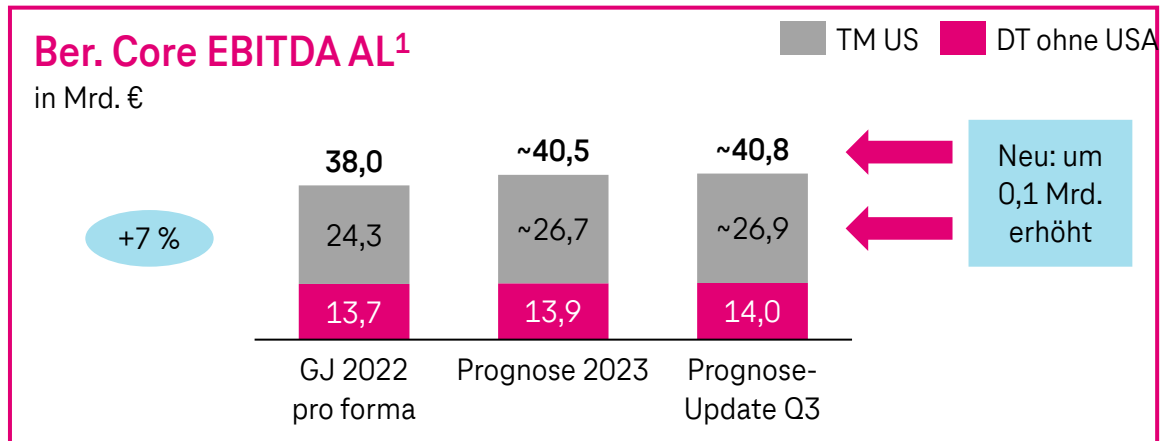
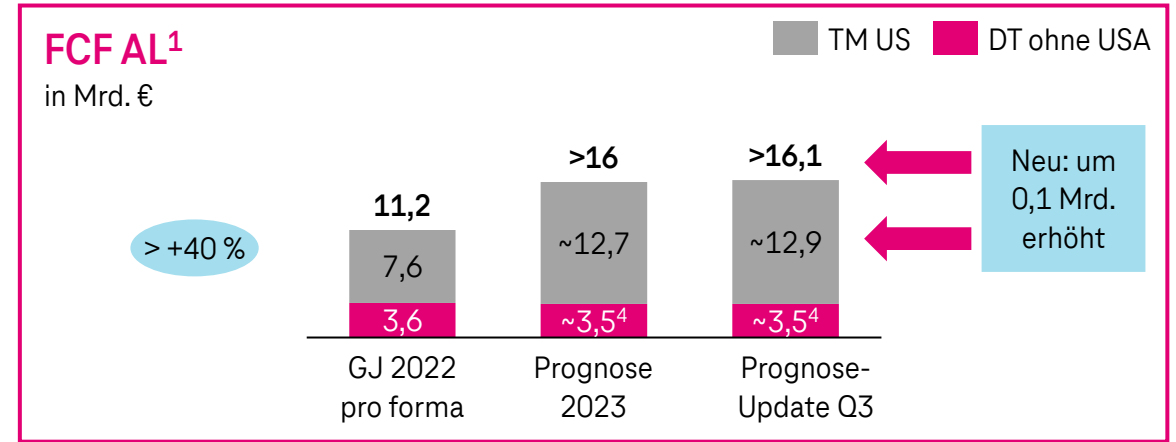
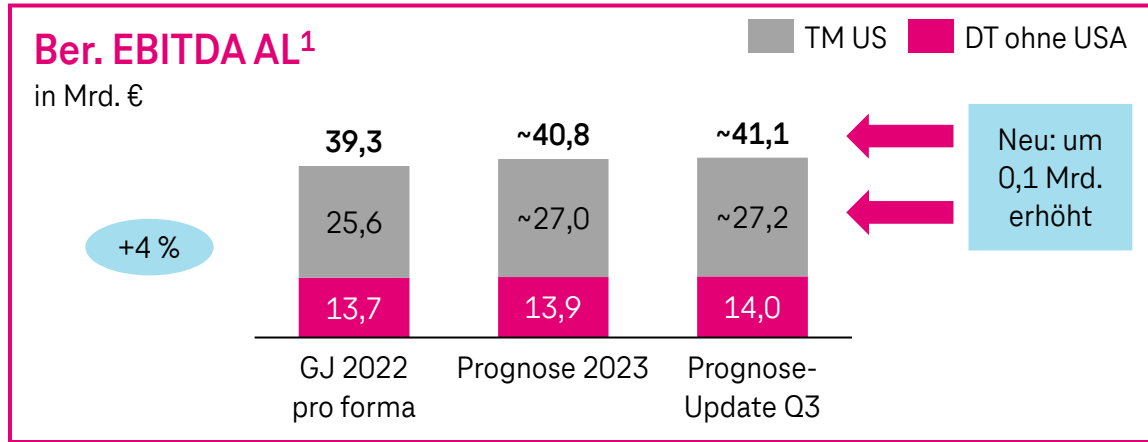
Solider Finanzierungsrahmen

Alle 3 Rating-Agenturen
vergeben BBB+ und
stabilen Ausblick



Aktualisierte Prognose 2023

Anhaltendes Wachstum – 3. Erhöhung



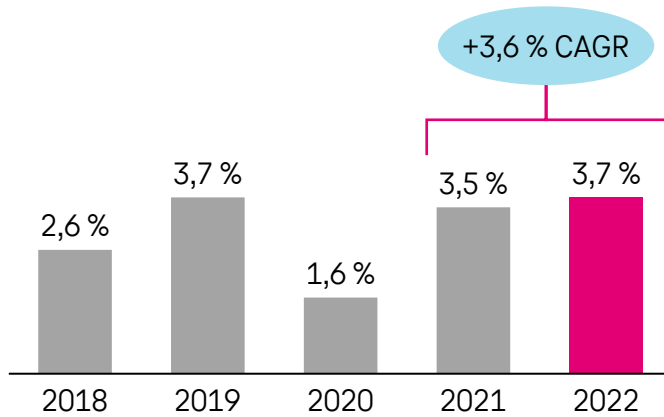
¹ Prognose von TMUS basiert auf Mittelwert der Prognose nach US-GAAP für das ber. EBITDA i. H. v. 29,3-29,5 Mrd. US- $\text{\$}$; für das ber. Core EBITDA i. H. v. 29,0-29,2 Mrd. US- $\text{\$}$ und für den FCF i. H. v. 13,4-13,6 Mrd. US- $\text{\$}$. Bei der Prognose wird von einer negativen Überleitung von 0,8 bis 0,85 Mrd. US- $\text{\$}$ für das ber. EBITDA und ber. Core EBITDA nach IFRS-Überleitung ausgegangen. Basiert auf Wechselkurs 1 € = 1,05 US- $\text{\$}$. ² Auf nachhaltiger Basis. ³ Sondereffekte beim ber. Ergebnis je Aktie umfassen Gewinne aus Finanzinstrumenten, den Beitrag von T-Mobile NL in Q1/22, Effekte aus der Hfs-Klassifizierung der Tower-Gesellschaften und den Zinseffekt aus der Bewertung der Rückstellung für die Postbeamtenkrankenkasse. ⁴ Umfasst Rückflüsse i. H. v. 0,2 Mrd. € und zahlungswirksame Steuern i. H. v. 0,15 Mrd. € im Zusammenhang mit der Transaktion Funkturmgeschäft.

Finanzkennzahlen des Konzerns 2018–2022

Mehrjähriges Wachstum bei wichtigen Finanzkennzahlen

Service-Umsätze

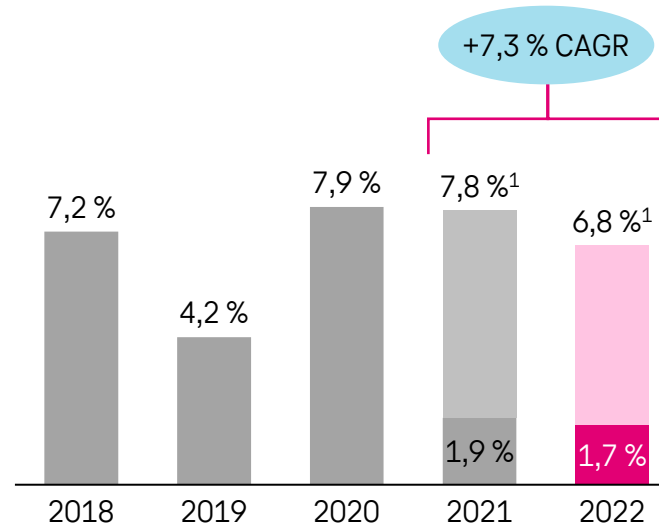
Wachstum ggü. Vorjahr in %, organisch



Prognose 2023:
„Anstieg“

Ber. EBITDA AL

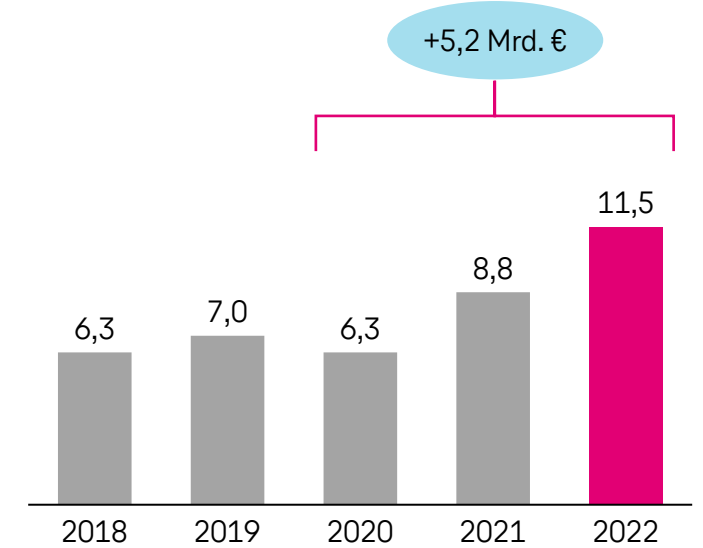
Wachstum ggü. Vorjahr in %, organisch



Prognose 2023:
+7 %¹

FCF AL

in Mrd. €



Prognose 2023:
> 16 Mrd.

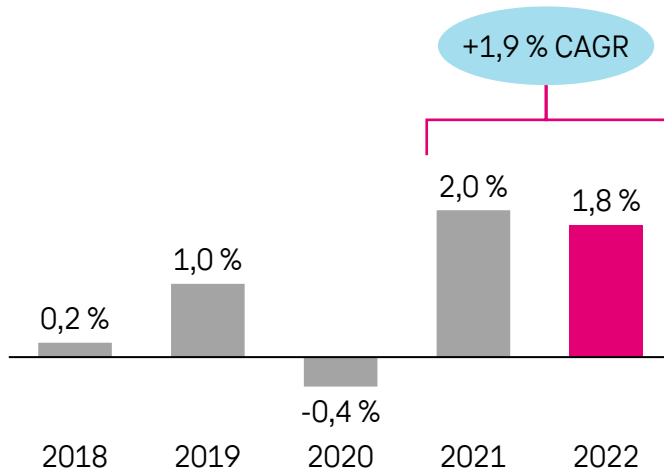
¹ ber. Core EBITDA

Finanzkennzahlen des Konzerns 2018–2022 ohne USA

Mehrjähriges Wachstum bei wichtigen Finanzkennzahlen

Service-Umsätze

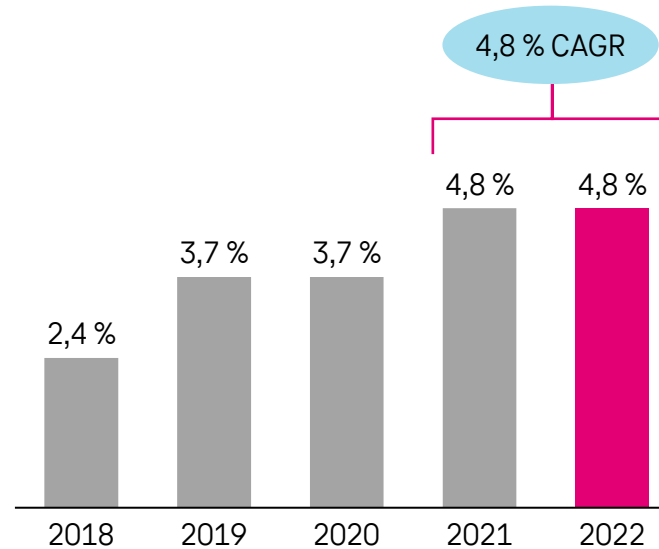
Wachstum ggü. Vorjahr in %, organisch



Prognose 2023:
„Anstieg“

Ber. EBITDA AL

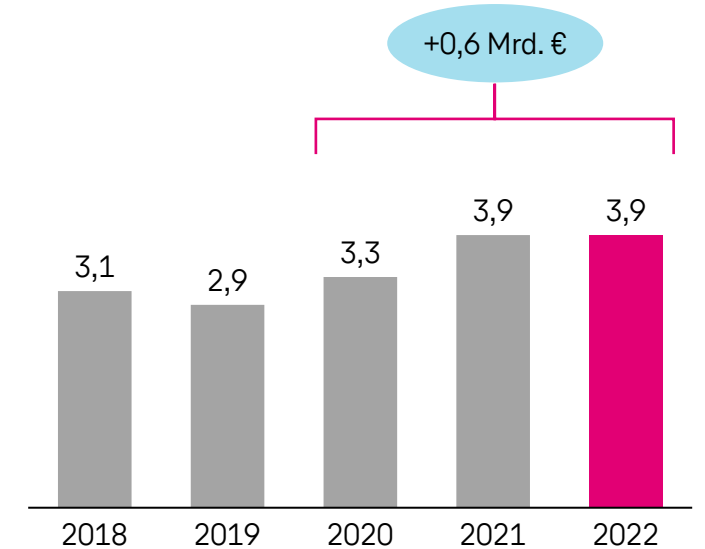
Wachstum ggü. Vorjahr in %, organisch



Prognose 2023:
+1,5 %

FCF AL

in Mrd. €



Prognose 2023:
~ 3,5 Mrd.

Ergebnisse Q3 2023

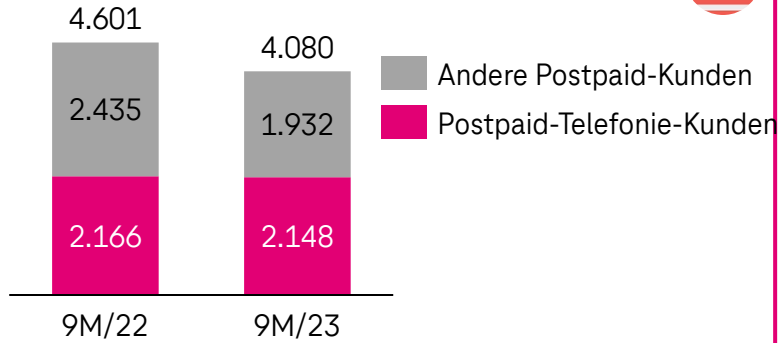
Deep Dive:

Kunden

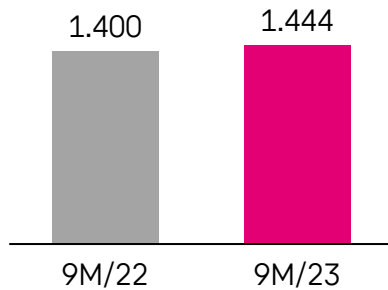
Kräftiges Wachstum

Netto-Neuzugänge Mobilfunk

in Tsd.



Ohne USA
(Vertragskunden)¹

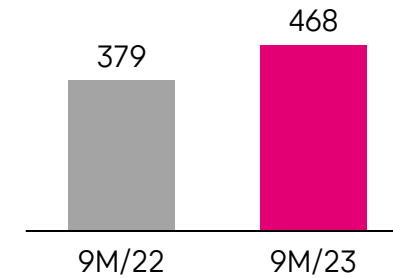


Netto-Neuzugänge Festnetz²

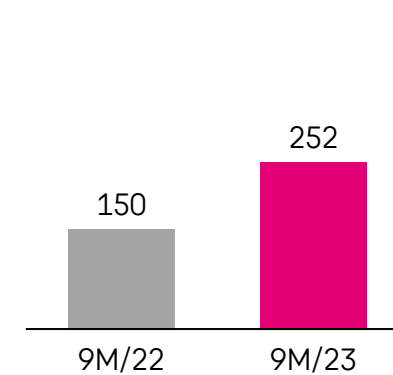
in Tsd.



Breitband



TV



¹ D + EU. D: nur unter eigener Marke. ² D + EU

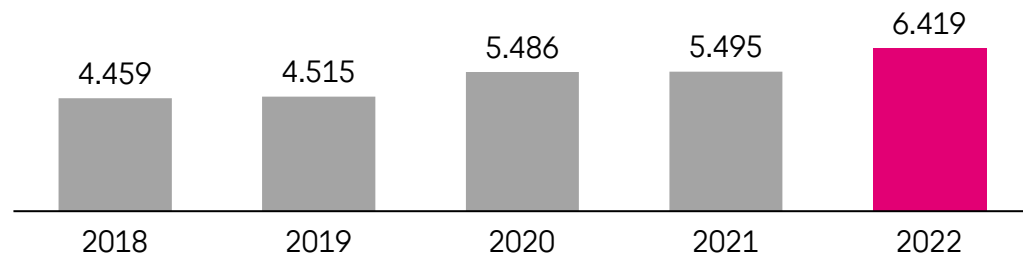
Kunden

Jahr für Jahr robustes Wachstum

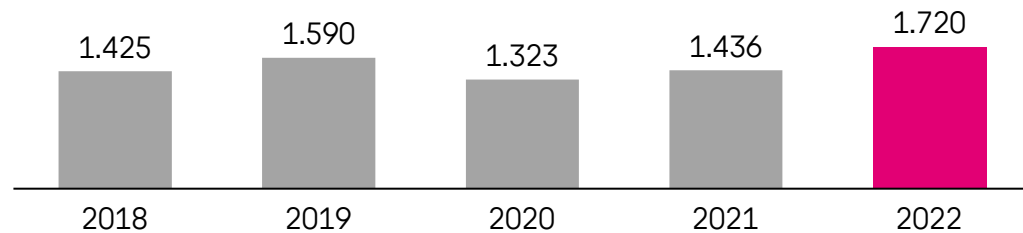
Netto-Neuzugänge Mobilfunk

in Tsd.

USA (Postpaid-Kunden)



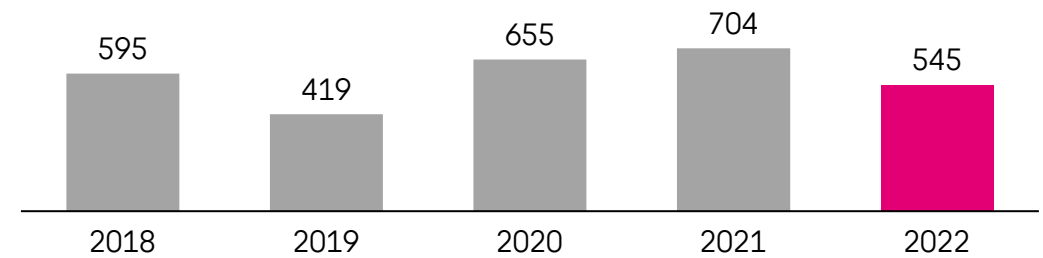
Ohne USA
(Vertragskunden)¹



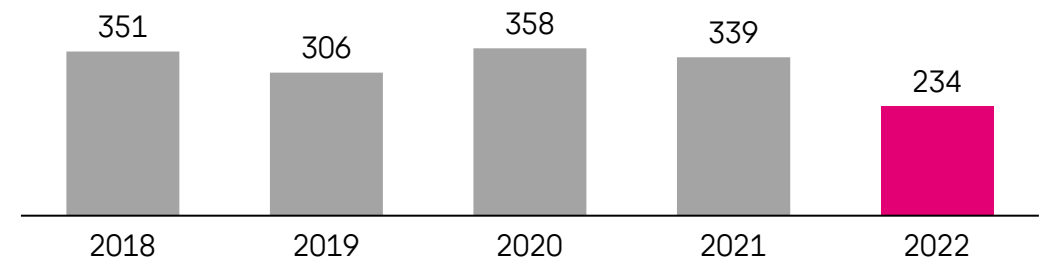
Netto-Neuzugänge Festnetz

in Tsd.

Breitband



TV



¹ D + EU. D: Seit 2021 eigene Endkunden ohne Multi-Brand, IoT-Privatkunden und Schnellstarter.

Klimaziele der DT

Ambitionen geschärft

Klimaziele

(in Einklang mit SBTi-Anforderungen)

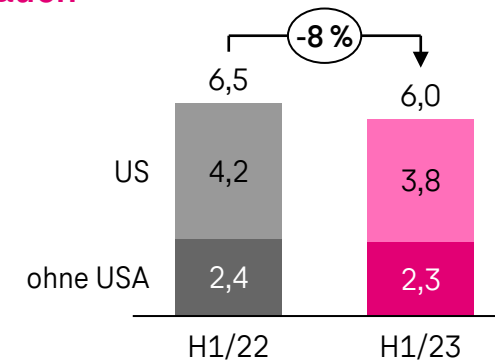
- 2021** Strom aus erneuerbarer Energie ab 2021 ✔
- 2025** Senkung **direkter und indirekter Emissionen** (Scope 1-2) innerhalb des Konzerns auf Netto-Null
- 2030** Senkung der **Emissionen Scope 1-3 um 55 %** ggü. 2020 bis 2030. NEW¹
- 2040** **Klimaneutrales Unternehmen**
 Senkung **Emissionen Scope 1-3 auf Netto-Null**
 (bei einer Reduzierung von mindestens 90 %) NEW¹

CO₂-Emissionstreiber (GJ 2022)

| Scope 1: Eigene Aktivitäten | Scope 2: Eingekaufte Aktivitäten | Scope 3: Wertschöpfungskette |
|-------------------------------------|-------------------------------------|---|
| 212 Kilotonnen (-10 % seit 2020) | 21 Kilotonnen (-99 % seit 2020) | 12.287 Kilotonnen 21 % nachgelagert: Kund*innen 79 % vorgelagert: Lieferkette |

Energieverbrauch

in Mio. MWh



¹ im April 2023 bekannt gegeben

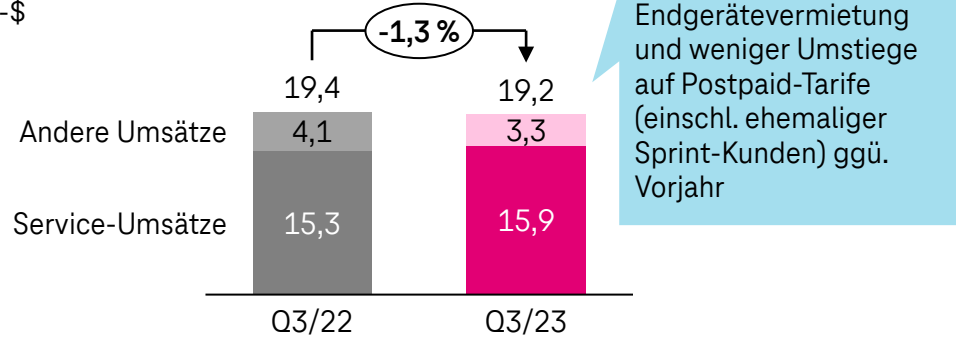
T-Mobile US

Starkes finanzielles Wachstum



Umsätze (IFRS)

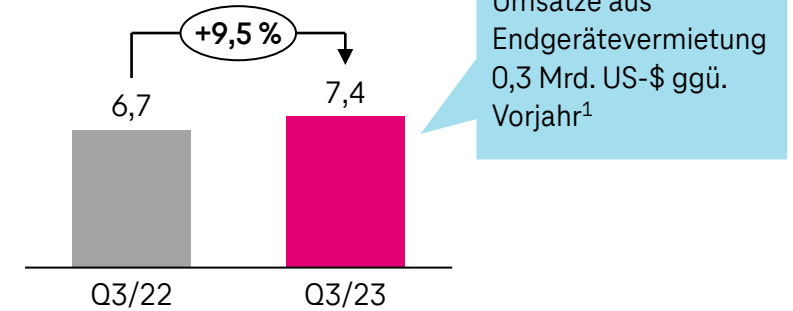
in Mrd. US-\$



Rückläufige Umsätze aus Endgerätevermietung und weniger Umstiege auf Postpaid-Tarife (einschl. ehemaliger Sprint-Kunden) ggü. Vorjahr

Ber. EBITDA AL (IFRS)²

In Mrd. US-\$



Rückgang der Umsätze aus Endgerätevermietung 0,3 Mrd. US-\$ ggü. Vorjahr¹

Service-Umsätze (US-GAAP)

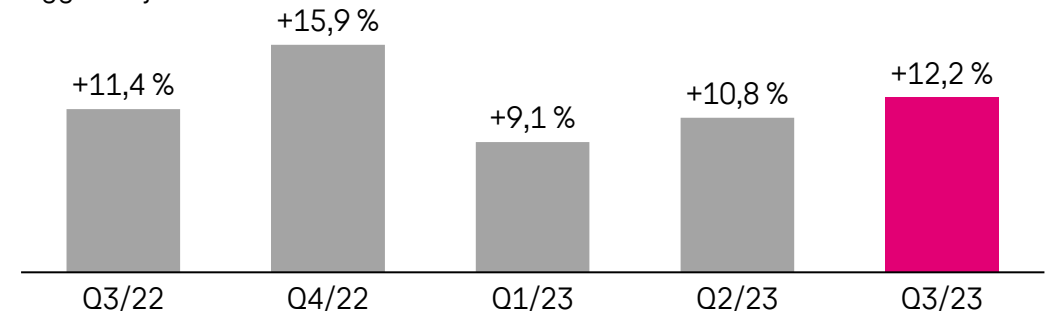
in % ggü. Vorjahr



Postpaid-Wachstum von +6,4 % stehen um 0,2 Mrd. US-\$ rückläufige sonstige Umsätze gegenüber

Ber. Core EBITDA (US-GAAP)

in % ggü. Vorjahr



¹ Aufgrund des Umstiegs von ehemaligen Sprint-Kunden auf das Ratenkaufmodell von TMUS infolge des Zusammenschlusses. Dies hat rückläufige Endgeräteumsätze und einen entsprechenden Rückgang von Umsatz und EBITDA AL zur Folge. Die Service-Umsätze sind davon unberührt.

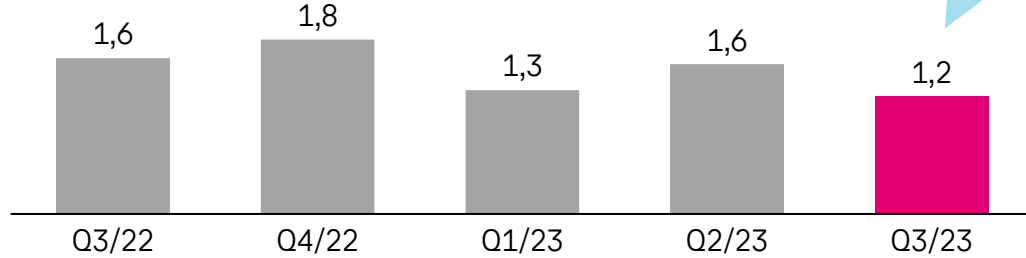
² Für die IFRS-Überleitung siehe Anlage.

T-Mobile US

Anhaltendes Wachstum in allen Kundenkategorien

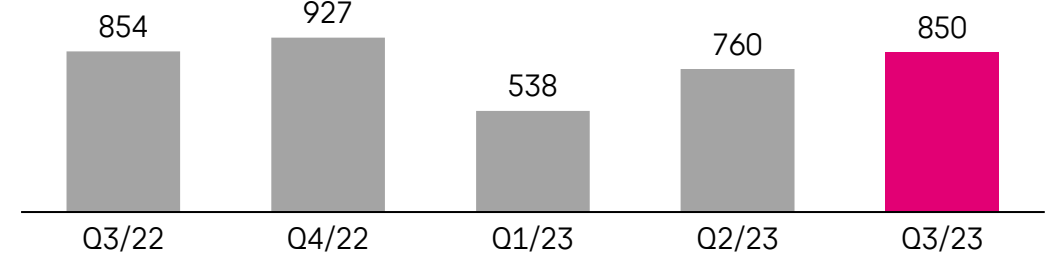


Netto-Neuzugänge Postpaid-Kunden (insgesamt)
in Mio.



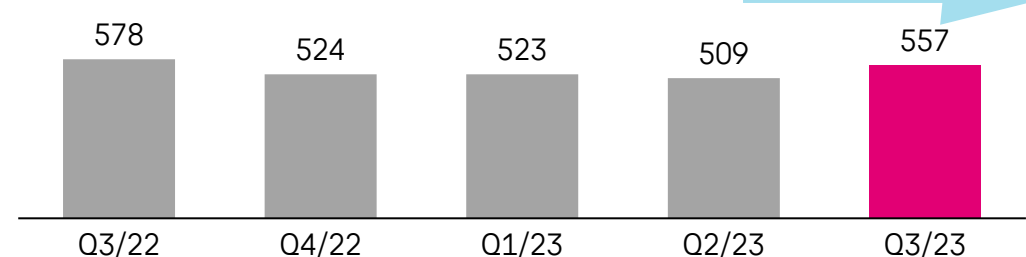
Branchenführend,
Prognose für
Gesamtjahr erhöht

Netto-Neuzugänge Postpaid-Telefonie-Kunden
in Tsd.



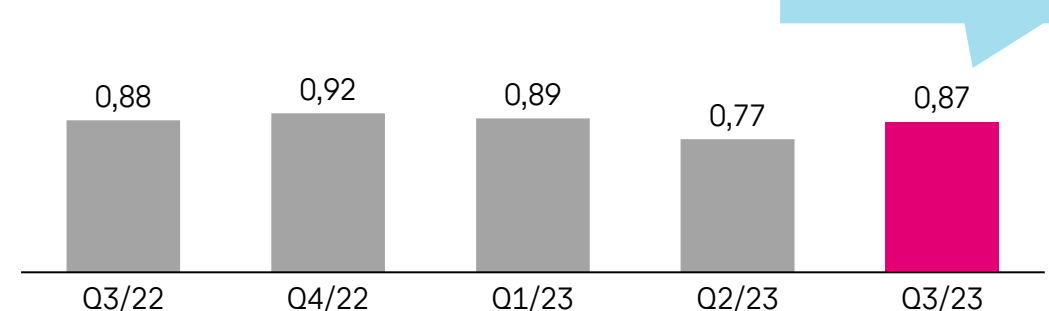
Branchenführend,
Prognose für
Gesamtjahr erhöht

Netto-Neuzugänge Highspeed Internet-Kunden¹
in Tsd.



Kundenbasis insgesamt
bei 4,2 Mio., auf Kurs für
angestrebte 7 bis 8 Mio.
bis 2025

Wechslerate Postpaid-Telefonie-Kunden
%



Rekordtief bei
Wechslerate Q3

¹ Postpaid + Prepaid

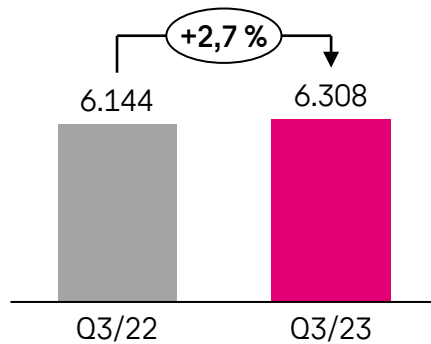
Deutschland

EBITDA-Wachstum im 28. Quartal in Folge



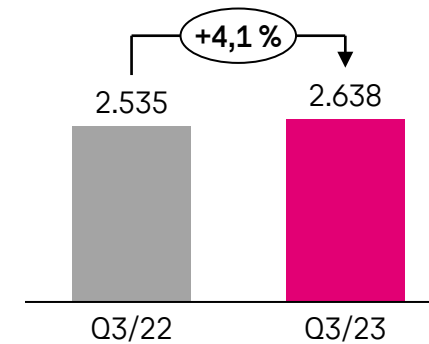
Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



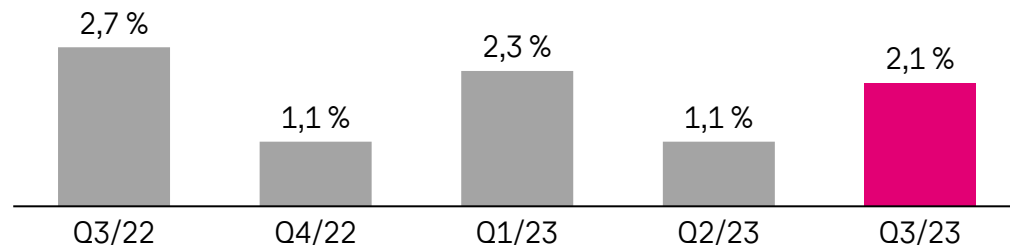
Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

in Mio. €



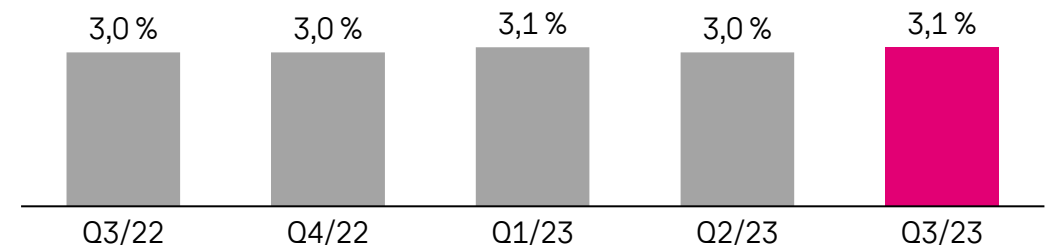
Umsatzwachstum (organisch)

in % ggü. Vorjahr



Ber. EBITDA AL (organisch)

in % ggü. Vorjahr



Die Geschäftseinheit Multimedia Solutions (MMS) wurde zum Q1/2023 vom Segment Systemgeschäft in das Deutschland-Segment überführt, was sich auf den Umsatz und das EBITDA AL ausgewirkt hat. Zusätzlich beeinflusste der Verkauf des Funkturmgeschäfts das EBITDA AL.

Die organische Entwicklung wurde um diese Veränderungen bereinigt. Organische Wachstumsraten für 2022 wurden nicht neu ausgewiesen und verbleiben gemäß des früheren Ausweises.

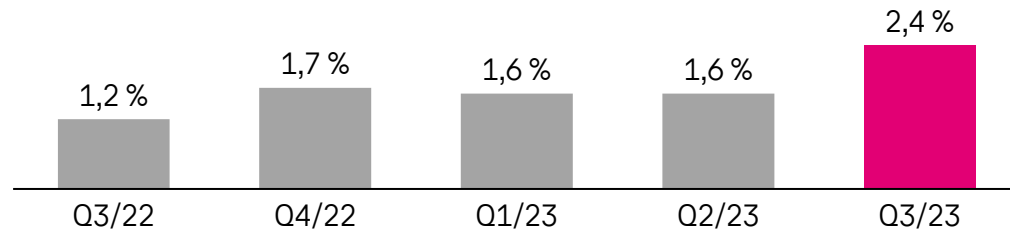
Deutschland

Service-Umsätze: Wachstum in allen Bereichen



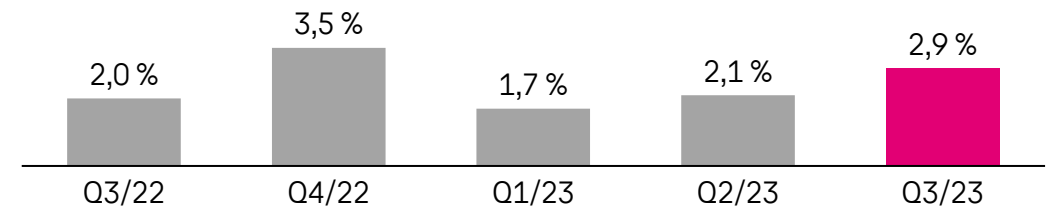
Wachstum Service-Umsatz (organisch) insgesamt¹

in % ggü. Vorjahr



Wachstum Service-Umsatz Mobilfunk (organisch)

in % ggü. Vorjahr



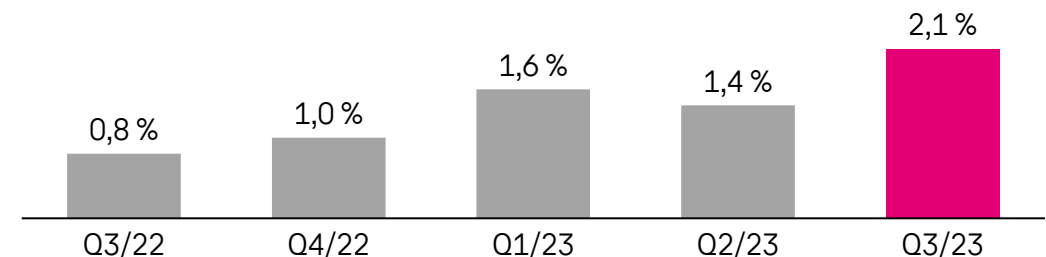
Umsatzwachstum (ausgewiesen)

in % ggü. Vorjahr

- Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsatz insgesamt: +3,1 %
- Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsatz Festnetz: +3,1 %
- Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsatz Mobilfunk: +2,9 %

Wachstum Service-Umsatz Festnetz (organisch)¹

in % ggü. Vorjahr



¹ Die Geschäftseinheit Multimedia Solutions (MMS) wurde zum Q1/2023 vom Segment Systemgeschäft in das Deutschland-Segment überführt, was sich auf den Service-Umsatz insgesamt und den Service-Umsatz Festnetz ausgewirkt hat. Die organische Entwicklung wurde um diese Veränderungen bereinigt. Organische Wachstumsraten für 2022 wurden nicht neu ausgewiesen und verbleiben gemäß des früheren Ausweises.

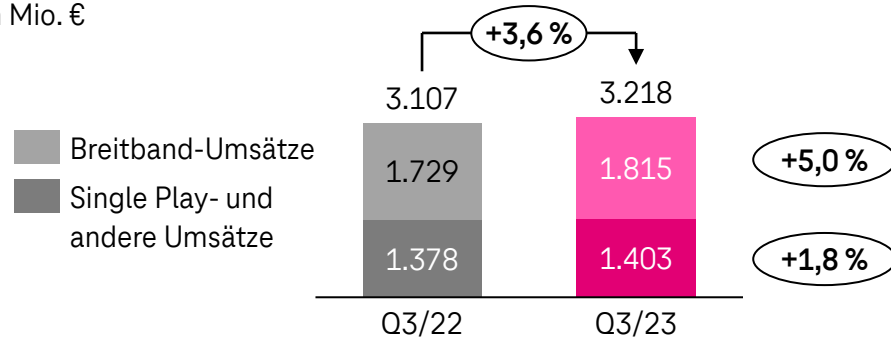
Deutschland

Umsatz Festnetz: robustes Umsatzwachstum Breitband



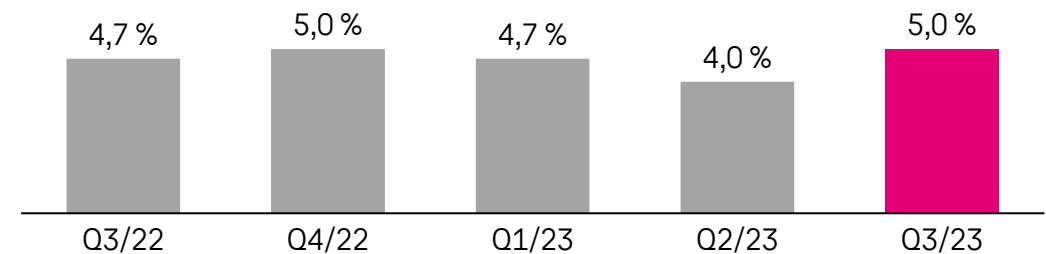
Umsatz mit Endkunden Festnetz (ausgewiesen)¹

in Mio. €



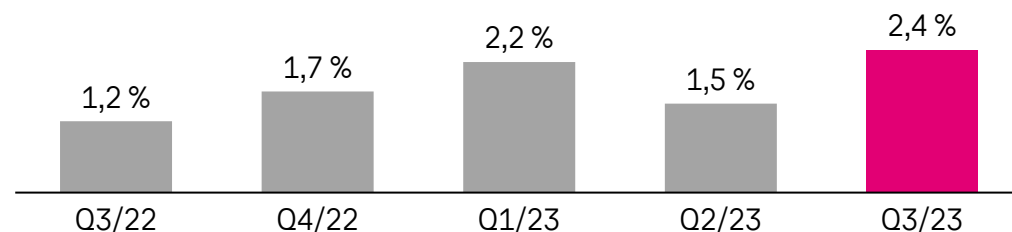
Umsatzwachstum Breitband (organisch)

in % ggü. Vorjahr



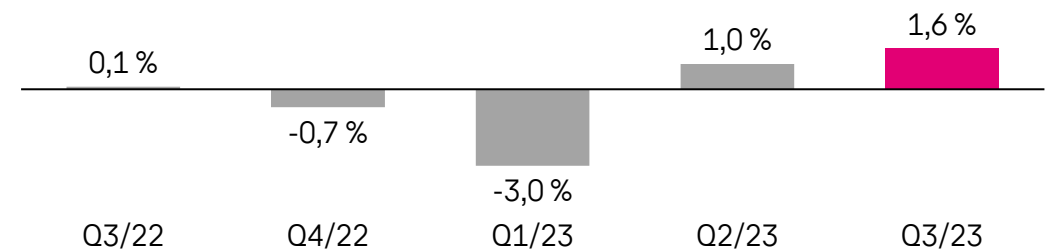
Umsatz mit Endkunden Festnetz (organisch)

in % ggü. Vorjahr



Umsatz Wholesale-Anschlüsse (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



¹ Die Geschäftseinheit Multimedia Solutions (MMS) wurde zum Q1/2023 vom Segment Systemgeschäft in das Deutschland-Segment überführt, was sich auf den Umsatz mit Endkunden Festnetz ausgewirkt hat. Die organische Entwicklung wurde um diese Veränderungen bereinigt. Organische Wachstumsraten für 2022 wurden nicht neu ausgewiesen und verbleiben gemäß des früheren Ausweises.

Deutschland

Kennzahlen Festnetz: Starker Nettozuwachs trotz Preiserhöhungen

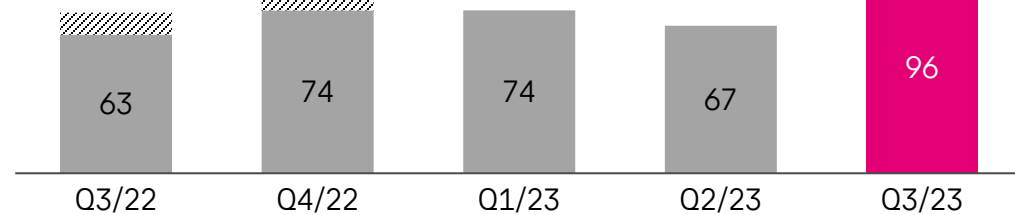


Netto-Neuzugänge Breitband

in Tsd.

/// Auswirkungen des TKG

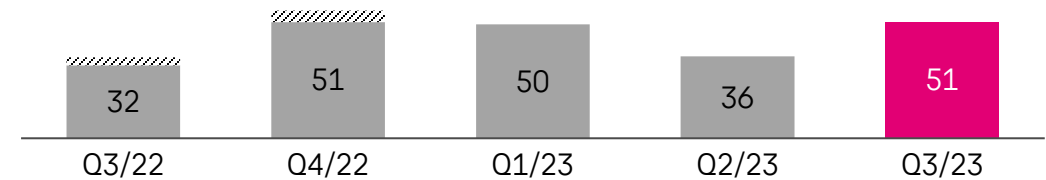
Erstes Quartal ohne Anschlussverluste seit Deregulierung des Festnetzmarktes (+20 Tsd.)



Netto-Neuzugänge TV

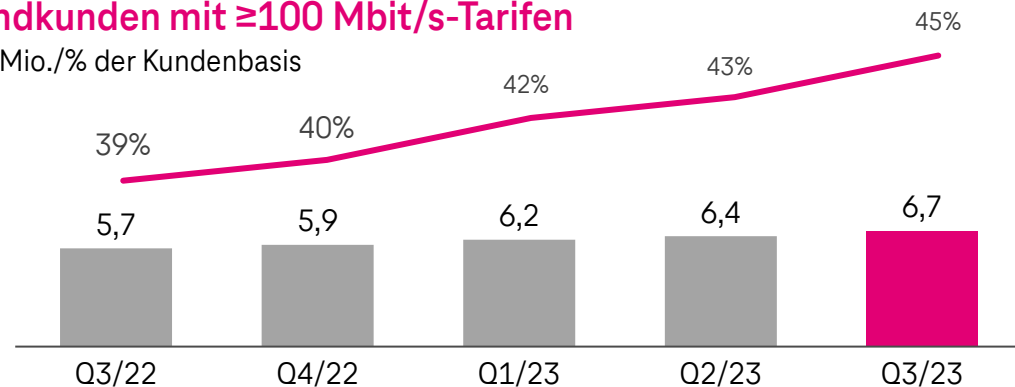
in Tsd.

/// Auswirkungen des TKG



Endkunden mit ≥ 100 Mbit/s-Tarifen

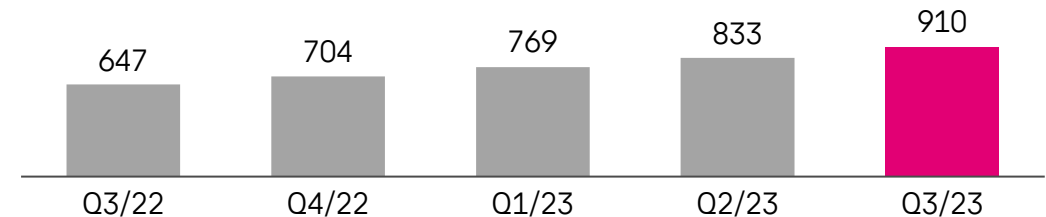
in Mio./% der Kundenbasis



FTTH-Kunden

in Tsd.

Außerdem: >700 Tsd. vorvermarktet

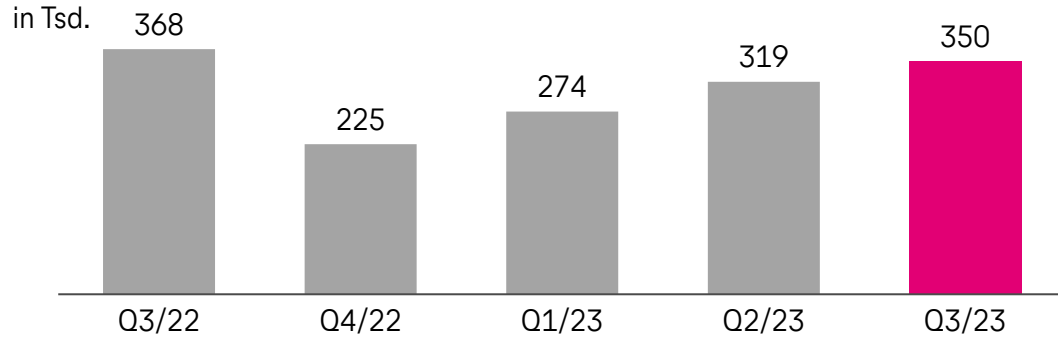


Deutschland

Kennzahlen Mobilfunk: weiterhin starker Kundenzuwachs

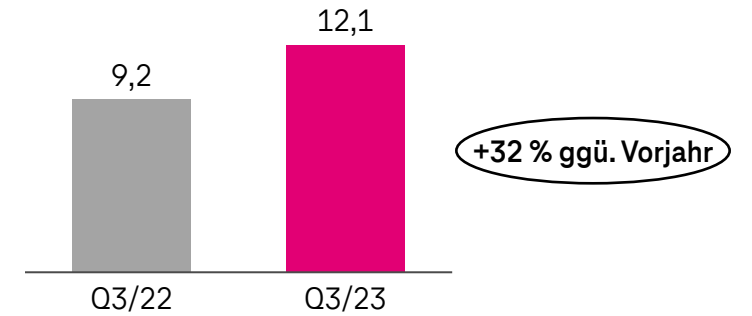


Netto-Neuzugänge eigene Vertragskunden¹



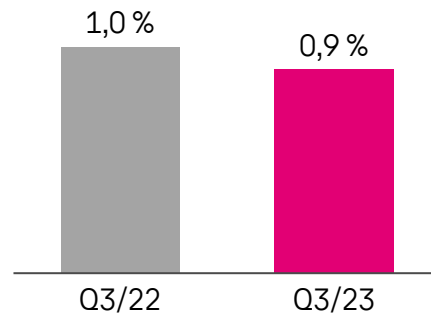
Datennutzung²

GB pro Monat



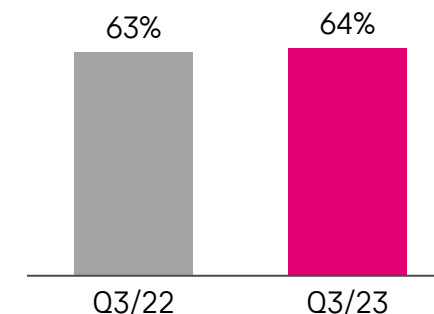
Wechslerate²

%



Anteil MagentaEINS (Mobilfunk)³

%



¹ Eigene Endkunden ohne Multi-Brand, IoT-Privatkunden und Schnellstarter. ² Eigene Vertragskunden B2C ³ Eigene Vertragskunden B2C

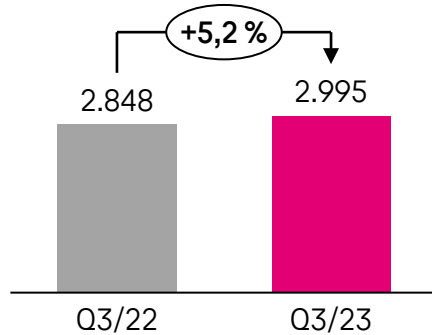
Europa



Organisches EBITDA-Wachstum im 23. Quartal in Folge

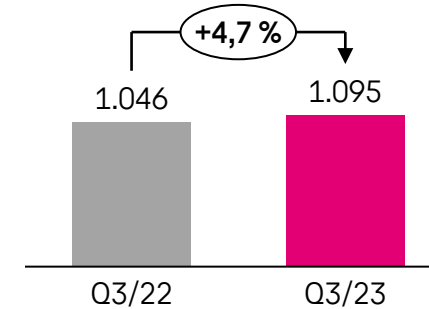
Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



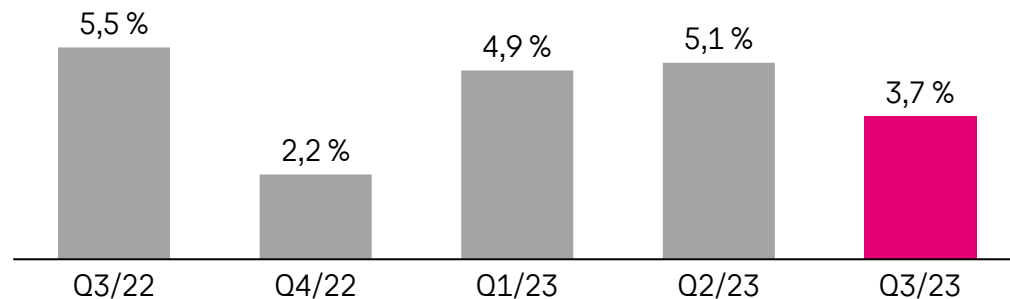
Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

in Mio. €



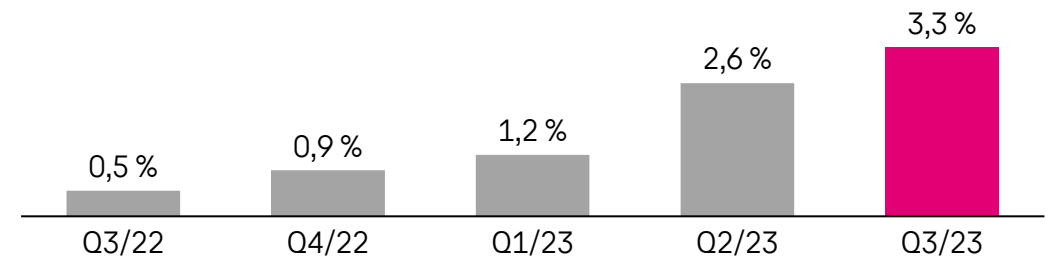
Umsatz (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



Ber. EBITDA AL (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



Seit Q3/22 wurde die Umsatzrealisierung für bestimmte Kundentransaktionen (Principal-Agent) angepasst. Wachstumsraten für 2022 wurden neu ausgewiesen.

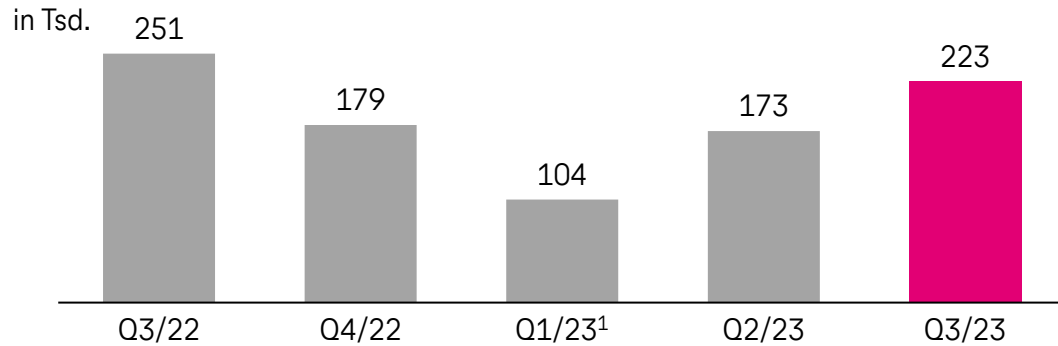
Europa

Starke Performance

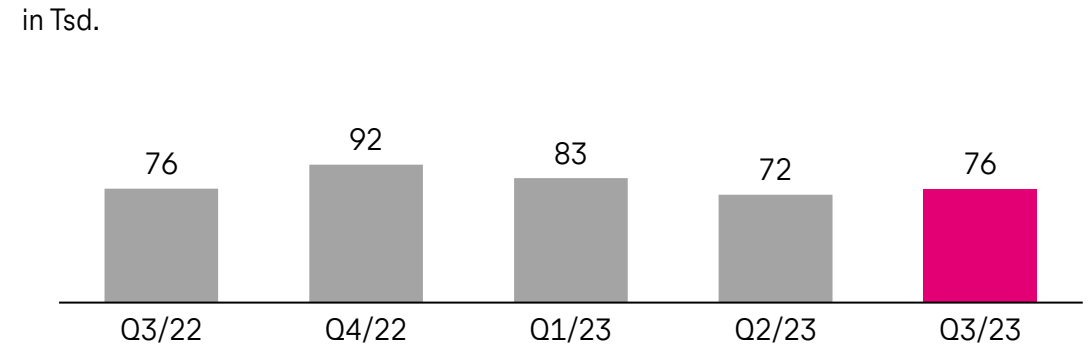
Nummer Eins bei der Kundenzufriedenheit (TRI*M) in allen Märkten (außer RO)



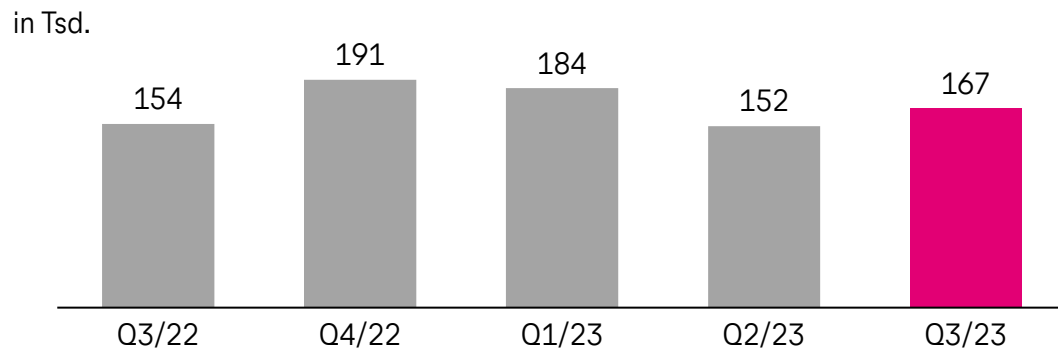
Netto-Neuzugänge Mobilfunk-Vertragskunden



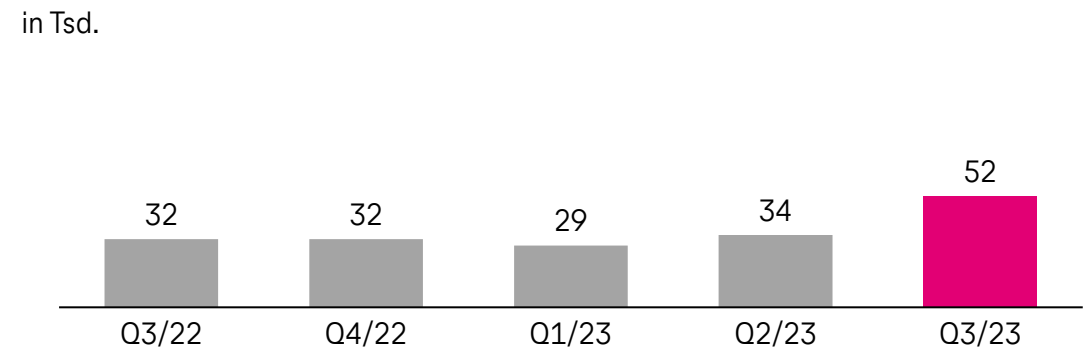
Netto-Neuzugänge Breitband



Netto-Neuzugänge FMC²



Netto-Neuzugänge TV



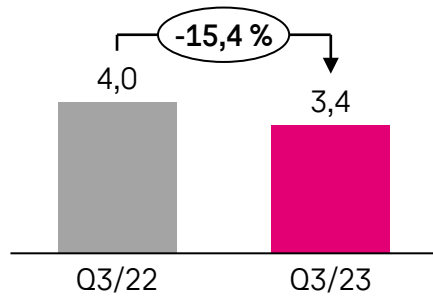
¹ Netto-Neuzugänge bei Mobilfunk-Vertragskunden waren in Q1/2023 aufgrund der Neuklassifizierung von Vertragskunden in den Prepaid-Bereich in Ungarn mit 33 Tsd. negativ beeinflusst. ² Definitionsangleichung in Q3/2023. Historische Zahlen wurden neu ausgewiesen.

Systemgeschäft

Auf Kurs für Zielumsetzung

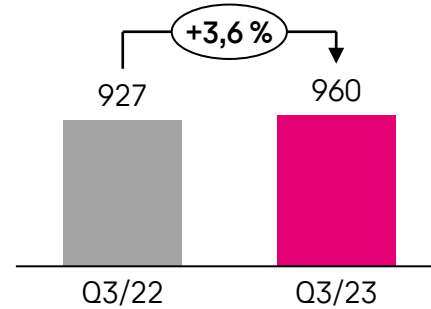
Auftragseingang letzte 12 Monate (LTM)

in Mrd. €



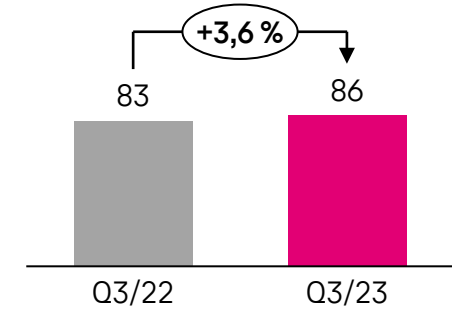
Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

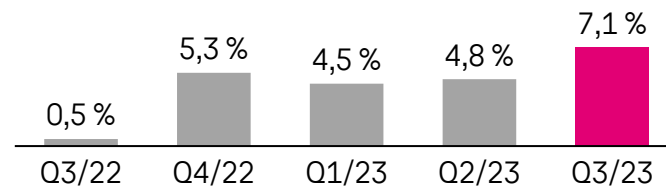
in Mio. €



- Auftragseingang von Vorzieheffekten beeinflusst
- Umsatzwachstum dank kräftiger Dynamik in den Bereichen Digital Solutions, Cloud und Road Charging gleicht Rückgang im klassischen IT-Geschäft mehr als aus

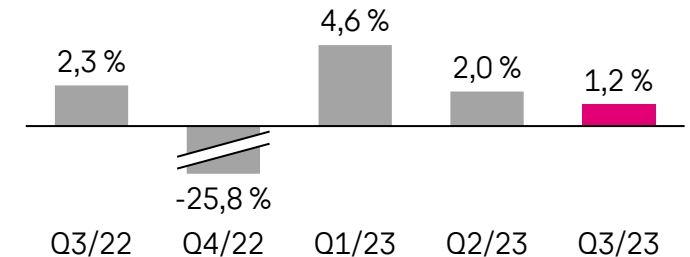
Umsatz (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



Ber. EBITDA AL (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



Zum Q3/22: Verlagerung des Security-Geschäfts aus dem Segment Systemgeschäft in das Segment Deutschland und Anpassung der Umsatzrealisierung für bestimmte Kundentransaktionen (Principal-Agent). Wachstumsraten für 2022 wurden neu ausgewiesen.

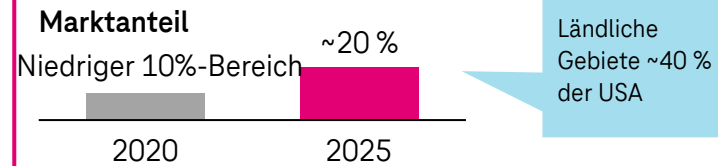
DT hat einzigartige Wachstumschancen



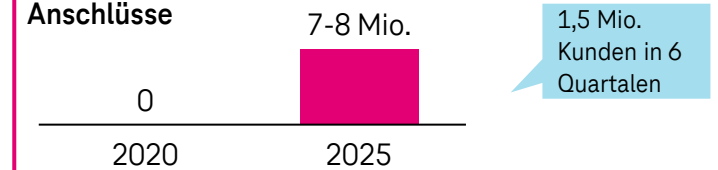
USA



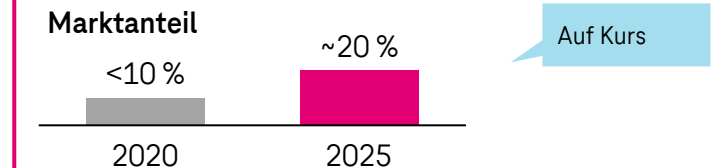
- Klare Marktführung bei 5G
- Einzigartige Chancen in ländlichen Gebieten



- Einzigartige Chance für Breitband über Mobilfunk
- Highspeed-Internet-Anschlüsse**



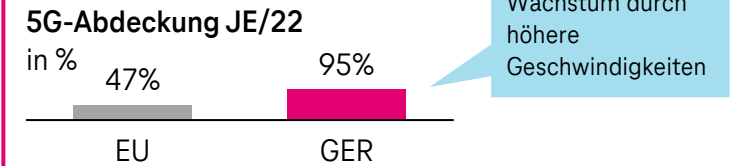
- Einzigartige Chance, den B2B-Marktanteil auszubauen



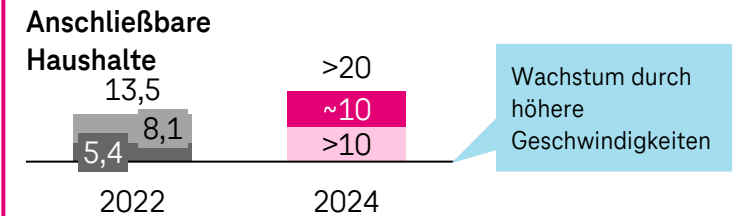
Europa



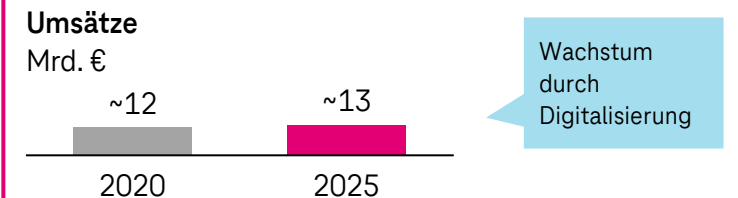
- Klare Marktführung bei 5G



- Klare Marktführerschaft bei Glasfaseranschlüssen



- Klare Marktführung bei B2B



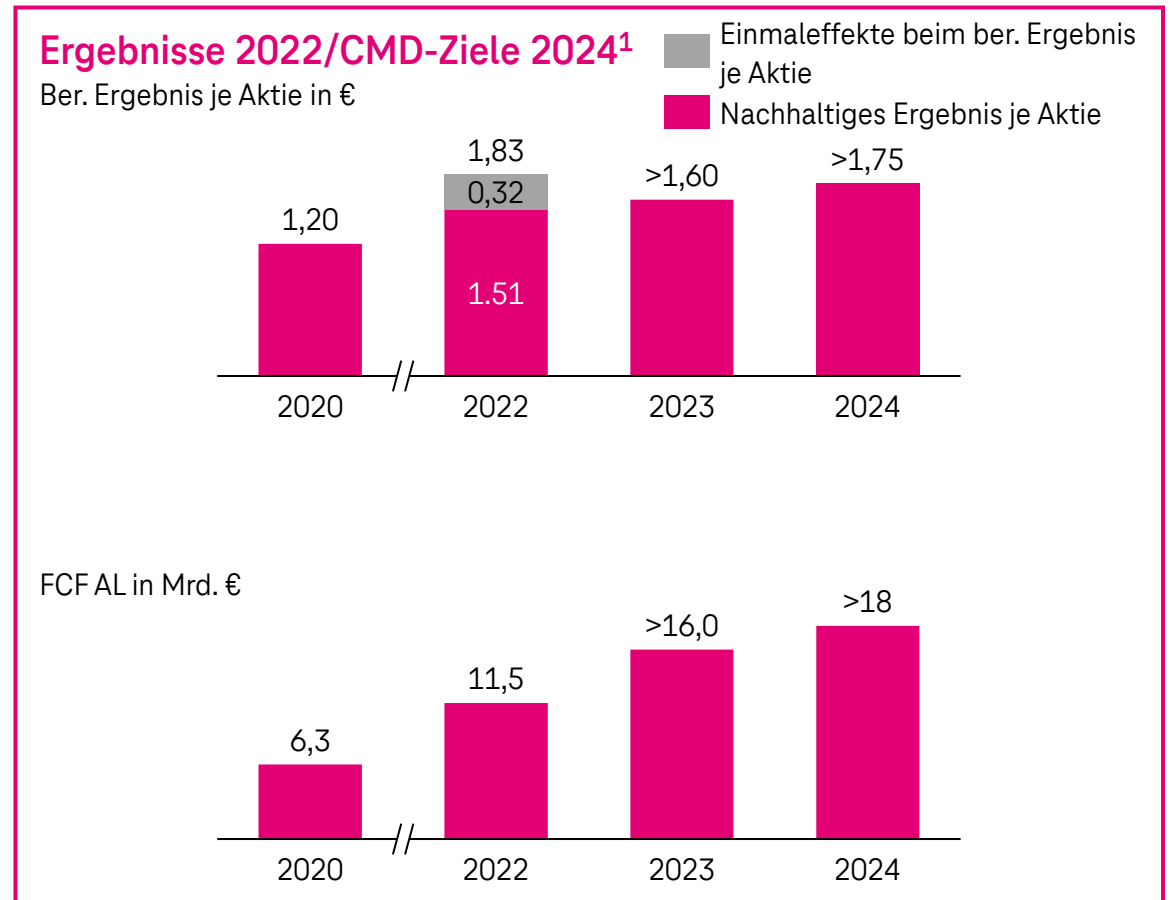
Ergebnisse 9M 2023

Die wichtigsten Ergebnisse

Kernbotschaften 9M 2023

Verlässliches und stetiges Wachstum

- Weiterhin starke Performance in allen Märkten
- Organisches EBITDA AL-Wachstum: 28 Quartale in Folge in Deutschland, 23 Quartale in Folge in Europa
- Prognose für Gesamtjahr 2023 zum dritten Mal angehoben
- Glasfaserausbau im Plan für Umsetzung mittelfristiger Ziele
- Weitere Fortschritte bei Rückkauf TMUS; Anteil der DT Ende September bei 52,1 %
- Verschuldung ohne Leasing auf 2,40 zurückgegangen. Alle 3 Rating-Agenturen vergeben BBB+ und stabilen Ausblick
- Gut im Plan bei der Umsetzung der Ziele vom CMD 2021
- Attraktive Aktionärsvergütung: DT-Vorstand plant Dividendenvorschlag von 0,77 € je T-Aktie und kündigt für 2024 Aktienrückkaufprogramm für bis zu 2 Mrd. € an²



¹ 2024S Prognose basierend auf 1 € = 1,14 US-\$, 2023S basierend auf 1 € = 1,05 US-\$. ² Vorbehaltlich erforderlicher Vorstandsbeschlüsse und Zustimmung HV.

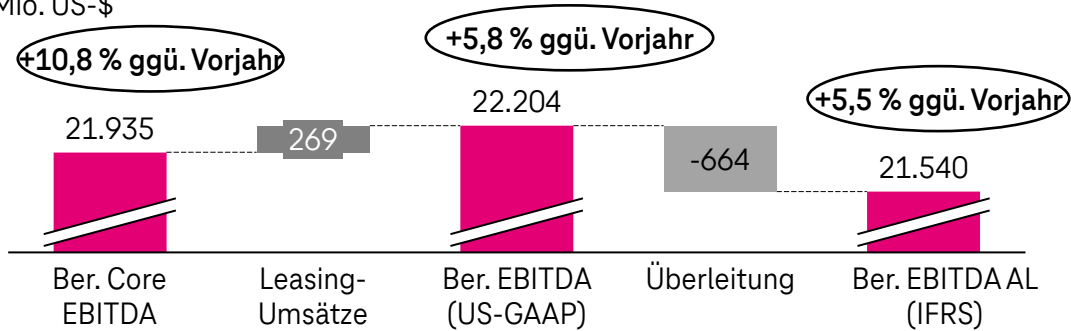
Anhang

TMUS

EBITDA-Überleitung

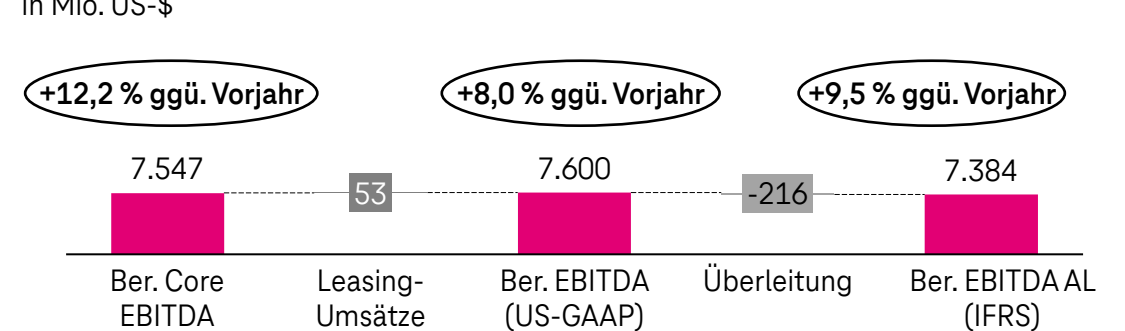
9M/23

in Mio. US-\$



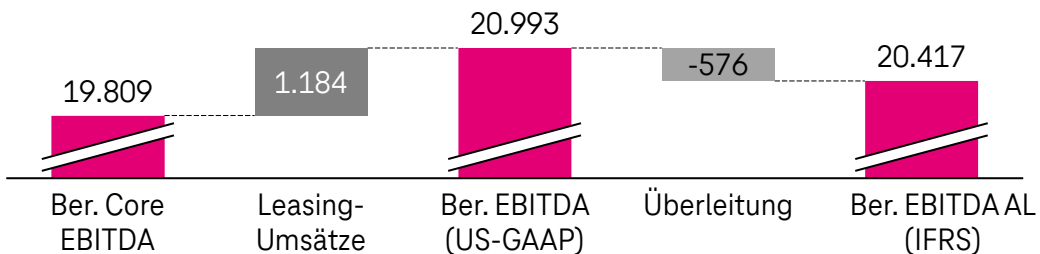
Q3/23

in Mio. US-\$



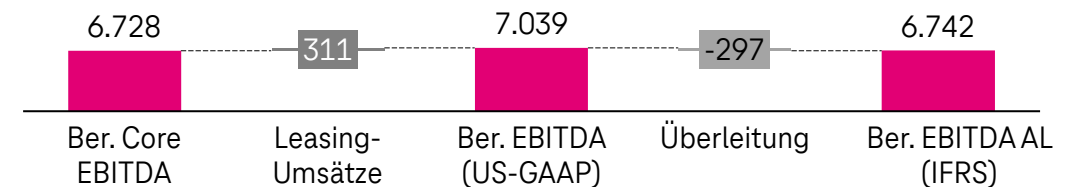
9M/22

in Mio. US-\$



Q3/22

in Mio. US-\$







Bilanz

Schuldenabbau wie versprochen

in Mrd. €

| | 30.09.2022 | 31.12.2022 | 31.03.2023 | 30.06.2023 | 30.09.2023 |
|--|------------|------------|------------|------------|------------|
| Bilanzsumme | 321,4 | 298,6 | 303,8 | 299,7 | 302,5 |
| Eigenkapital | 94,5 | 87,3 | 98,7 | 94,4 | 96,6 |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL) | 109,5 | 103,7 | 93,0 | 97,2 | 96,9 |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten AL/ber. EBITDA AL ¹ | 2,79 | 2,58 | 2,31 | 2,40 | 2,40 |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing (IFRS 16) | 151,7 | 142,4 | 133,5 | 136,9 | 137,1 |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing-Verhältnisse (IFRS 16)/ber. EBITDA ¹ | 3,34 | 3,07 | 2,87 | 2,94 | 2,94 |
| Eigenkapitalquote | 29,4 % | 29,2 % | 32,5 % | 31,5 % | 31,9 % |

Kennzahlen Zielbereich

| | |
|---|---|
| Rating: A-/BBB |  |
| 2,25-2,75 Netto-Finanzverbindlichkeiten gemäß IFRS 16/ber. EBITDA |  |
| Eigenkapitalquote 25-35 % |  |
| Liquiditätsreserve deckt Fälligkeiten der nächsten 24 Monate ab |  |

¹ Kennzahlen für die Zwischenquartale auf Grundlage der vier vorangegangenen Quartale berechnet.

Derzeitiges Rating

| | | |
|----------|-------------|-----------------|
| Fitch: | BBB+ | Ausblick stabil |
| Moody's: | Baa1 | Ausblick stabil |
| S&P: | BBB+ | Ausblick stabil |

Ausblick 2022/23 gemäß Geschäftsbericht 2022 (1/2)¹

in Mrd. €

| | 2022 pro forma | 2023S | 2024e |
|--------------------------------|----------------|-------------------------|-------------------------|
| Umsatz Konzern | 113,7 | Leichter Anstieg | Leichter Anstieg |
| Deutschland | 24,7 | Leichter Anstieg | Anstieg |
| USA (in US-\$) | 79,3 | Leichter Anstieg | Leichter Anstieg |
| Europa | 11,2 | Anstieg | Leichter Anstieg |
| Systemgeschäft | 3,7 | Stabil | Leichter Anstieg |
| Service-Umsätze Konzern | 91,6 | Anstieg | Anstieg |
| Deutschland | 21,7 | Leichter Anstieg | Leichter Anstieg |
| USA (in US-\$) | 61,2 | Anstieg | Anstieg |
| Europa | 9,3 | Anstieg | Leichter Anstieg |
| Systemgeschäft | 3,6 | Stabil | Leichter Anstieg |
| Ber. EBITDA AL Konzern | 39,3 | rd. 40,8 | Starker Anstieg |
| Deutschland | 9,9 | 10,2 | Anstieg |
| USA (in US-\$) | 27,0 | 28,4 | Starker Anstieg |
| Europa | 4,0 | 4,0 | Anstieg |
| Systemgeschäft | 0,3 | 0,3 | Anstieg |

¹ Weitere Einzelheiten sind dem Geschäftsbericht 2022 zu entnehmen

Ausblick 2022/23 gemäß Geschäftsbericht 2022 (2/2)¹

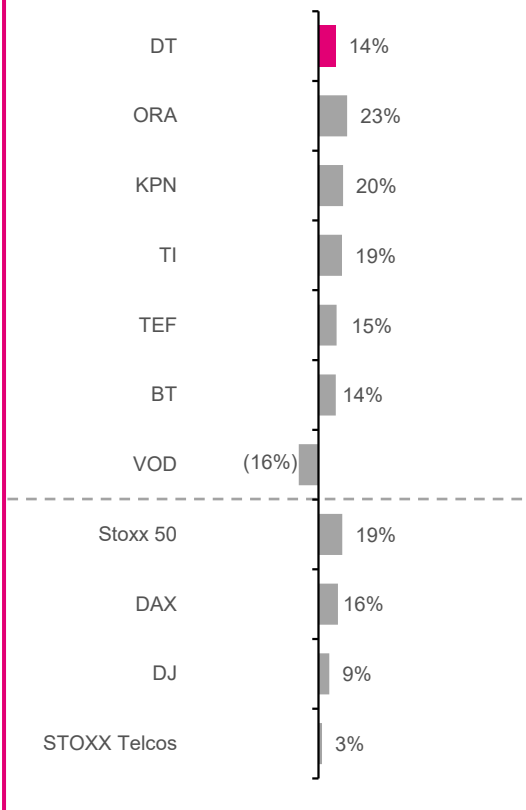
in Mrd. €

| | 2022 pro forma | 2023S | 2024e |
|---|----------------|------------------|------------------------|
| Cash Capex Konzern | 20,7 | 16,8 | Stabil |
| Deutschland | 4,4 | Leichter Anstieg | Leichter Anstieg |
| USA (in US-\$) | 14,0 | Starker Rückgang | Stabil |
| Europa | 1,8 | Stabil | Stabil |
| Systemgeschäft | 0,2 | Stabil | Stabil |
| FCF AL Konzern | 11,2 | >16 | Starker Anstieg |
| Ber. Ergebnis je Aktie | 1,83 | >1,60 | Starker Anstieg |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten / ber. Konzern | 3,07x | >2,75x | ~2,75x |

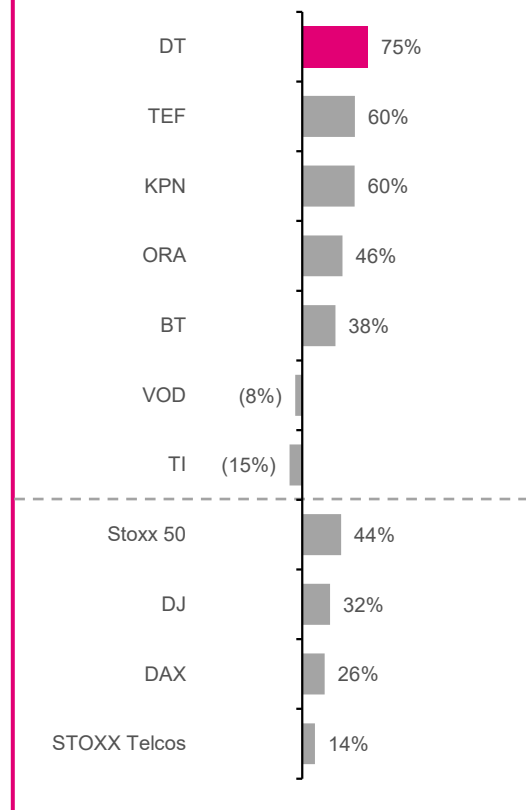
¹ Weitere Einzelheiten sind dem Geschäftsbericht 2022 zu entnehmen Ber. Ergebnis je Aktie und Netto-Finanzverbindlichkeiten/Ber. EBITDA wie ausgewiesen

Gesamtrendite (TSR) im längerfristigen Vergleich

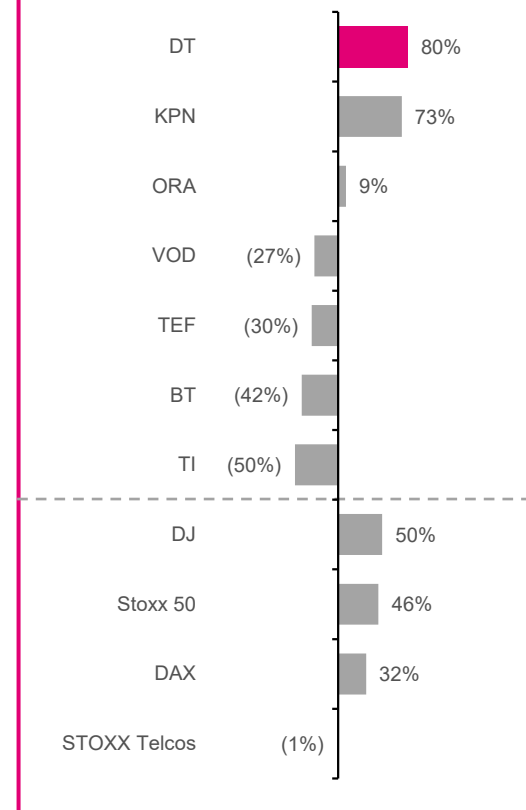
Performance über 1 Jahr



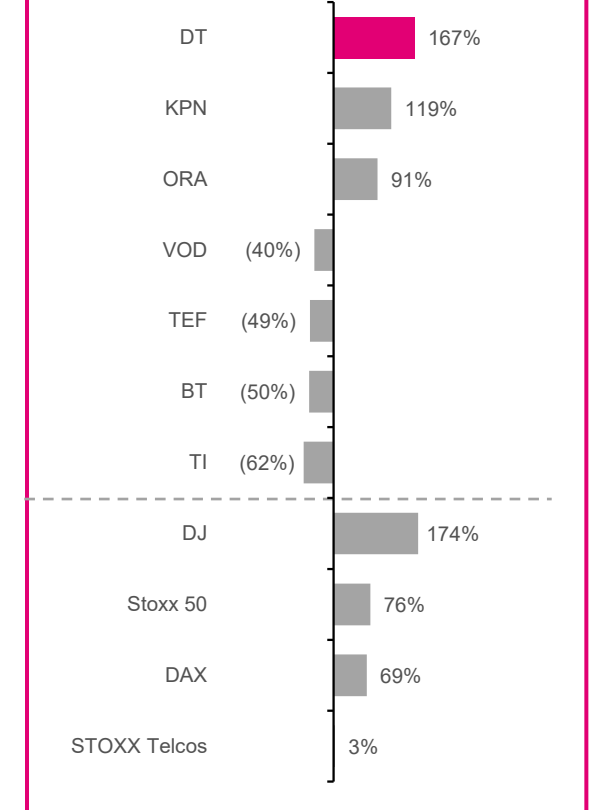
Performance über 3 Jahre



Performance über 5 Jahre



Performance über 10 Jahre



Quelle: FactSet. Stand: 3. November 2023.

Investoren- und Analysten-Webcast mit Q&A-Runde

Der Conference Call findet statt am **9. November um 14:00 Uhr MEZ**, 13:00 GMT, 8:00 EST, 05:00 PST, 22:00 JST
Teilnehmende Vertreter der DT: **Tim Höttges (Vorstandsvorsitzender), Christian Illek (Vorstand Finanzen), Hannes Wittig (Leiter IR)**



- Live-Webcast
- Sofortige Wiedergabe
- Auf allen Endgeräten verfügbar

- Detaillierte Zeitstempel in der Videobeschreibung für Folien und Q&A:

| Presentation | |
|--------------|---|
| 👉 | Tim Höttges (CEO): Group results + guidance |
| 0:01:11 | Welcome |
| 0:01:22 | Overview (p#4) |
| 0:03:34 | Financials reported: strong growth (p#5) |
| 0:04:30 | Financials organic: strong growth (p#6) |



<https://dtag.webex.com/dtag/j.php?MTID=mf10c8ea307fa04267abc156b7294dae6>

Passwort: Q3RESULTS

Wenn Sie eine Frage stellen möchten, verwenden Sie bitte die Funktion „Hand heben“. Zur Stornierung Ihrer Frage dieselbe Funktion noch einmal betätigen.



Dial-in

DE +49 69 791 2290, UK +44 203 630 1290,
US +1 331 214 7999
Meeting-ID: 2788 812 2779

Wenn Sie eine Frage stellen möchten, bitte „Stern 3“ drücken.
Zur Stornierung Ihrer Frage dieselbe Funktion noch einmal betätigen („Stern 3“).

Bei weiteren Fragen wenden Sie sich bitte an den Bereich IR

Kontaktinformationen Investor Relations

Telefon: +49 228 181 - 8 88 80

E-Mail investor.relations@telekom.de

Kontaktinformationen sämtlicher
Vertreter von IR:



www.telekom.com/ircontacts

IR-Webseite:

www.telekom.com/investors



IR-Twitter-Account:

www.twitter.com/DT_IR



IR-YouTube-Kanal

youtube.com/@dt_ir

