

Deutsche Telekom

Ergebnisse Q1/2026

13. Mai 2026



Connecting
your world.

Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, welche die gegenwärtigen Ansichten des Managements der Deutschen Telekom hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln.

Diese zukunftsbezogenen Aussagen beinhalten Aussagen zu der erwarteten Entwicklung von Umsätzen, Erträgen, Betriebsergebnis, Abschreibungen, Cashflow und personalbezogenen Maßnahmen. Daher sollte ihnen nicht zu viel Gewicht beigemessen werden. Zukunftsbezogene Aussagen unterliegen Risiken und Unsicherheitsfaktoren, von denen die meisten schwierig einzuschätzen sind und die generell außerhalb der Kontrolle der Deutschen Telekom liegen. Zu den Faktoren, die unsere Fähigkeit zur Umsetzung unserer Ziele beeinträchtigen könnten, gehören auch der Fortschritt, den wir im Rahmen unserer personalbezogenen Restrukturierungsmaßnahmen und anderer Maßnahmen zur Kostenreduzierung erzielen, sowie die Auswirkungen anderer bedeutender strategischer, personeller und geschäftlicher Initiativen, so z. B. der Erwerb und die Veräußerung von Gesellschaften und Unternehmenszusammenschlüsse und unsere Initiativen zur Netzmodernisierung und zum Netzausbau. Weitere mögliche Faktoren, welche die Kosten- und Erlösentwicklung wesentlich beeinträchtigen können, sind ein Wettbewerb, der schärfer ist als erwartet, Veränderungen bei den Technologien, Rechtsstreitigkeiten und regulatorische Entwicklungen. Des Weiteren können ein konjunktureller Abschwung in unseren Märkten sowie Veränderungen bei den Zinssätzen und Wechselkursen ebenfalls einen Einfluss auf unsere Geschäftsentwicklung und die Verfügbarkeit von Kapital zu vorteilhaften Bedingungen haben. Veränderungen unserer Erwartungen hinsichtlich künftiger Cashflows können Wertminderungen für zu ursprünglichen Anschaffungskosten bewertete Vermögenswerte zur Folge haben, was unsere Ergebnisse auf Konzern- und operativer Segmentebene wesentlich beeinflussen könnte.

Sollten diese oder andere Risiken und Unsicherheitsfaktoren eintreten oder sollten sich die den Aussagen zugrunde liegenden Annahmen als unrichtig herausstellen, so könnten unsere tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von denjenigen abweichen, die in zukunftsbezogenen Aussagen ausgedrückt oder impliziert werden. Wir können nicht garantieren, dass unsere Schätzungen oder Erwartungen tatsächlich erreicht werden. Wir lehnen – unbeschadet bestehender kapitalmarktrechtlicher Verpflichtungen – jede Verantwortung für eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen durch Berücksichtigung neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse oder anderer Dinge ab.

Zusätzlich zu den nach IFRS erstellten Kennzahlen legt die Deutsche Telekom auch andere Kennzahlen vor, u. a. Service-Umsatz, EBITDA, EBITDA-Marge, bereinigtes EBITDA, bereinigtes EBITDA AL, bereinigte EBITDA-Marge, Core EBITDA, bereinigtes EBIT, bereinigter Konzernüberschuss, Free Cashflow, Free Cashflow AL sowie Brutto-Finanzverbindlichkeiten, Netto-Finanzverbindlichkeiten AL und Netto-Finanzverbindlichkeiten, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind. Sie sind als Ergänzung, jedoch nicht als Ersatz für die nach IFRS erstellten Angaben zu sehen. Diese Kennzahlen, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind, unterliegen weder den IFRS noch anderen allgemein geltenden Rechnungslegungsvorschriften. Andere Unternehmen legen diesen Begriffen unter Umständen andere Definitionen zu Grunde.

Ergebnisse Q1/2026

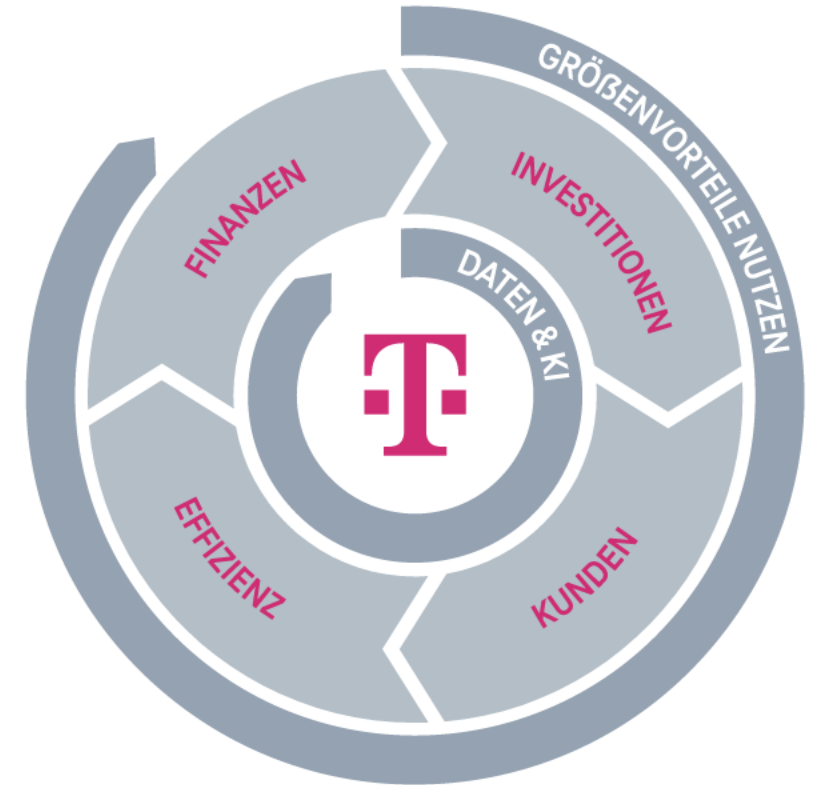
Konzern

Q1/2026

Verlässliches und resilientes Wachstum

Highlights Q1/2026

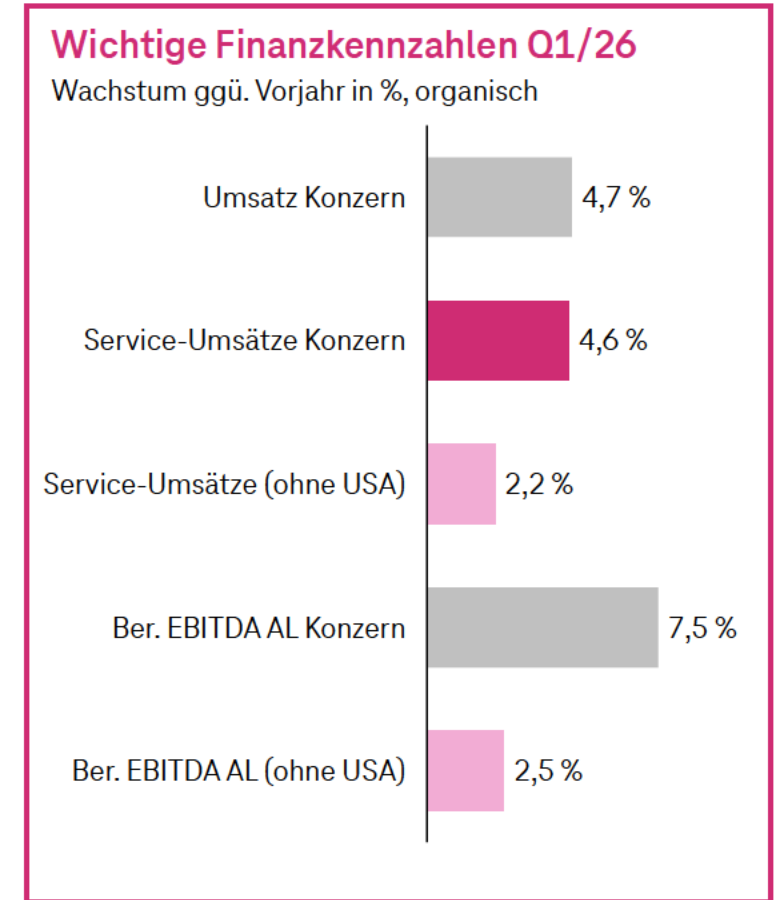
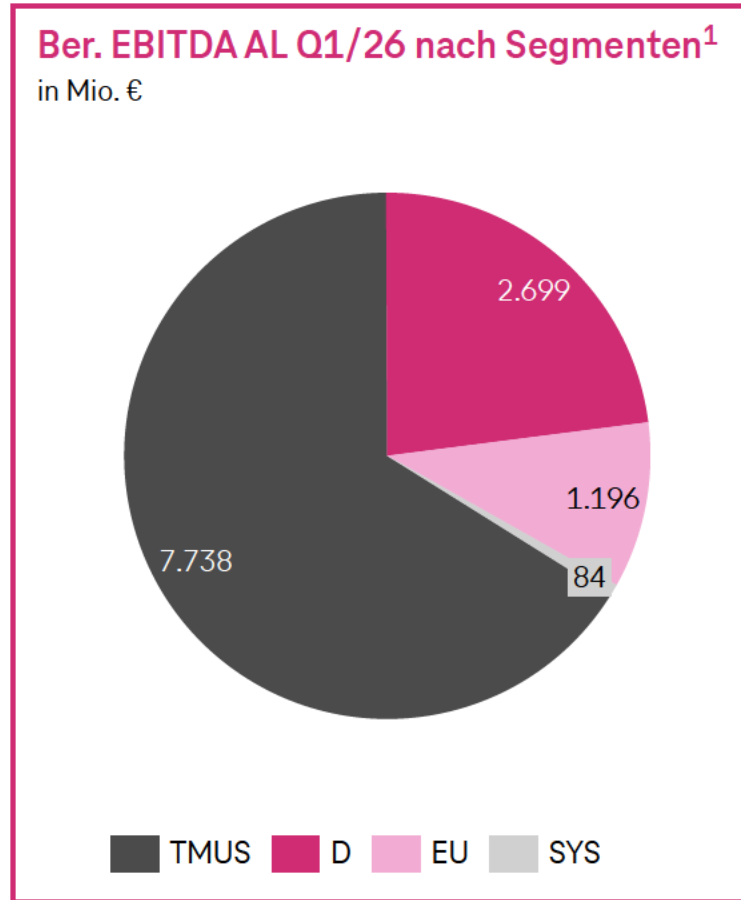
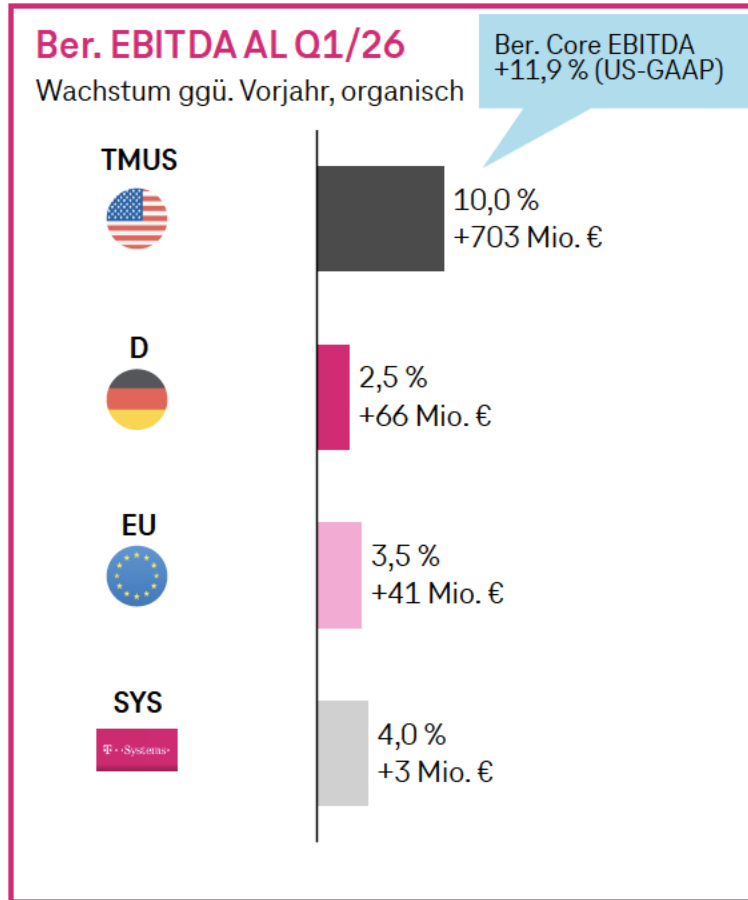
- Weiterhin marktführendes Finanzwachstum: Q1 Service-Umsätze organisch +4,6 %, ber. EBITDA AL +7,5 %, Free Cashflow AL +0,7 %¹ und ber. Ergebnis je Aktie +7,9 %¹
- DT ohne USA: Service-Umsätze organisch +2,2 %, ber. EBITDA +2,5 %
- Guidance 2026 für Konzern angehoben – spiegelt neue Prognose von T-Mobile US wider
- MWC 2026: DT stellt KI-native Netze mit branchenerstem Incall-KI-Assistenten und autonomen Netzagenten vor
- DT-Partnerschaft mit Starlink zum Ausbau einer hybriden terrestrisch-satellitengestützten Konnektivität
- Aktienrückkauf DT 2026: 0,5 Mrd. € von bis zu 2 Mrd. € Gesamtvolumen in Q1 ausgeführt
- DT-Anteil an TMUS lag zum 24. April 2026 bei 53,8 %
- S&P erhöht DT Rating auf A- von BBB+



¹ Wachstumsraten FCF AL und ber. Ergebnis je Aktie wie ausgewiesen.

Finanzkennzahlen Q1 26 (organisch)

Robustes organisches Wachstum



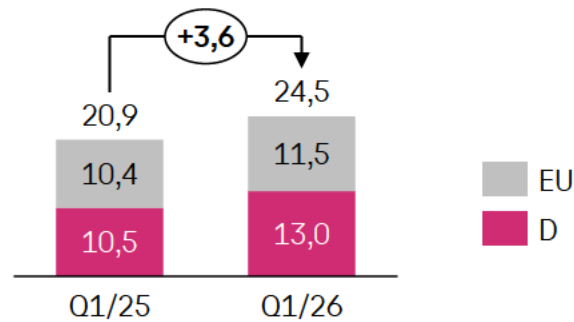
¹ Ohne GHS, GD & Überleitung (-196 Mio. €). EBITDA AL Konzern i. H. v. 11.521 Mio. €.

Netze

Ausbau unserer Spitzenposition

FTTH

Homes Passed mit Glasfaser in Mio.

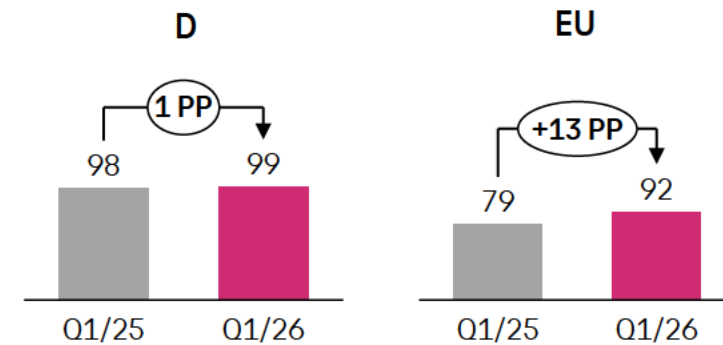


- D: Run-Rate 2,5 Mio. Homes Passed. Zahl angeschlossener Haushalte gewinnt an Dynamik
- EU: Ausbau legt auf 1,1 Mio. anschließbare Haushalte ggü. Vj. zu
- T-Mobile: Stärkung der Glasfaser-Präsenz durch zwei neue JVs, weitere >1,8 Mio. Haushalte bis Ende 2026²



5G-Abdeckung

% d. Bevölk.



- EU: Österreich Sieger im connect-Test Mobilfunknetz und 5G. Tschechien, Griechenland und Slowakei im Mobilfunk-Netztest von OpenSignal ausgezeichnet
- Schnellster Anbieter von mobilfunkbasierten Internetanschlüssen mit im Median über 50 % höherer Download-Geschwindigkeit ggü. zweitbestem Anbieter¹



¹ Basierend auf der von T-Mobile durchgeführten Analyse der Medianwerte der Download-Geschwindigkeiten von FWA-Betreibern aus Ookla® Speedtest Intelligence®, Vereinigte Staaten, Q1/2026.

² Die Oak-Hill-Transaktion soll im H1/2027 abgeschlossen sein, der Deal mit Wren House voraussichtlich im H2/2026.

KI und Digitalisierung

Noch schnellere Digitalisierung dank KI

Digital



- Anzahl aktiver App-Nutzer: >16,7 Mio. Nutzer
- Magenta Moments¹ (nur Kundentreueprogramm): monatlich aktive Nutzer (MAU) ~4,6 Mio.
- OneTV: ~7 Mio. Kunden

Digital & KI (TMUS)



- IntentCX mit starken ersten Ergebnissen; Lösung per Chat in ca. 60 % der Fälle im Q1/2026

KI



G&A

Konzernweiter KI-Datenbot „AskT“ mit über 7 Mio. Gesprächen seit Einführung, Ausweitung auf neue agentische Anwendungsfälle (z. B. Einkauf und Legal in Griechenland)



Netz

Mobilfunknetz: Multi-Agenten-Lösung MINDR prognostiziert, lokalisiert und löst Netzprobleme, bevor sie sich auf Kunden auswirken; Demo auf MWC als nächster Schritt in Richtung selbstheilende Netze
Glasfaserausbau: 100 % KI-basierte Qualitätskontrolle im Glasfaserausbau in D. 80 % der Termine für Glasfaserinstallation über unseren Voicebot gebucht



IT

IT: >7.500 Mitarbeiter nutzen KI-Tools für Programmierung; (bis zu) 3x schnellere Entwicklungszeiten. KI-generierter Code erreicht bereits Anteil von ~25 %; Ziel 40 % bis Ende 2026



Vertrieb & Service

Kundeninteraktion (D): Automatisierung eingehender Anrufe: Q1/2026: 1 Mio. Anrufe durch KI-gestützten Bot vermieden, Ziel 4,1 Mio. vermiedene Anrufe im GJ 2026. Auto-Ident-Anteil auf 40 % gesteigert, Ziel GJ 2026 >55 %
Service-Mitarbeiter unterstützt durch KI-Briefing, Chatbot und Anrufzusammenfassung: 4.000 MA live im März (+2.300 ggü. Ende 2025). Ziel GJ 2026: Unterstützung ALLER Service-MA



- B2C: Vorbereitung der Einführung des Magenta-KI-Anrufassistenten mit Live-Sprachübersetzung, Gesprächszusammenfassung und Kontexthilfe im Sprachnetz
- B2B: KI-CoE der DT in Ungarn führt CoMind-Plattform ein. Modulare, DSGVO-konforme Enterprise-KI-Plattform, die auf firmeneigenes Wissen zugreift, um multimodale Kundeninteraktionen zu automatisieren und damit Service-Levels anzuheben.

¹ Nur Kundentreueprogramm.

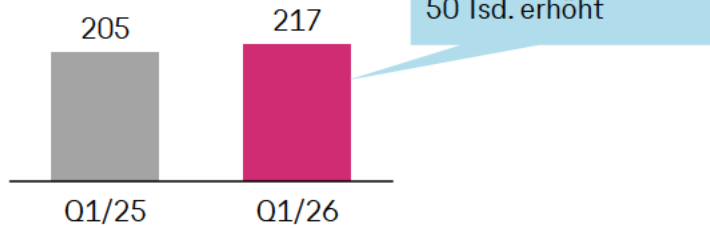
Kundenwachstum

Anhaltend solide Performance

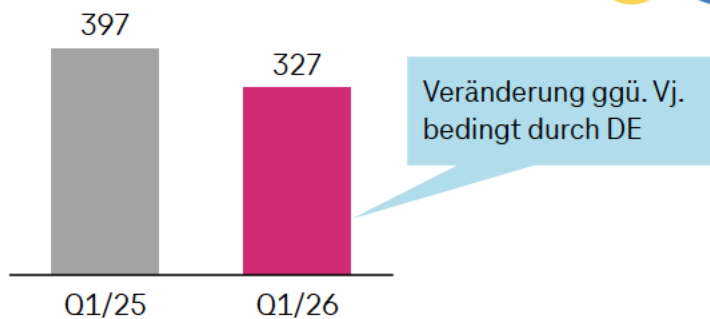
Netto-Neuzugänge Mobilfunk

in Tsd.

USA (Postpaid-Konten)¹



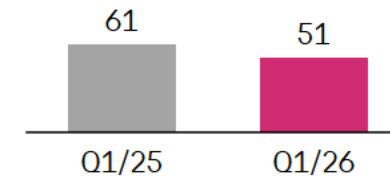
Ohne USA (Vertragskunden)²



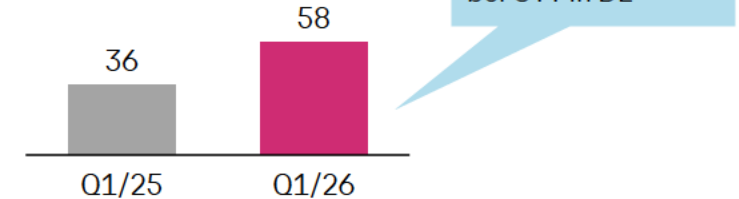
Netto-Neuzugänge Festnetz³

in Tsd.

Breitband



TV



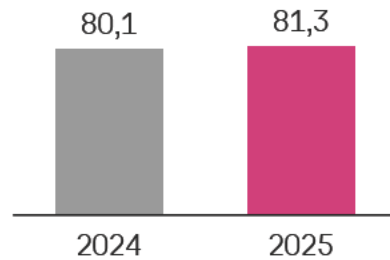
¹ Enthält ebenfalls Festnetz-Konten. ² D + EU. ³ DE + EU. D: nur unter eigener Marke.

Gesellschaft und Umwelt

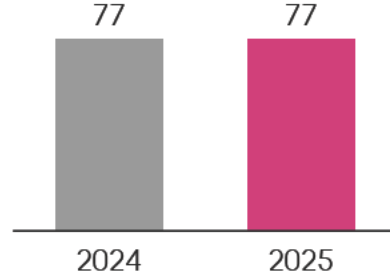
Weitere Fortschritte bei ESG

Gesellschaftliche Agenda

Kundenzufriedenheit^{1,2}
Tri*M



Mitarbeiterzufriedenheit^{1,3}
in %



Umwelt

- Energieverbrauch in Q1 ohne USA -6 % ggü. Vj.
- 10. Mal in Folge auf A-Liste des CDP (beste 4 % weltweit); ebenso führend bei Supplier Engagement
- Erstes DAX-40-Unternehmen, das konzernweite Klimaneutralität erreicht (Scope 1+2, >94 % Reduzierung seit 2017)
- Scope-3-E2E-Lösung für die Automobil-Wertschöpfungskette (CSRD-konform)

Gesellschaft

- Dritter Bildungsreport veröffentlicht
- „Magenta Stille Stunde“ in Shops für neurodivergente Kunden

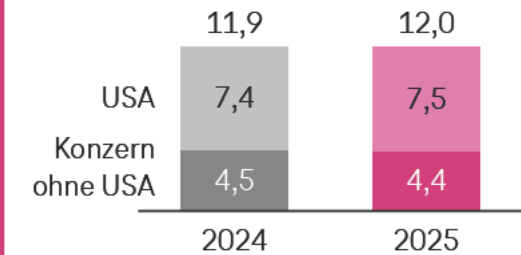
Governance

- CSRD-Berichterstattung erfolgreich umgesetzt; Erstellung des CR-Berichts für Mai 2026
- Risiken von KI-Agenten durch neues Sicherheitskonzept reduziert

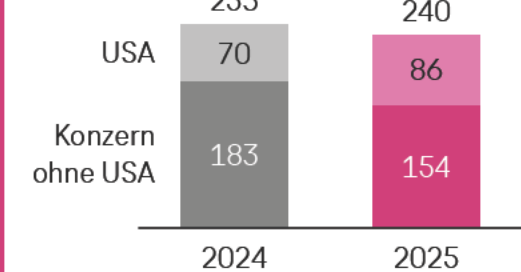
Umweltschutzagenda



Energieverbrauch
in Mio. MWh



CO₂e-Emissionen (Scope 1+2)
kt



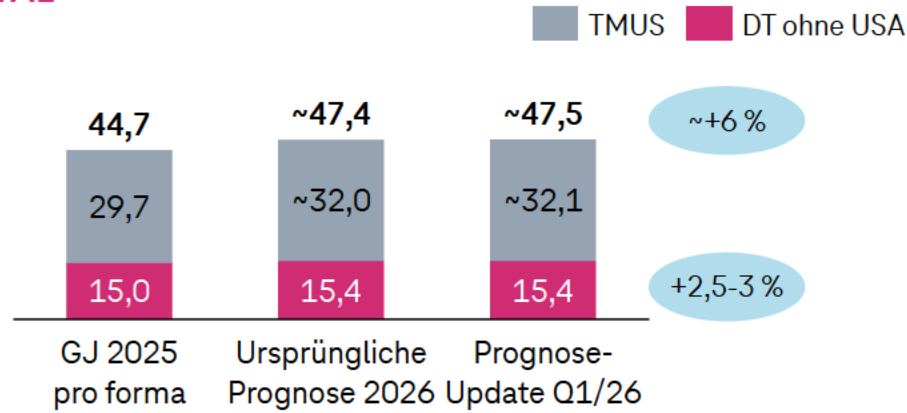
¹ DT ohne USA. ² Auf vergleichbarer Basis. ³ Engagement Score.

Guidance 2026

Guidance erhöht

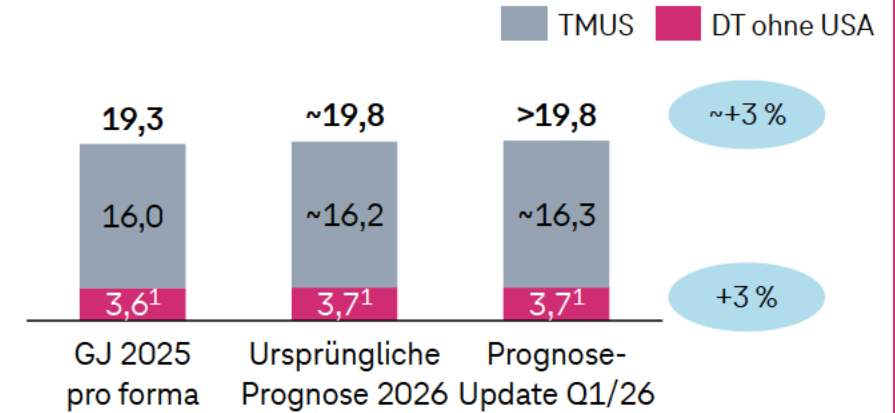
Ber. EBITDA AL

in Mrd. €



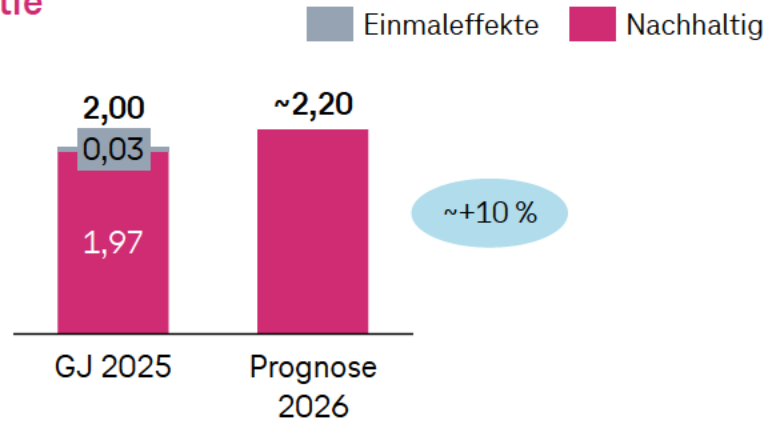
FCF AL

in Mrd. €



Ber. Ergebnis je Aktie

in €



Wechselkurs

- Prognose basiert auf einem Wechselkurs von 1,13 US-\$

TMUS

- Prognose 2026 von TMUS basiert auf Mittelwert der neuen Prognose nach US-GAAP für das ber. Core EBITDA i. H. v. 37,3 Mrd. US-\$ und für den FCF i. H. v. 18,4 Mrd. US-\$
- Mittelwert der neuen Prognose liegt 50 Mio. US-\$ höher
- Prognose beinhaltet einen Effekt von rund -1 Mrd. US-\$ aus der EBITDA-Überleitung von US-GAAP nach IFRS

¹ Im FCF AL von DT ohne USA wurde von Rückflüssen i. H. v. 0,1 Mrd. € aus Funkturm-Transaktion ausgegangen und es sind keine von TMUS gezahlten Dividenden enthalten.

Ergebnisse Q1/2026

Bericht Segmente und
Finanzkennzahlen

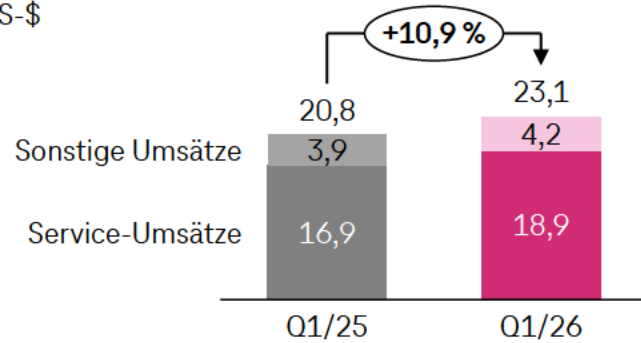
T-Mobile US

Branchenführendes finanzielles Wachstum



Umsätze (IFRS)

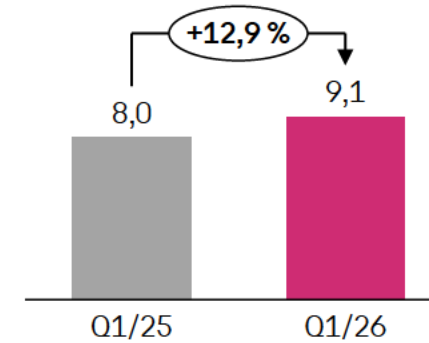
in Mrd. US-\$



Profitiert von
UScellular-Erwerb und
Glasfaser-JVs

Ber. EBITDA AL (IFRS)

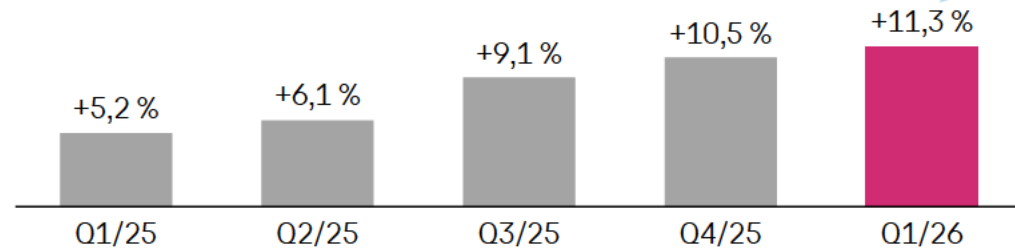
in Mrd. US-\$



Profitiert von
UScellular-Erwerb und
Glasfaser-JVs

Service-Umsätze (US-GAAP)

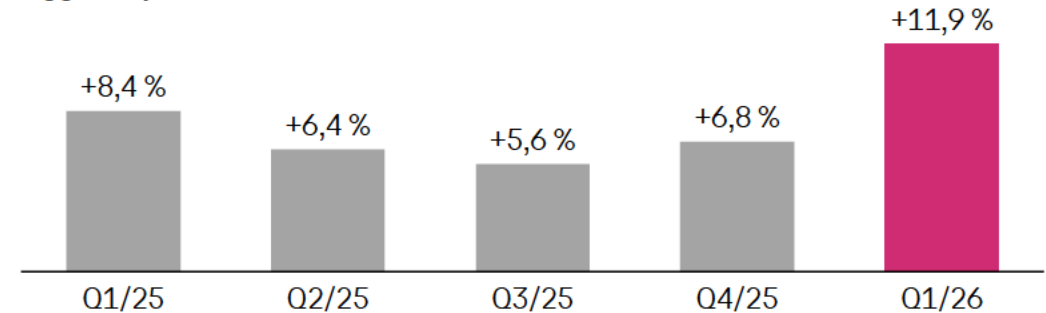
in % ggü. Vorjahr



Service-Umsätze im
Postpaid-Bereich
+15,0 % ggü. Vj.

Ber. Core EBITDA (US-GAAP)

in % ggü. Vorjahr

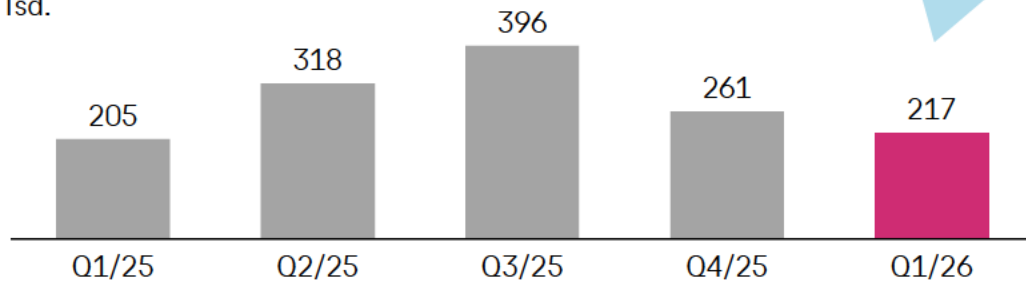


T-Mobile US

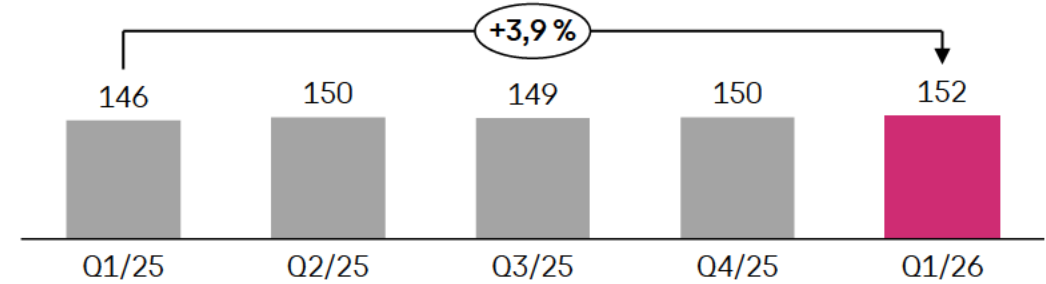
Branchenführendes Postpaid-Kontenwachstum



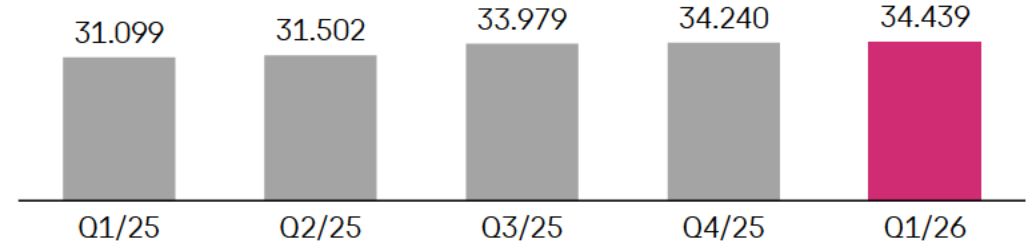
**Netto-Neuzugänge
Postpaid-Konten**
in Tsd.



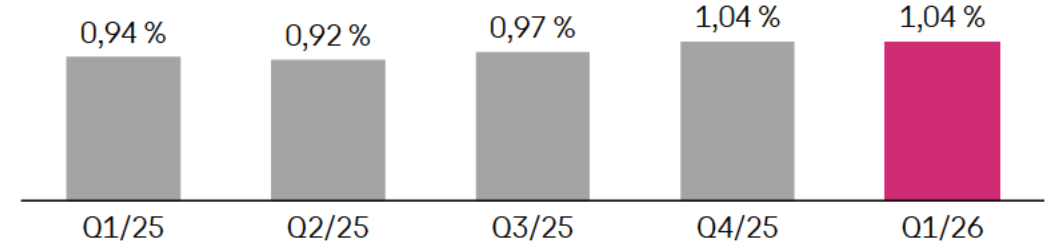
Postpaid-ARPA
US-\$



Postpaid-Konten (insgesamt)
in Mio.



**Wechserrate bei
Postpaid-Konten**
in %



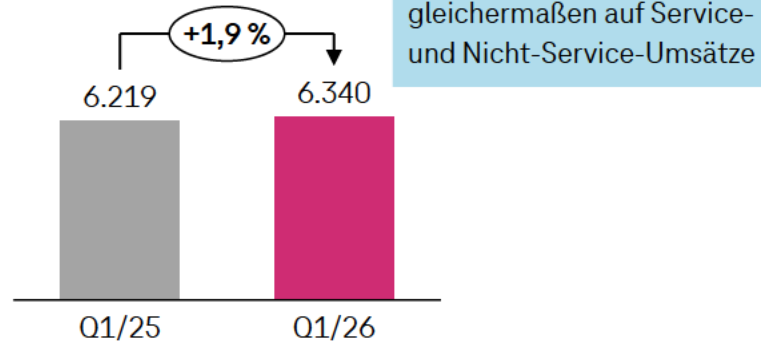
Deutschland

Umsatz und ber. EBITDA AL im Plan



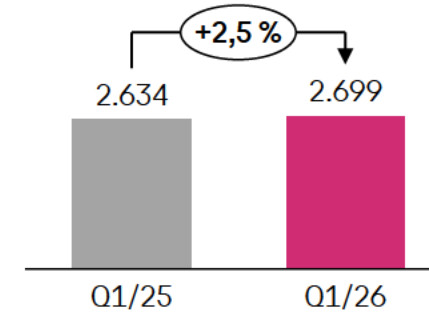
Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



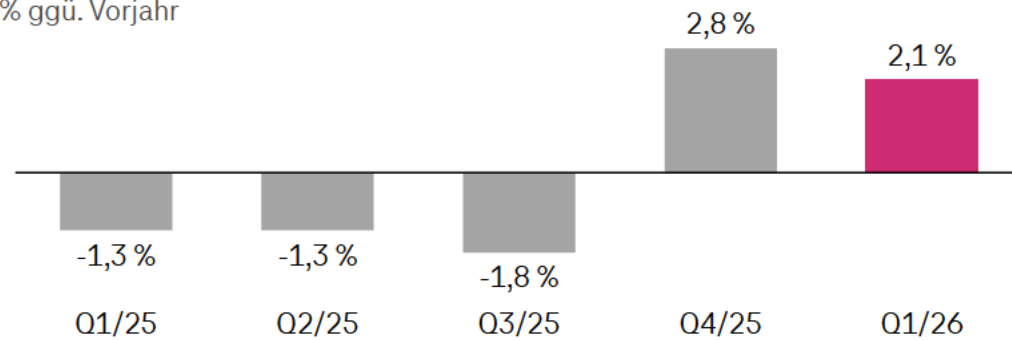
Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

in Mio. €



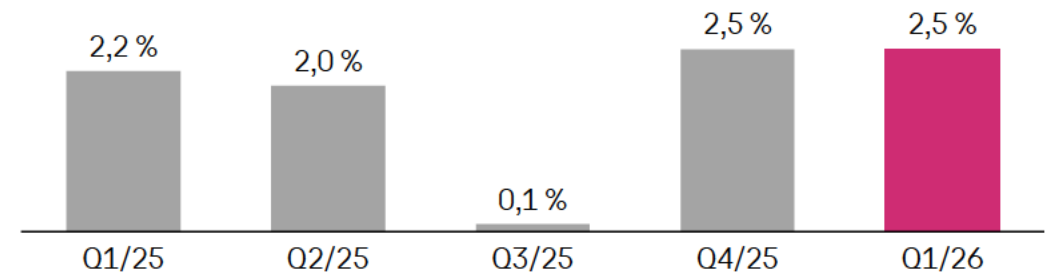
Umsatzwachstum (organisch)

in % ggü. Vorjahr



Wachstum ber. EBITDA AL (organisch)

in % ggü. Vorjahr



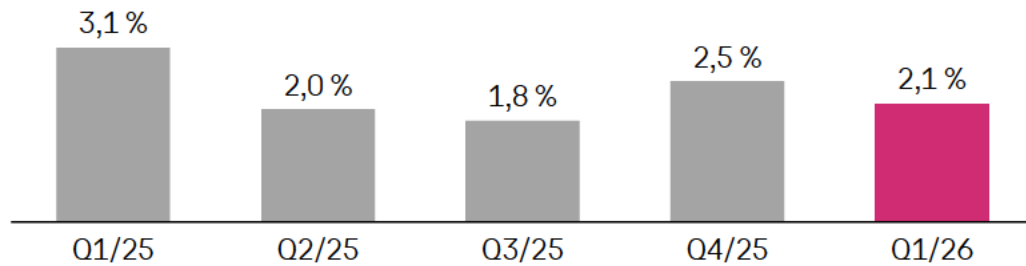
Deutschland

Starkes Wachstum der Service-Umsätze im Mobilfunk



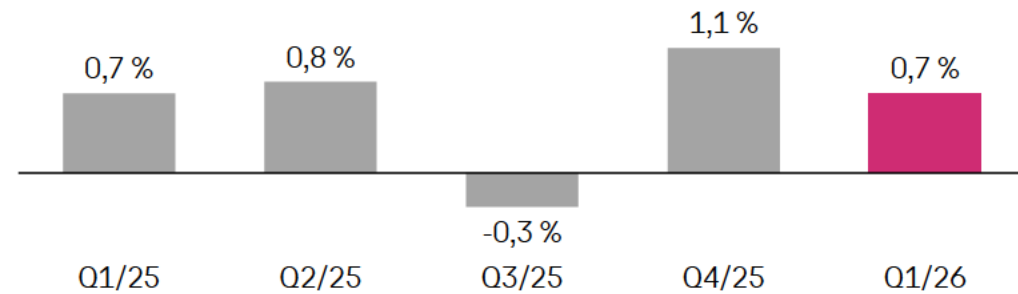
Wachstum Service-Umsatz Mobilfunk (organisch)

in % ggü. Vorjahr



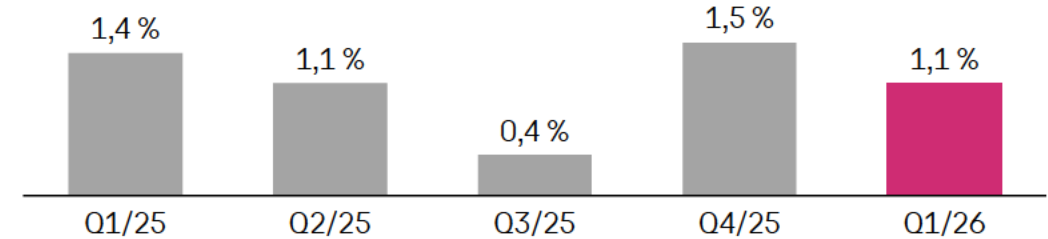
Wachstum Service-Umsatz Festnetz (organisch)¹

in % ggü. Vorjahr



Wachstum Service-Umsatz (organisch) insgesamt¹

in % ggü. Vorjahr



¹ Da Erlöse aus Voice Transit zum Q1/2026 nicht mehr zu den Service-Umsätzen (Service-Umsätze Festnetz) gerechnet werden, wurden die gezeigten Zahlen und Wachstumsraten berichtigt.

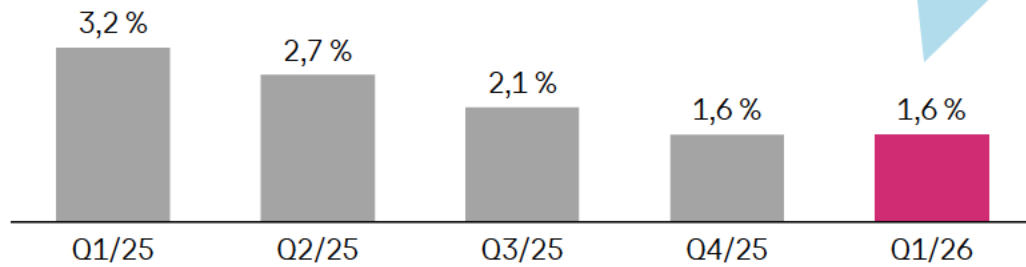
Deutschland

Umsätze Festnetz: Umsatzentwicklung Wholesale spiegelt Volumina wider



Umsatzwachstum Breitband (organisch)

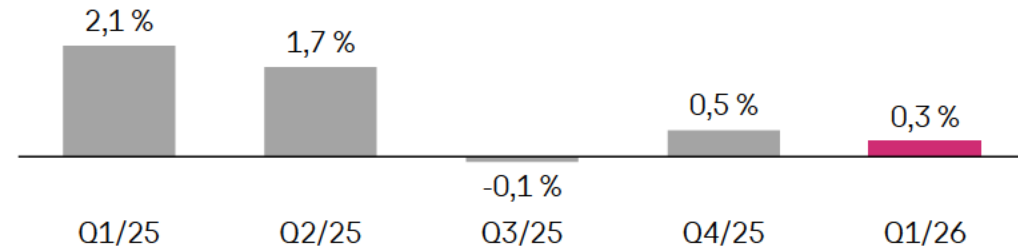
in % ggü. Vorjahr



Breitband-ARPA (B2C)
+3,1 % ggü. Vj.

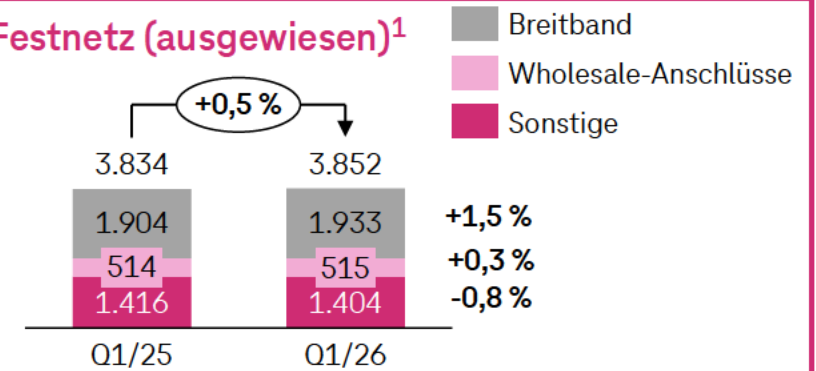
Umsatz Wholesale-Anschlüsse (organisch)

in % ggü. Vorjahr



Service-Umsätze Festnetz (ausgewiesen)¹

in Mio. €



¹ Da Erlöse aus Voice Transit zum Q1/2026 nicht mehr zu den Service-Umsätzen (Service-Umsätze Festnetz) gerechnet werden, wurden die gezeigten Zahlen und Wachstumsraten berichtigt.

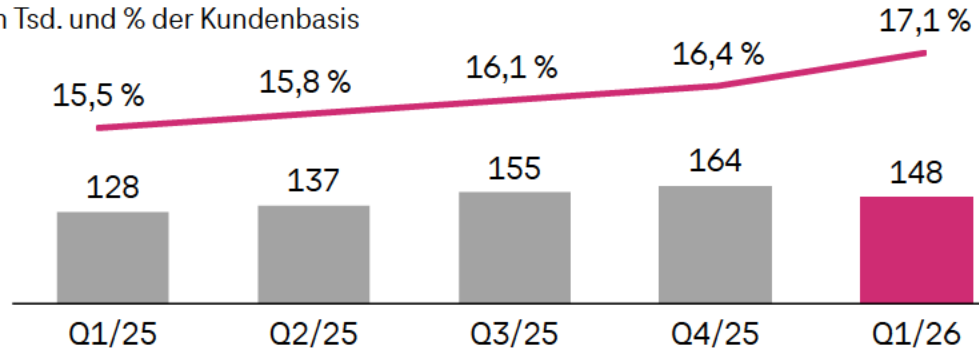
Deutschland

Kennzahlen Festnetz: Netto-BB-Neuzugänge stabilisiert, weiter erfolgreiches FTTH-Upselling



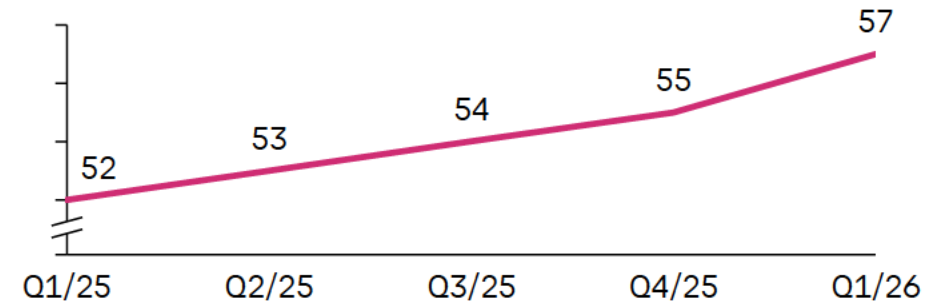
FTTH-Netto-Neuzugänge und Marktdurchdringung

in Tsd. und % der Kundenbasis



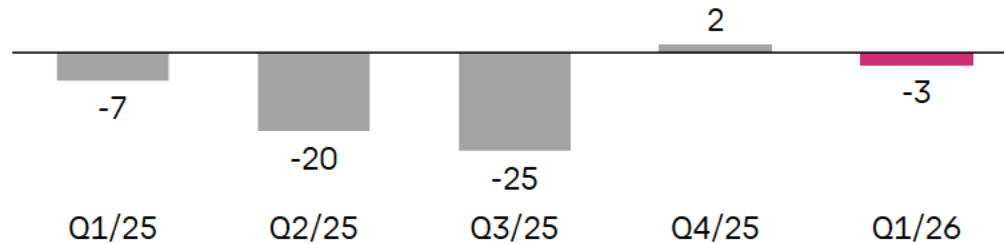
Endkunden mit ≥ 100 MBit/s-Tarif

% der Kundenbasis



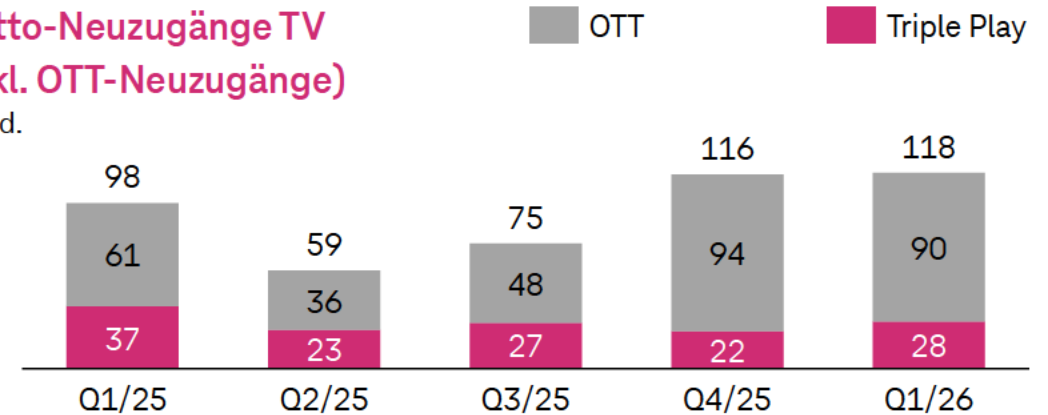
Netto-Neuzugänge Breitband

in Tsd.



Netto-Neuzugänge TV (inkl. OTT-Neuzugänge)

in Tsd.



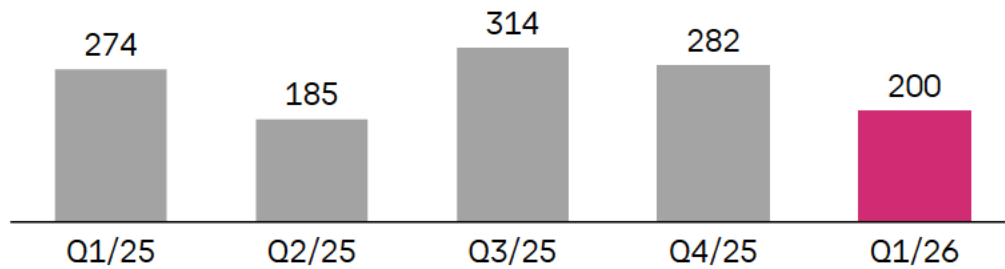
Deutschland

Mobilfunk mit anhaltend positiver Dynamik



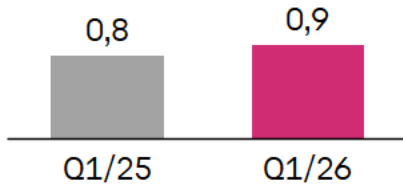
Netto-Neuzugänge eigene Vertragskunden¹

in Tsd.



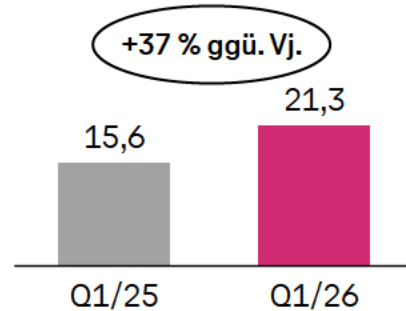
Abwanderung²

in %



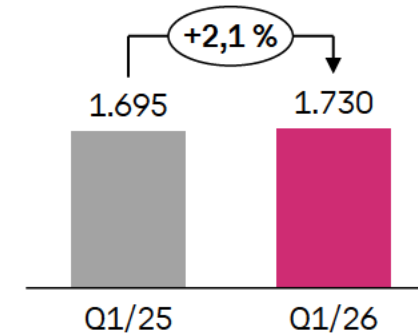
Datenverbrauch²

GB pro Monat



Service-Umsätze Mobilfunk (ausgewiesen)

in Mio. €



¹ Eigene Endkunden ohne Multi-Brand, IoT-Privatkunden und Schnellstarter. ² Der eigenen Privatkunden mit Vertrag.

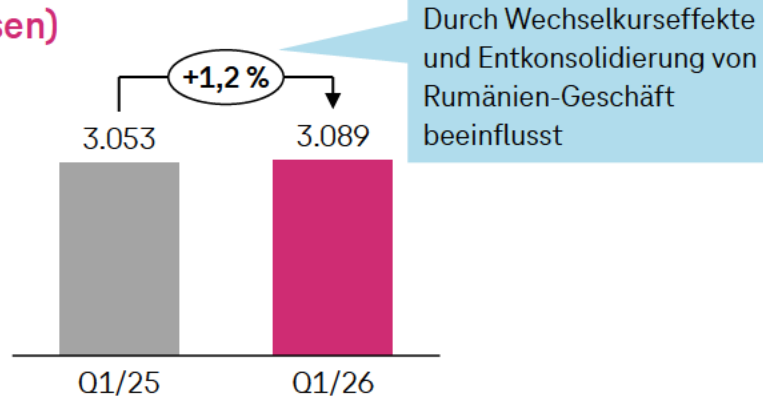
Europa



Organisches EBITDA-Wachstum im 33. Quartal in Folge

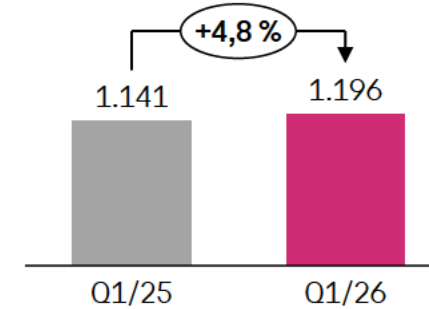
Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



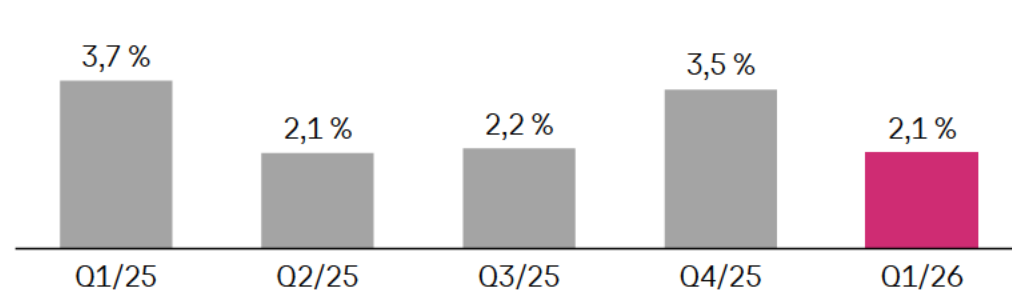
Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

in Mio. €



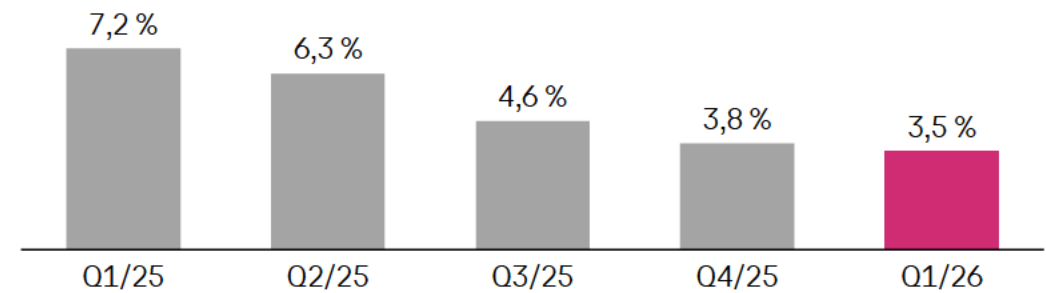
Umsatzwachstum (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



Wachstum ber. EBITDA AL (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



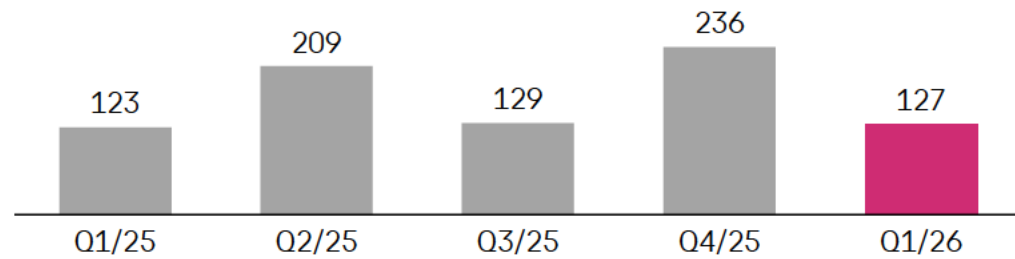
Europa

Starke Performance hält weiter an



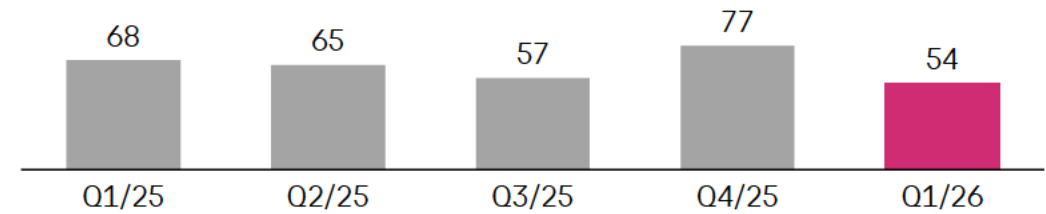
Netto-Neuzugänge Mobilfunk-Vertragskunden

in Tsd.



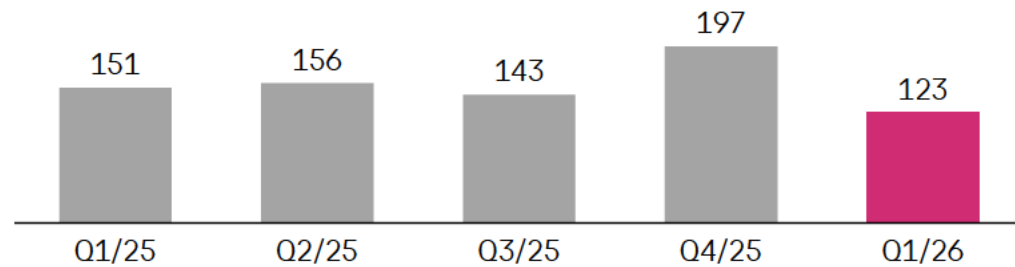
Netto-Neuzugänge Breitband

in Tsd.



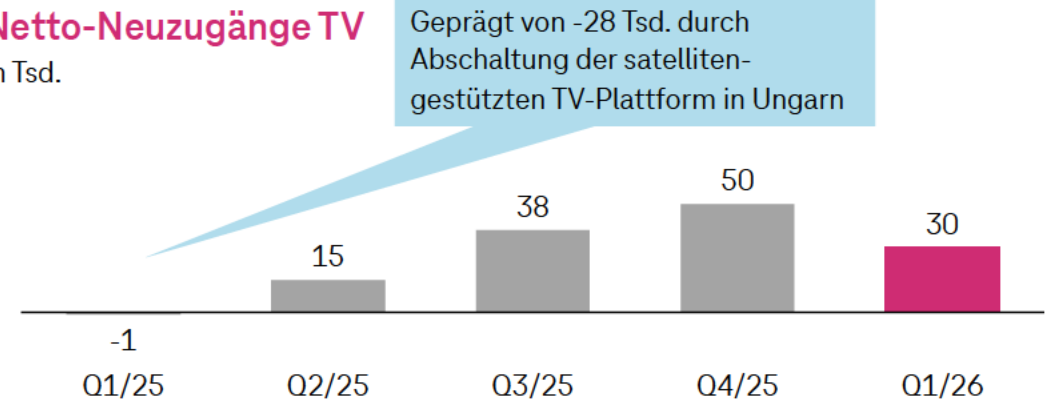
Netto-Neuzugänge FMC

in Tsd.



Netto-Neuzugänge TV

in Tsd.

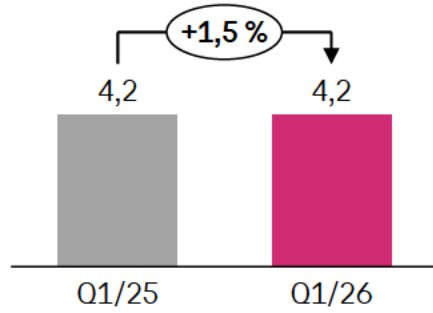


Systemgeschäft

Solides Wachstum bei Auftragseingang, Umsatz und Profitabilität

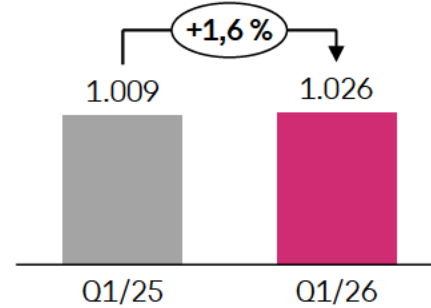
Auftragseingang letzte 12 Monate (LTM)

in Mrd. €



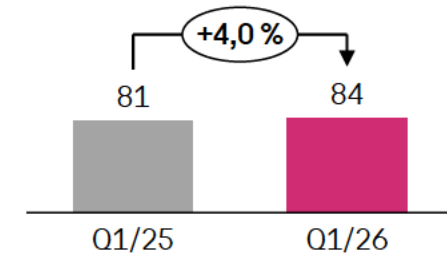
Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

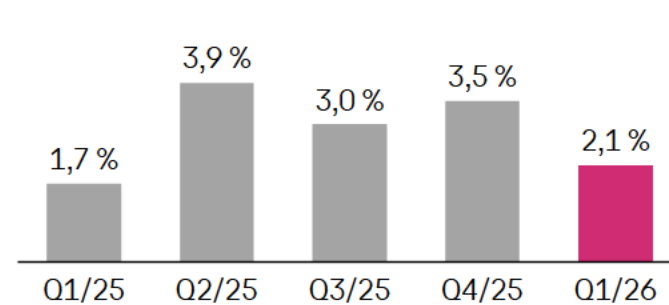
in Mio. €



- Auftragseingang und Umsatz dank Digital mit solidem Wachstum
- Bereiche Public und Defense gewinnen an Bedeutung
- Im Einklang mit CMD-Zielen

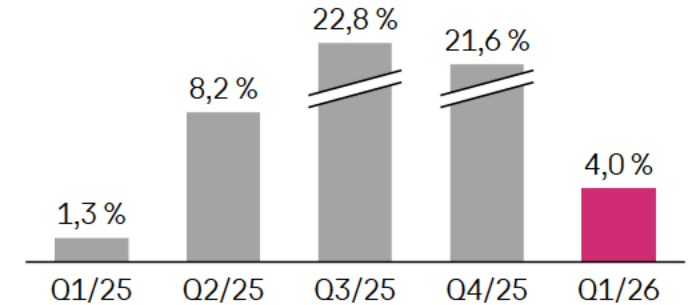
Umsatzwachstum (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



Wachstum ber. EBITDA AL (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



Finanzkennzahlen Q1/2026 (ausgewiesen)

Durchgehend starke Ergebnisse

in Mio. €

Q1

| | 2025 | 2026 | Veränderung | |
|----------------------------------------------------------|---------|---------|-------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Umsatz | 29.755 | 29.870 | +0,4 % | Einfluss aus Wechselkurseffekten. Organische Wachstumsrate von 4,7 % |
| Service-Umsätze | 24.829 | 25.039 | +0,8 % | Einfluss aus Wechselkurseffekten. Organische Wachstumsrate von 4,6 % |
| Ber. EBITDA AL | 11.297 | 11.521 | +2,0 % | Einfluss aus Wechselkurseffekten. Organische Wachstumsrate von 7,5 % |
| Ber. EBITDA AL (ohne USA) | 3.674 | 3.783 | +3,0 % | |
| Ber. Konzernüberschuss | 2.442 | 2.601 | +6,5 % | |
| Konzernüberschuss | 2.845 | 2.043 | -28,2 % | Durch höhere Aufwendungen für Restrukturierungs- und Integrationsmaßnahmen geprägt. Zudem hatte Q1/25 von Buchgewinnen bei GD Towers und GF+ profitiert |
| Ber. Ergebnis je Aktie (in €) | 0,50 | 0,54 | +7,9 % | |
| Free Cashflow AL ¹ | 5.650 | 5.687 | +0,7 % | |
| Cash Capex ¹ | 4.343 | 3.807 | -12,3 % | Beiträge zum Rückgang v. a. außerhalb der USA. Trendwende in den kommenden Quartalen erwartet |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL) | 95.723 | 99.499 | +3,9 % | |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing (IFRS 16) | 131.940 | 133.772 | +1,4 % | |

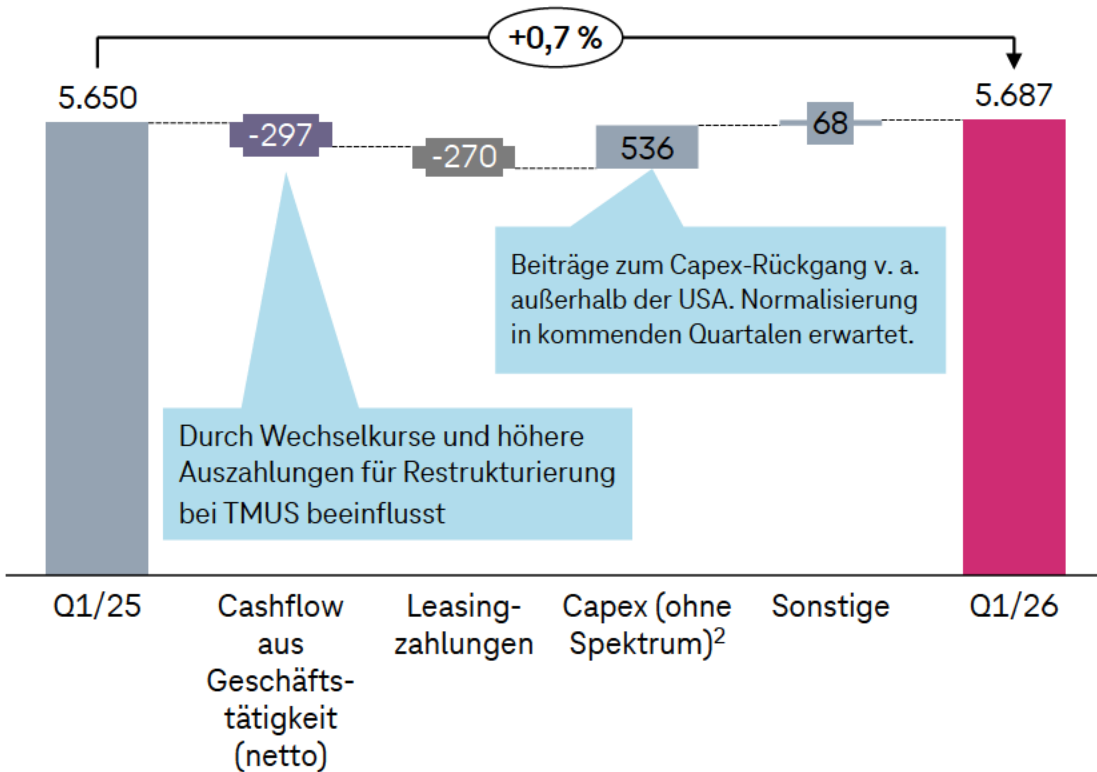
¹ Free Cashflow AL vor Dividendenausschüttungen und Spektruminvestitionen. Cash Capex vor Spektruminvestitionen. Spektrum: Q1/25: 137 Mio. €; Q1/26: 123 Mio. €.

FCF AL und ber. Konzernüberschuss

Wechselkurseffekte beeinflussen Zahlen

Free Cashflow AL¹

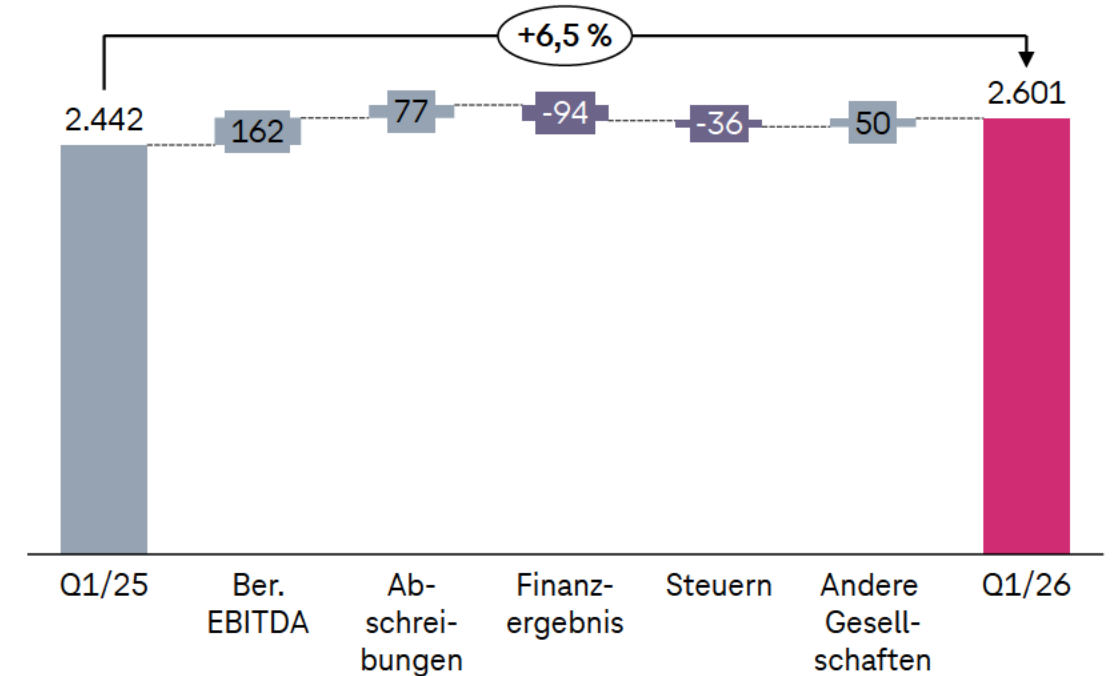
in Mio. €



Ber. Konzernüberschuss

in Mio. €

Bereinigtes Ergebnis je Aktie von 0,54 €, 7,9 % Wachstum



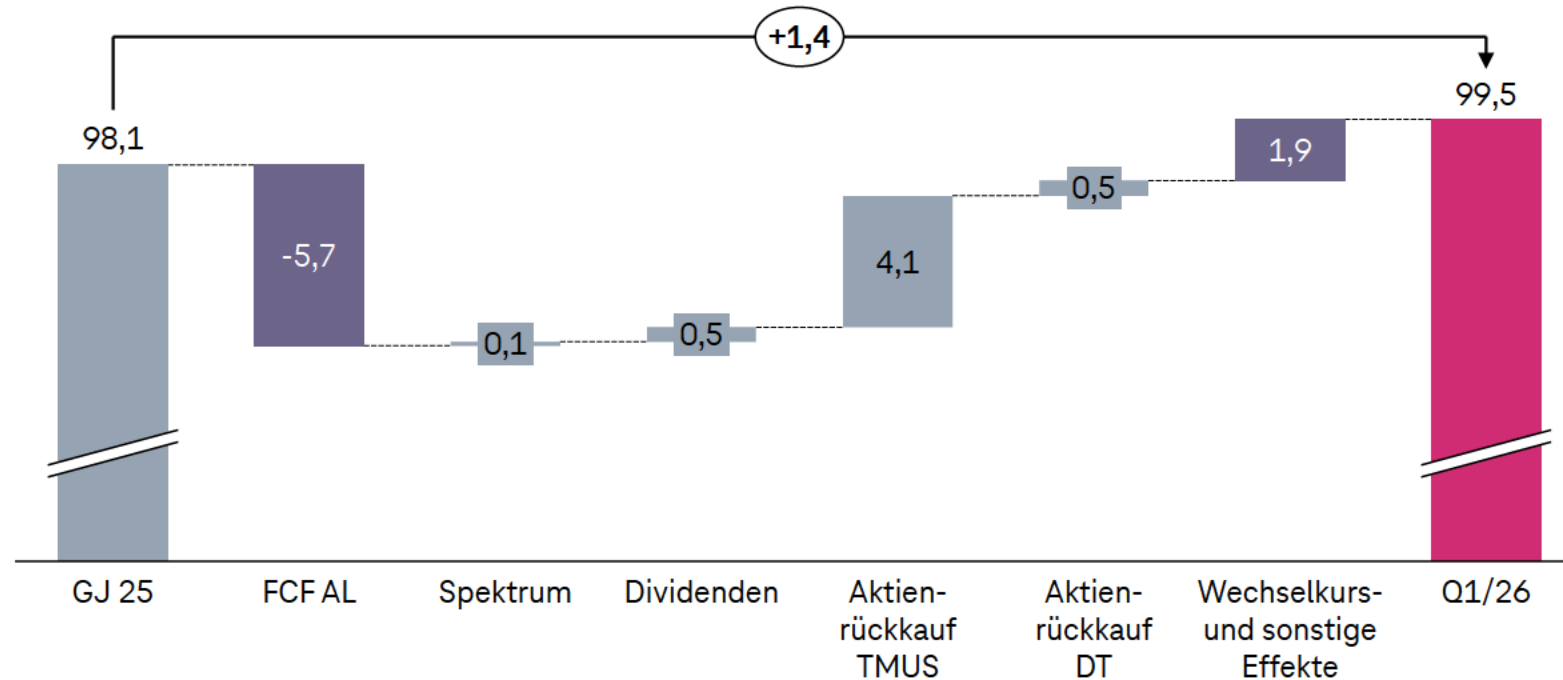
¹ Free Cashflow und FCF AL vor Dividendenausschüttungen und Spektruminvestitionen. ² Spektrum: Q1/25: 137 Mio. €; Q1/26: 123 Mio. €.

Nettofinanzverbindlichkeiten

Verschuldungsgrad klar im Zielkorridor

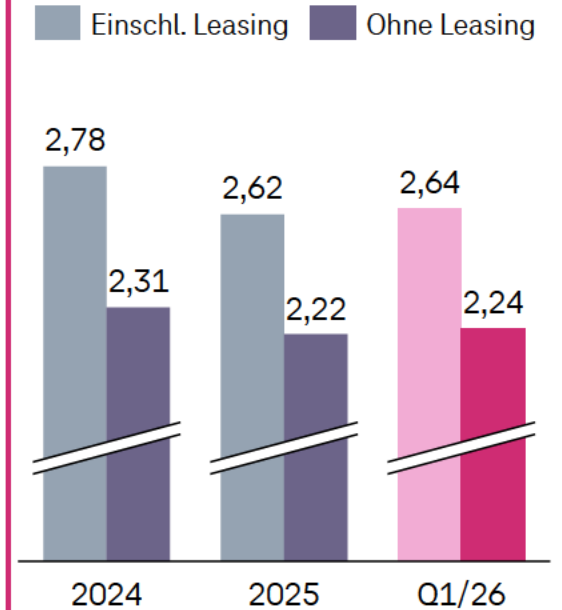
Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL)

in Mrd. €



Verschuldungsquote

X



Ergebnisse Q1/2026

Die wichtigsten Ergebnisse

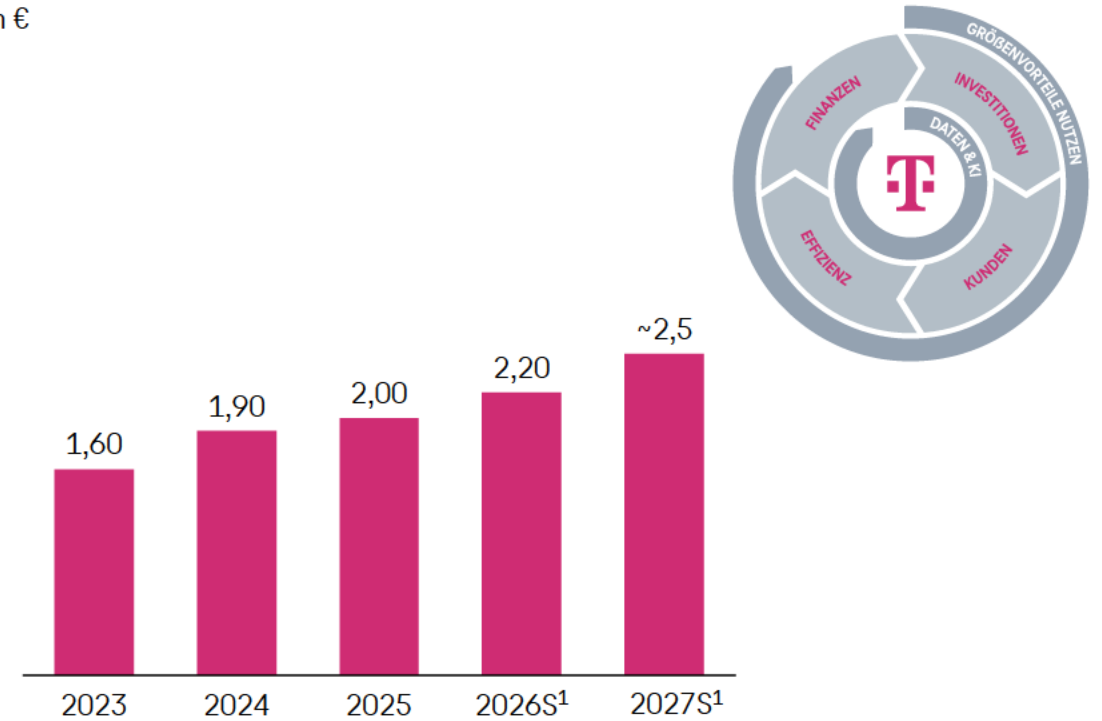
Kernbotschaften Q1/2026

Verlässliches und resilientes Wachstum

- Verlässliches und resilientes finanzielles Wachstum
- Im Plan hinsichtlich der Ziele 2026 und der CMD-Ziele 2023-27
- Ausbau der Netzführerschaft auf beiden Seiten des Atlantiks
- Prognoseerhöhung in den USA
- Neue M&A-Transaktionen in den USA zur Stärkung der Glasfaser-Präsenz
- Deutliche Fortschritte dank KI-gestützter Digitalisierung; im Plan hinsichtlich der Effizienzziele
- Verschuldungsgrad komfortabel im Zielkorridor. DT-Anteil an TMUS bei 53,8 % (Stand 24. April), Rating erhöht auf A- von BBB+ durch S&P
- Aktienrendite und Kapitalallokation entsprechend CMD-Zusagen.

Ber. Ergebnis je Aktie

in €



¹⁾ 2026S gemäß Guidance GJ 2026. 2027S gemäß CMD-Guidance. Jeweils auf organischer Basis.