

# Deutsche Telekom Ergebnisse Q3/2021



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

# Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, welche die gegenwärtigen Ansichten des Managements der Deutschen Telekom hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln. Diese zukunftsbezogenen Aussagen beinhalten Aussagen zu der erwarteten Entwicklung von Umsätzen, Erträgen, Betriebsergebnis, Abschreibungen, Cashflow und personalbezogenen Maßnahmen. Daher sollte ihnen nicht zu viel Gewicht beigemessen werden. Zukunftsbezogene Aussagen unterliegen Risiken und Unsicherheitsfaktoren, von denen die meisten schwierig einzuschätzen sind und die generell außerhalb der Kontrolle der Deutschen Telekom liegen. Zu den Faktoren, die unsere Fähigkeit zur Umsetzung unserer Ziele beeinträchtigen könnten, gehören auch der Fortschritt, den wir im Rahmen unserer personalbezogenen Restrukturierungsmaßnahmen und anderer Maßnahmen zur Kostenreduzierung erzielen, sowie die Auswirkungen anderer bedeutender strategischer, personeller und geschäftlicher Initiativen, so z. B. der Erwerb und die Veräußerung von Gesellschaften und Unternehmenszusammenschlüsse und unsere Initiativen zur Netzmodernisierung und zum Netzausbau. Weitere mögliche Faktoren, welche die Kosten- und Erlösentwicklung wesentlich beeinträchtigen können, sind ein Wettbewerb, der schärfer ist als erwartet, Veränderungen bei den Technologien, Rechtsstreitigkeiten und regulatorische Entwicklungen. Des Weiteren können ein konjunktureller Abschwung in unseren Märkten sowie Veränderungen bei den Zinssätzen und Wechselkursen ebenfalls einen Einfluss auf unsere Geschäftsentwicklung und die Verfügbarkeit von Kapital zu vorteilhaften Bedingungen haben. Veränderungen unserer Erwartungen hinsichtlich künftiger Cashflows können Wertminderungen für zu ursprünglichen Anschaffungskosten bewerteten Vermögenswerten zur Folge haben, was unsere Ergebnisse auf Konzern- und operativer Segmentebene wesentlich beeinflussen könnte.

Sollten diese oder andere Risiken und Unsicherheitsfaktoren eintreten, oder sollten sich die den Aussagen zu Grunde liegenden Annahmen als unrichtig herausstellen, so könnten unsere tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von denjenigen abweichen, die in zukunftsbezogenen Aussagen ausgedrückt oder impliziert werden. Wir können nicht garantieren, dass unsere Schätzungen oder Erwartungen tatsächlich erreicht werden. Wir lehnen – unbeschadet bestehender kapitalmarktrechtlicher Verpflichtungen – jede Verantwortung für eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen durch Berücksichtigung neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse oder anderer Dinge ab.

Zusätzlich zu den nach IFRS erstellten Kennzahlen legt die Deutsche Telekom auch andere Kennzahlen vor, u. a. EBITDA, EBITDA-Marge, bereinigtes EBITDA, bereinigtes EBITDA AL, bereinigte EBITDA-Marge, Core EBITDA, bereinigtes EBIT, bereinigter Konzernüberschuss, Free Cashflow, Free Cashflow AL sowie Brutto-Finanzverbindlichkeiten, Netto-Finanzverbindlichkeiten AL und Netto-Finanzverbindlichkeiten, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind. Sie sind als Ergänzung, jedoch nicht als Ersatz für die nach IFRS erstellten Angaben zu sehen. Diese Kennzahlen, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind, unterliegen weder den IFRS noch anderen allgemein geltenden Rechnungslegungsvorschriften. Andere Unternehmen legen diesen Begriffen unter Umständen andere Definitionen zu Grunde.

# Ziele Kapitalmarkttag 2021

## Schnelle Umsetzung unserer strategischen Prioritäten



### Organisches Wachstum



#### Wachstum bei Kennzahlen

- 5 Mio. neue Vertragskunden im Jahresverlauf (YTD)
- 0,5 Mio. neue Breitband-Kunden YTD



#### Effizienzsteigerung/Digitalisierung

- CMD 2018 Ziel von 1,5 Mrd. € Reduzierung der indirekten Kosten mit 1,7 Mrd. €<sup>1</sup> übertroffen
- Auf Kurs für CMD 2021 Ziele



#### Prognose für das Geschäftsjahr 2021 angehoben

- ber. EBITDA AL +1 Mrd. € auf rund 38 Mrd. €
- FCF AL +0,5 Mrd. € auf rund 8,5 Mrd. €



### Kapitalallokation/Portfolio



#### Wichtige Schritte in Richtung TMUS-Anteilsmehrheit vollzogen

- Erhöhung Kapitalanteil um 5,2 Prozentpunkte auf 48,4%<sup>2</sup>
- Kapitalerhöhung DT zu 20 € je Aktie



#### Veräußerung von TMNL bei einem Unternehmenswert von 5,1 Mrd. €



#### Veräußerung des rumänischen Festnetz-Geschäfts



#### Netzführerschaft



Gemeinschaftsunternehmen für Glasfaser-Ausbau für 4 Mio. HH im ländlichen Raum



1 Mio. HH mit FTTH YTD



1,3 Mio. HH mit FTTH YTD



5G-Abdeckung 87%



190 Mio. Menschen mit 5G (2,5 GHz) versorgt



### Shareholder Value



#### Ber. Ergebnis je Aktie

- +13% ber. Ergebnis je Aktie YTD



#### Dividende

- 2021 Dividende je Aktie von 0,64 € vorgeschlagen<sup>3</sup>

<sup>1</sup> Erwartete Einsparungen 2017-2021e ohne USA    <sup>2</sup> Vorbehaltlich des Vollzugs der TMNL-Transaktion  
<sup>3</sup> Entscheidung vorbehaltlich erforderlicher Gremienbeschlüsse und Zustimmung der Hauptversammlung

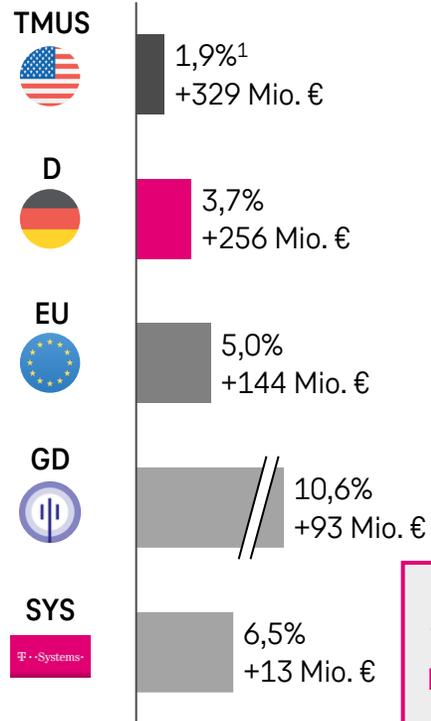


# Jahresverlauf 2021

## starkes organisches Wachstum beim ber. EBITDA AL



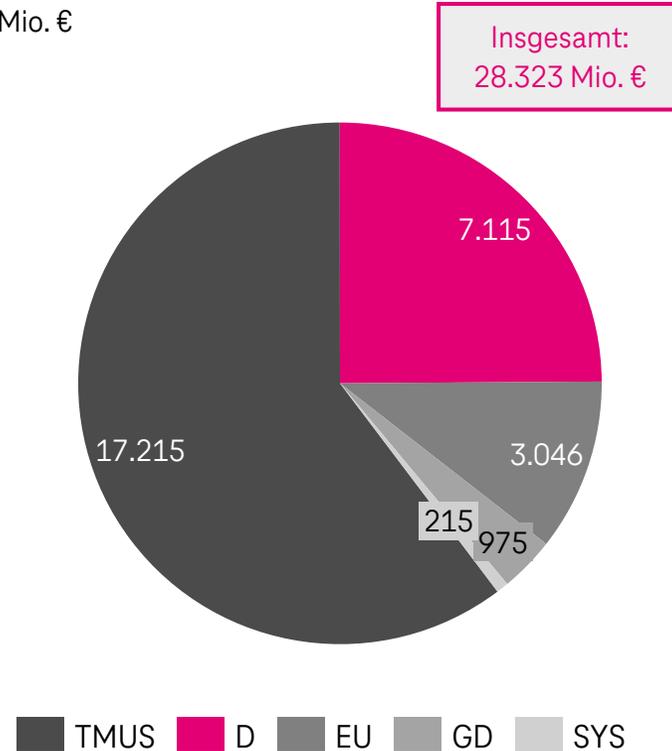
### Ber. EBITDA AL (organisches Wachstum) +3,0%



Organisches Wachstum Core EBITDA Konzern: 8,7%

### Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)<sup>2</sup>

Mio. €



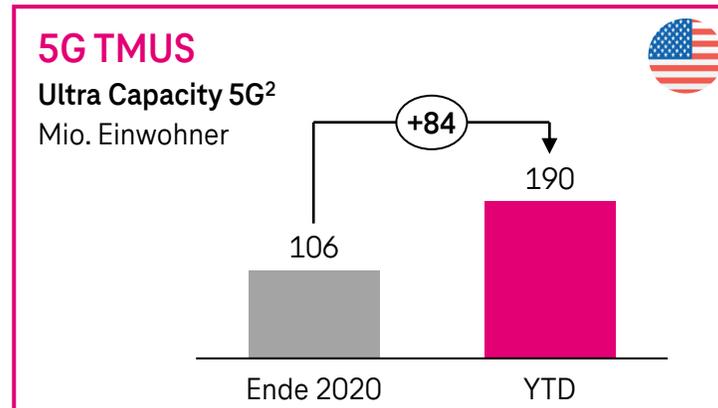
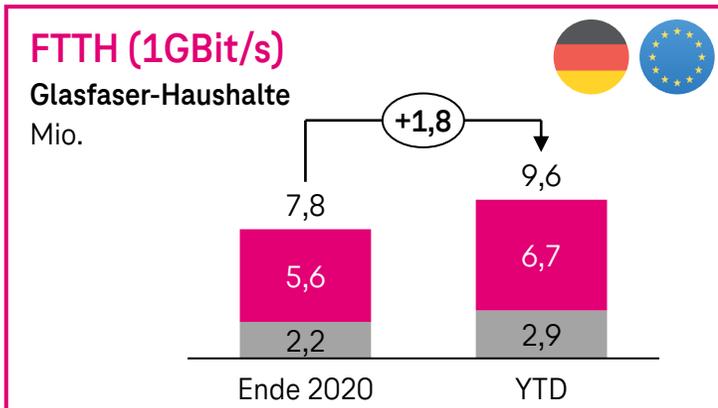
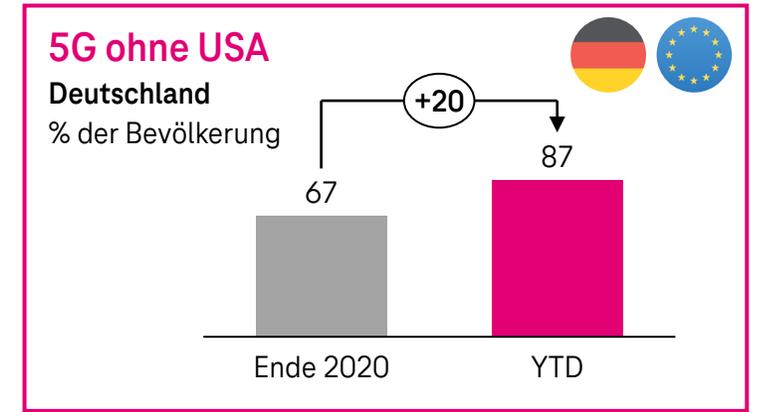
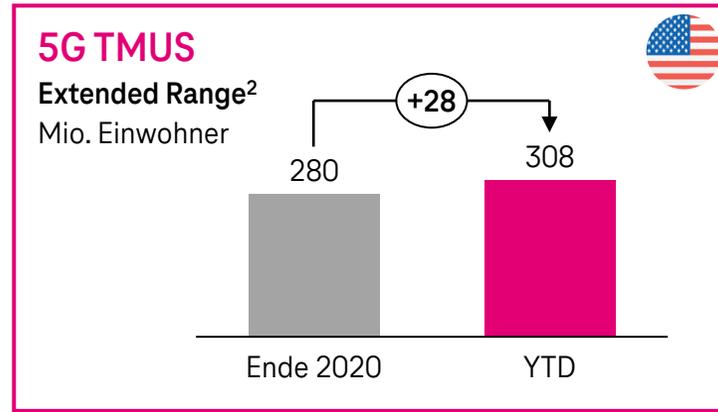
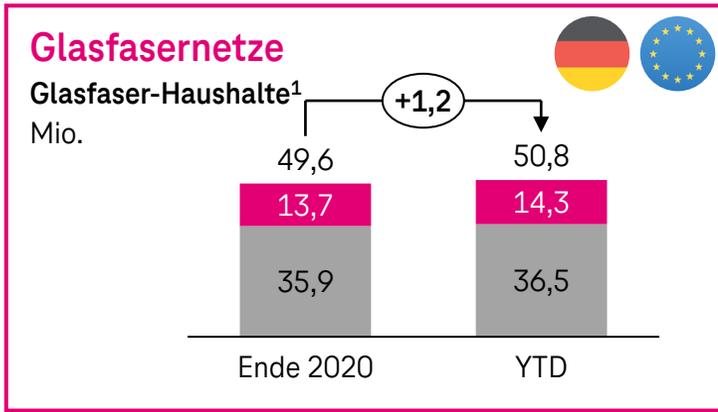
### Ausgewiesenes Wachstum 9M 2021

Umsatz	+8,8%
Ber. EBITDA AL	+8,7%
Ber. EBITDA AL (ohne USA)	+4,7%
Konzernüberschuss	+49,0%
Ber. Ergebnis je Aktie	+12,8%
Free Cashflow AL	+55,0%
Cash Capex (ohne Spektrum)	+12,3%
Netto-Finanzverbindlichkeiten AL	+7,1%

<sup>1</sup> Entwicklung von Rückgang bei vermieteten Endgeräten beeinflusst. Ohne Endgeräte-Vermietung: Wachstum Core EBITDA gemäß US-GAAP 11,9% <sup>2</sup> Ohne GHS

# Netze

## Führend bei 5G, FTTH gut im Plan



■ EU ■ D

<sup>1</sup> EU8: Anschlüsse FTTC, FTTH/B und Kabel/ED3. D: Anschlüsse FTTC und FTTH/B <sup>2</sup> „Extended Range“: Erweiterung auf 600 MHz, „Ultra Capacity“ auf 2,5 GHz

### D

- 5G-Ziel zum Jahresende: > 90% der Bevölkerung

### EU

- 5G-Abdeckung 65% in Griechenland, 48% in Kroatien und 39% in Österreich
- Ookla Mobilfunk-Test in Griechenland: OTE hat die schnellsten Download-Geschwindigkeiten



# Kunden

## Starkes Wachstum

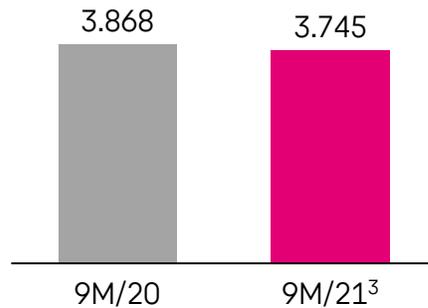


### Nettoneuzugänge Mobilfunk

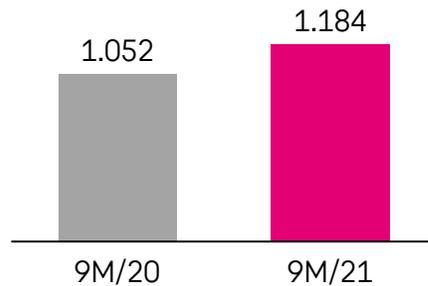
Tsd.



USA (Postpaid-Kunden)



Ohne USA (Vertragskunden)<sup>1</sup>

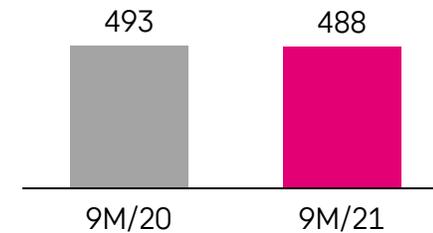


### Nettoneuzugänge Festnetz<sup>2</sup>

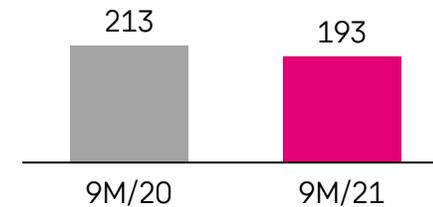
Tsd.



Breitband



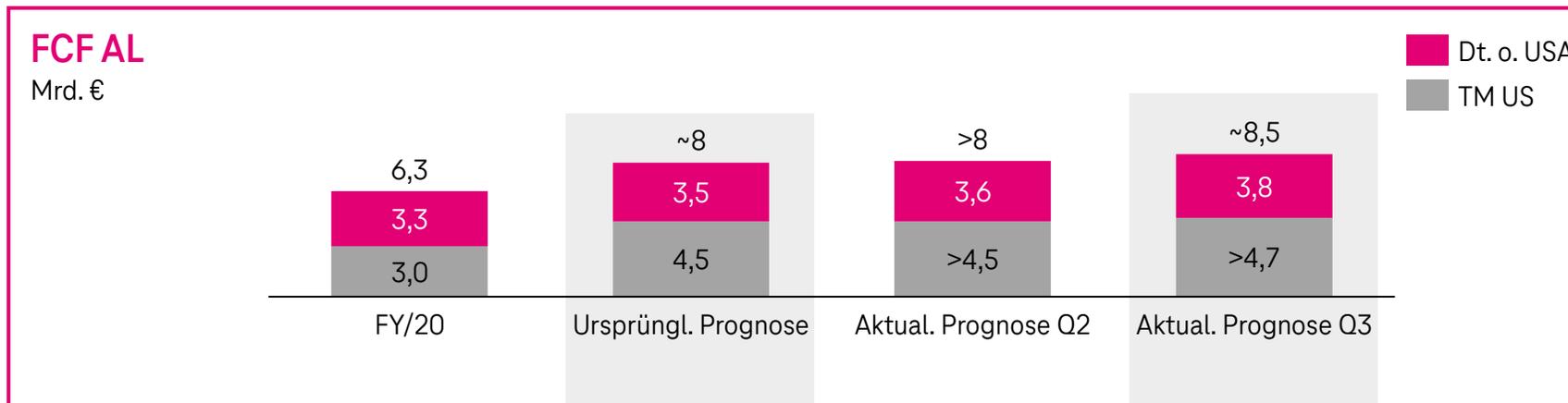
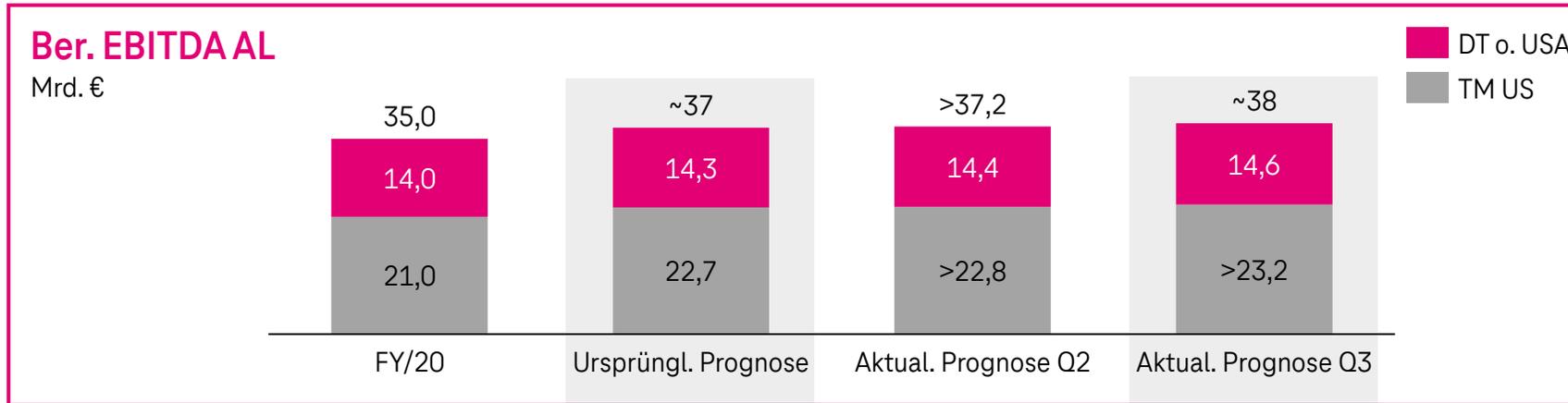
TV



<sup>1</sup> D + EU + NL. D: nur unter eigener Marke <sup>2</sup> D + EU + NL <sup>3</sup> Ohne Berücksichtigung der 806.000 von Shentel übernommenen Kund\*innen in Q3 2021

# Prognose 2021

## Prognose für den Konzern erneut angehoben



Neue Prognose für ber. EBITDA AL von rund 38 Mrd. € und für Free Cashflow von rund 8,5 Mrd. €, was den verbesserten Ausblick bei TMUS und DT ohne USA widerspiegelt.

Mittelwert der Prognose für das EBITDA von TMUS nach US-GAAP von 26,8 Mrd. US-\$ bis 27,0 Mrd. US-\$ enthalten, bereinigt um geschätzte Überleitung in Höhe von 0,4 Mrd. US-\$.

Mittelwert der Prognose für den FCF von TMUS nach US-GAAP in Höhe von 5,5 Mrd. US-\$ bis 5,6 Mrd. US-\$ enthalten.

Basiert auf Wechselkurs 1 € = 1,14 US-\$

# BERICHT Q3/2021



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

# Finanzkennzahlen (ausgewiesen)

## Starkes Wachstum

Mio. €

	Q3			9M		
	2020	2021	Veränderung	2020	2021	Veränderung
Umsätze	26.393	26.877	+1,8%	73.377	79.860	+8,8%
Ber. EBITDA AL	9.692	9.661	-0,3%	26.065	28.323	+8,7%
Ber. EBITDA AL (ohne USA)	3.698	3.890	+5,2%	10.608	11.108	+4,7%
Ber. Konzernüberschuss	1.506	1.313	-13,0%	4.072	4.627	+13,6%
Konzernüberschuss	817	889	+8,8%	2.487	3.705	+49,0%
Ber. Ergebnis je Aktie (€)	0,32	0,27	-15,6%	0,86	0,97	+12,8%
Free Cashflow AL <sup>1,2</sup>	1.634	2.940	+79,9%	5.347	8.290	+55,0%
Cash Capex <sup>2</sup>	4.490	4.362	-2,9%	11.512	12.932	+12,3%
Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing-Verhältnisse (AL)	92.737	99.285	+7,1%	92.737	99.285	+7,1%
Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing-Verhältnisse (IFRS 16)	124.521	130.375	+4,7%	124.521	130.375	+4,7%

<sup>1</sup> 9M 2020 vor Tilgung von Nullkupon-Anleihen in Höhe von 1.600 Mio. € in Q1 2020 und vor Zinsswap TMUS in Höhe von 2.158 Mio. € in Q2 2020

<sup>2</sup> Free Cashflow AL vor Dividendenausschüttungen und Cash CapEx vor Spektruminvestitionen. Spektrum: 9M 2020: 1.368 Mio. €; 9M 2021: 8.328 Mio. €; Q3 2020: 273 Mio. €; Q3 2021: 304 Mio. €

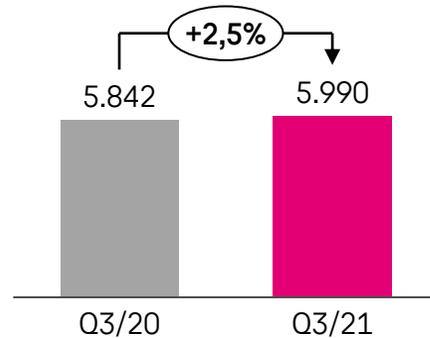
# Deutschland

## EBITDA-Wachstum im 20. Quartal in Folge



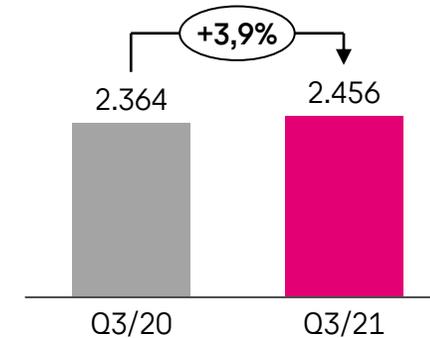
### Umsatz (ausgewiesen)

Mio. €



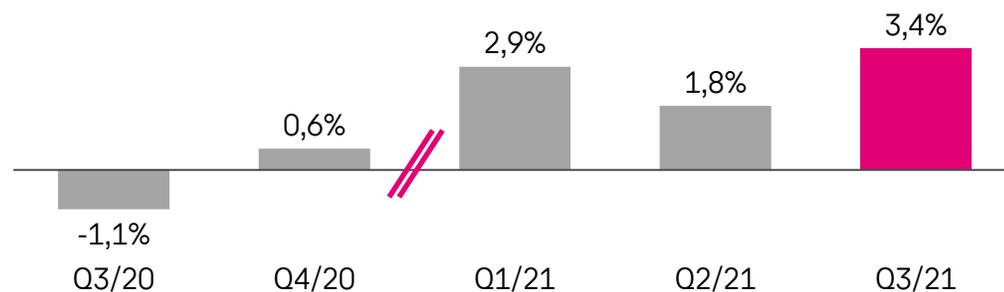
### Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

Mio. €



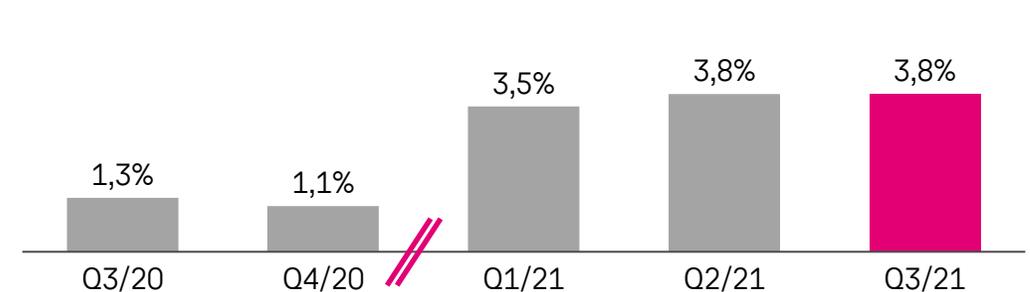
### Umsatzwachstum (organisch)<sup>1</sup>

% ggü. Vorjahr



### Ber. EBITDA AL-Wachstum (organisch)<sup>1</sup>

% ggü. Vorjahr



<sup>1</sup> Quartalsentwicklungen 2021 in neuer Berichtstruktur. Organische Sicht berücksichtigt die Verlagerung bestimmter Geschäftseinheiten zur GHS ab 01.01.2021, Wechselkurse sowie die Rechnungslegungsänderung bzgl. bestimmter Principal Agent-Transaktionen.

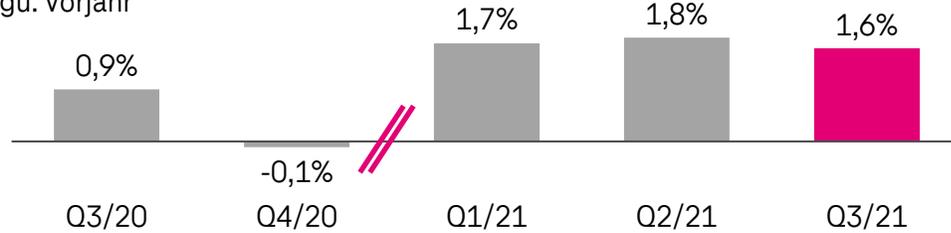
# Deutschland

## Wachstum Service-Umsätze getrieben durch Mobilfunk und Festnetz



### Wachstum Service-Umsätze (organisch) insgesamt<sup>1,2</sup>

% ggü. Vorjahr



### Wachstum Service-Umsätze Mobilfunk<sup>1</sup>

% ggü. Vorjahr



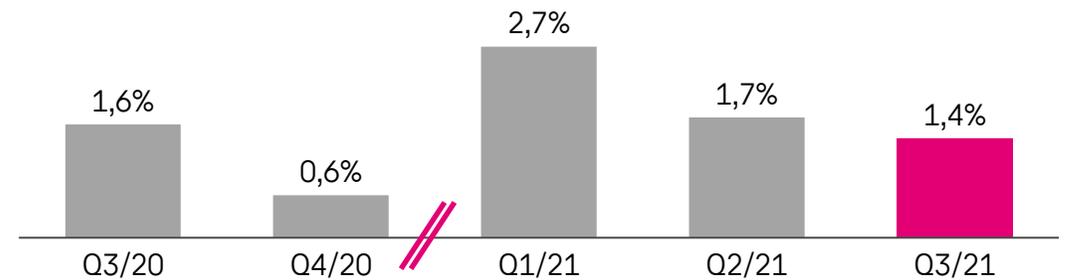
Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsätze insgesamt: +1,6%

Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsätze Festnetz: +1,4%

Wachstum der Service-Umsätze sowohl im PK- als auch GK-Bereich

### Wachstum Service-Umsätze Festnetz (organisch)<sup>1,2</sup>

% ggü. Vorjahr



<sup>1</sup> Quartalsentwicklungen 2021 in neuer Berichtstruktur

<sup>2</sup> Organische Sicht spiegelt auch Rechnungslegungsänderung bzgl. bestimmter Principal Agent-Transaktionen wider. Keine Auswirkung auf Mobilfunk-, Breitband- oder Wholesale-Umsätze.

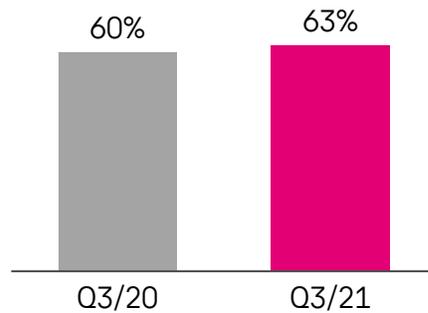
# Deutschland

## Positive Kennzahlen im Mobilfunk



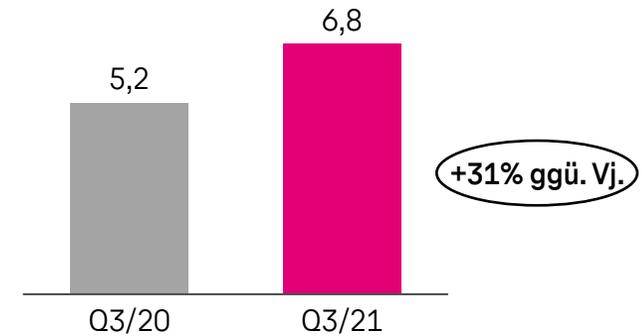
### Anteil MagentaEINS (Mobilfunk)<sup>1</sup>

%



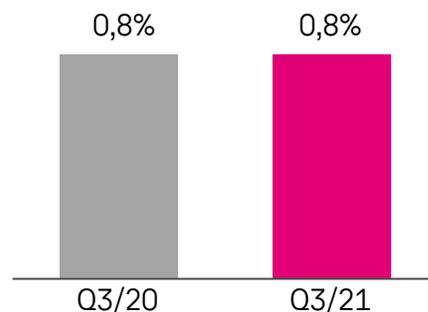
### Datennutzung<sup>2</sup>

GB pro Monat



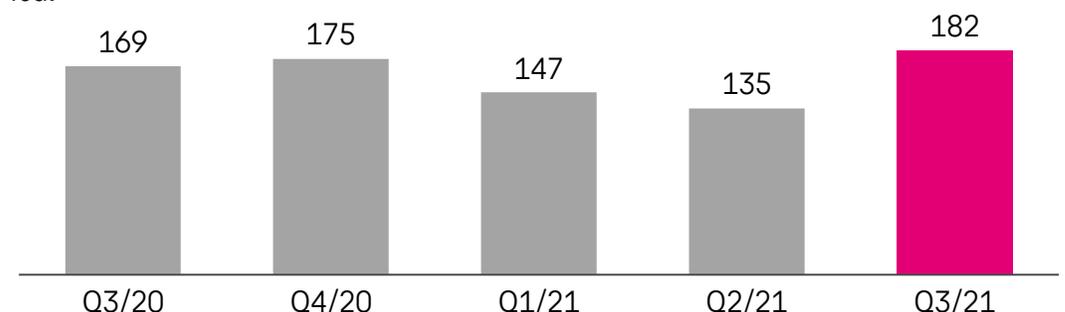
### Wechslerate<sup>2</sup>

%



### Nettoneuzugänge eigene Vertragskunden<sup>3</sup>

Tsd.



<sup>1</sup> Eigene Vertragskunden PK   <sup>2</sup> Eigene Vertragskunden PK   <sup>3</sup> Eigene Endkunden ohne Multi-Brand und IoT

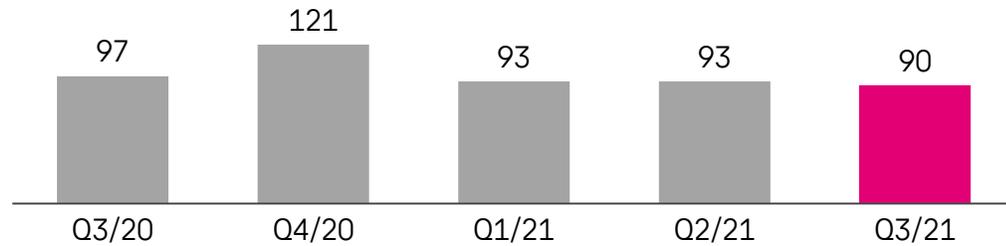
# Deutschland

## Starke Kennzahlen im Festnetz



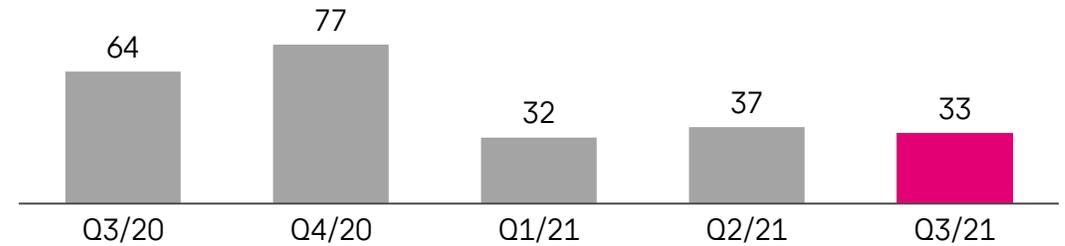
### Nettoneuzugänge Breitband

Tsd.



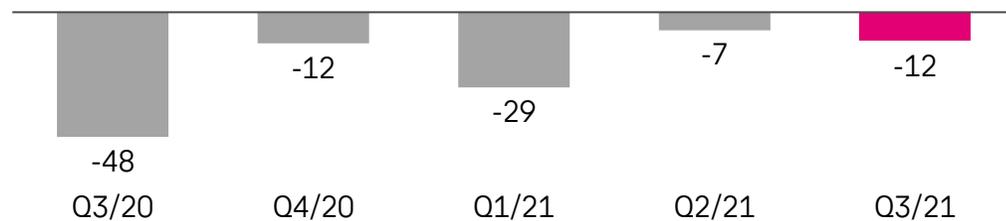
### Nettoneuzugänge TV

Tsd.



### Anschlussverluste

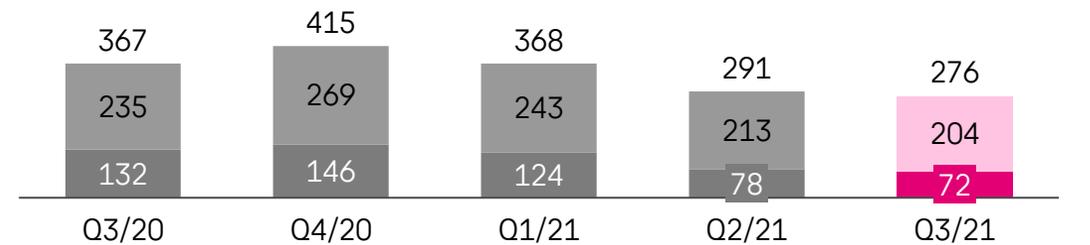
Tsd.



### Nettoneuzugänge Glasfaser

Tsd.

• 1,1 Mio. Supervectoring-Kunden



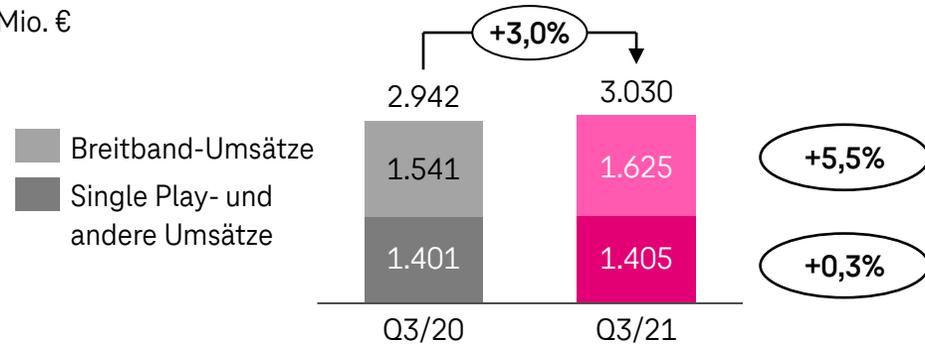
# Deutschland

## Zuwachs bei Endkunden Festnetz



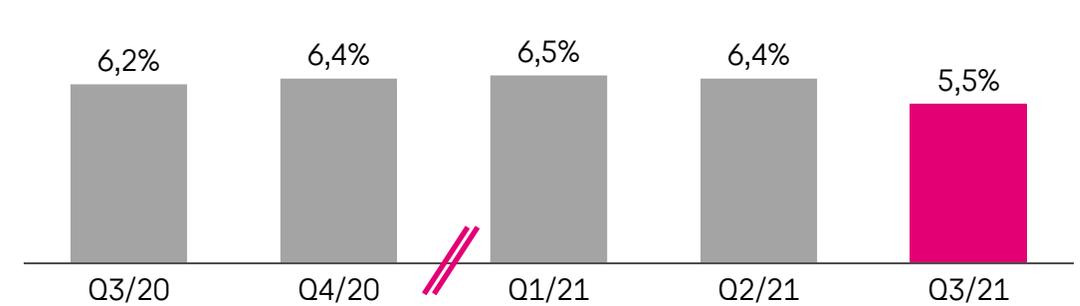
### Umsatz mit Endkunden Festnetz (ausgewiesen)<sup>1,2</sup>

Mio. €



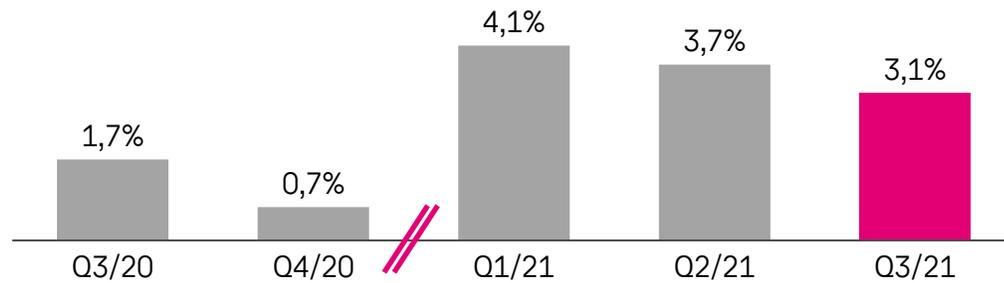
### Umsatzwachstum Breitband<sup>1</sup>

% ggü. Vorjahr



### Umsatz mit Endkunden Festnetz (organisch)<sup>1,2</sup>

% ggü. Vorjahr



### Umsatzwachstum Wholesale<sup>1</sup>

% ggü. Vorjahr



<sup>1</sup> Quartalsentwicklungen 2021 in neuer Berichtstruktur

<sup>2</sup> Organische Sicht spiegelt Rechnungslegungsänderung bzgl. bestimmter Principal Agent-Transaktionen und Wechselkurse wider. Keine Auswirkung auf Mobilfunk-, Breitband- oder Wholesale-Umsätze.

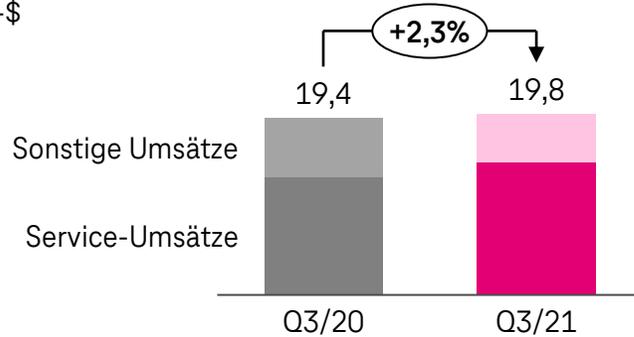
# T-Mobile US

## Setzt starke Performance fort



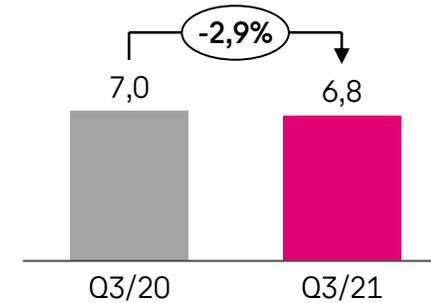
### Umsätze (IFRS)

Mrd. US-\$



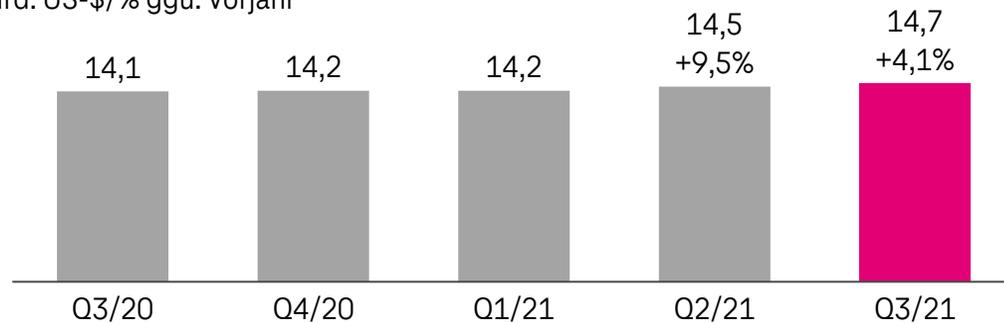
### Ber. EBITDA AL (IFRS)

Mrd. US-\$



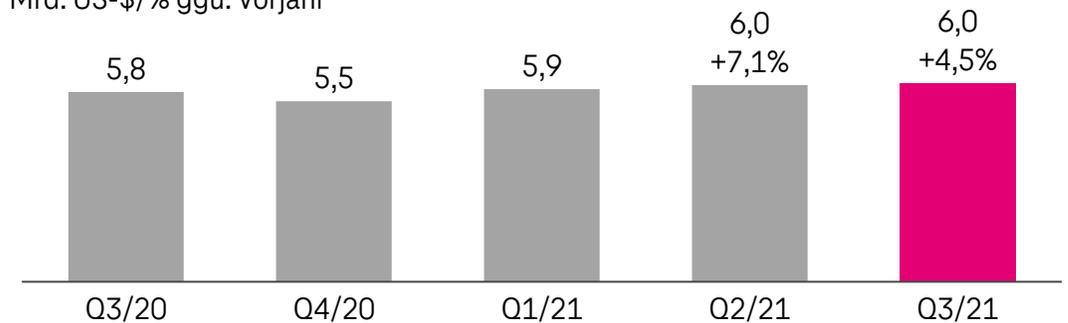
### Service-Umsätze (US-GAAP)<sup>1</sup>

Mrd. US-\$/% ggü. Vorjahr



### Wachstum Core EBITDA (US-GAAP)<sup>1</sup>

Mrd. US-\$/% ggü. Vorjahr



<sup>1</sup> Es liegen keine neu ausgewiesenen Zahlen zu historischen Entwicklungen von Service-Umsätzen bzw. Core EBITDA für Q1 2020 und vorausgegangene Quartale vor. Umsätze, die auf das durch den Zusammenschluss mit Sprint übernommene Endgeräte-Versicherungs- und Festnetz-Geschäft zurückgehen, wurden in Q4 2020 als Service-Umsätze ausgewiesen. Q2 2020 und Q3 2020 wurden entsprechend bereinigt.

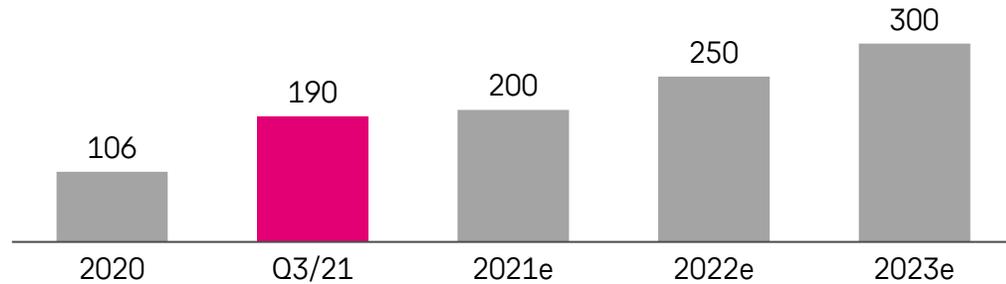
# T-Mobile US

## Branchenführendes Netz und robuste Kundenkennzahlen



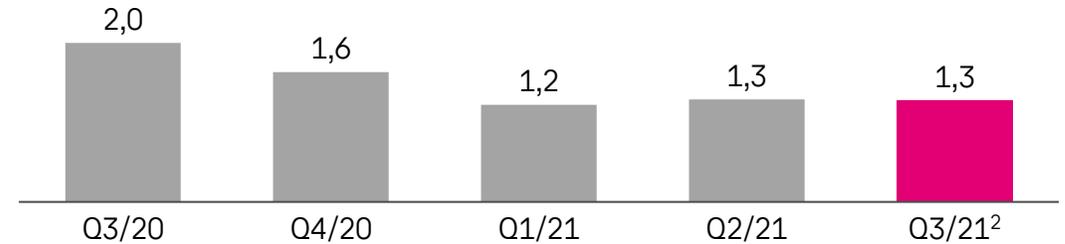
### Ultra Capacity 5G-Abdeckung<sup>1</sup>

Mio. POPs



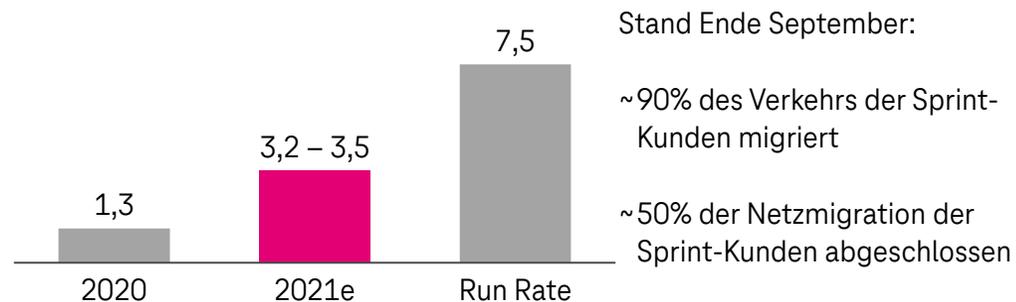
### Nettoneuzugänge bei Postpaid-Kunden (insgesamt)

Mio.



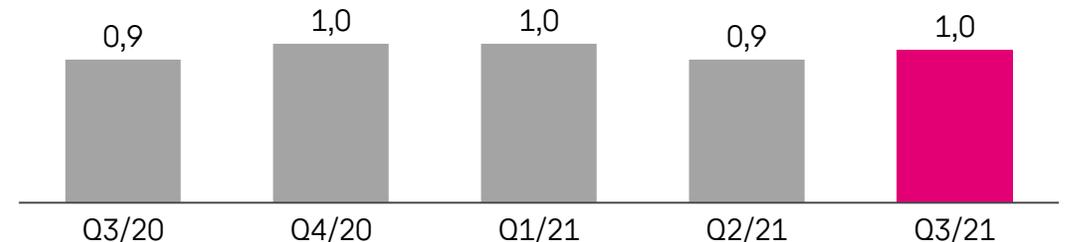
### Jährliche Synergien

Mrd. US-\$



### Wechserrate bei Postpaid-Telefoniekunden

%



<sup>1</sup> „Ultra Capacity“ auf 2,5 GHz <sup>2</sup> Ohne Berücksichtigung der 806.000 von Shentel übernommenen Kund\*innen



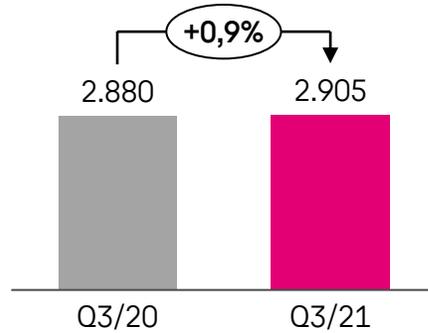
# Europa

## Organisches EBITDA-Wachstum im 15. Quartal in Folge



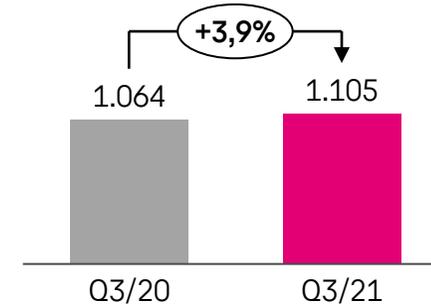
### Umsatz

Mio. €



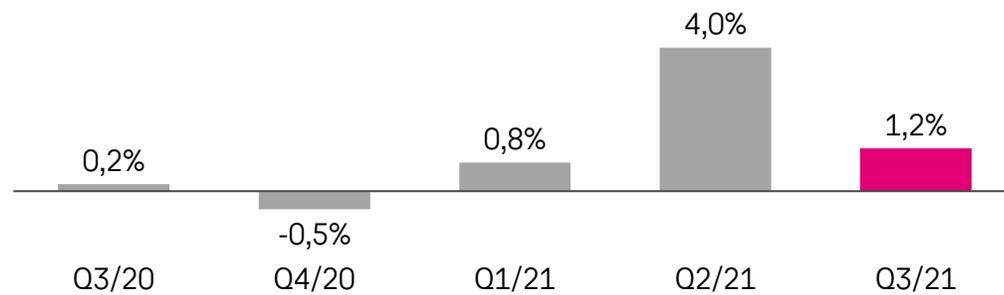
### Ber. EBITDA AL

Mio. €



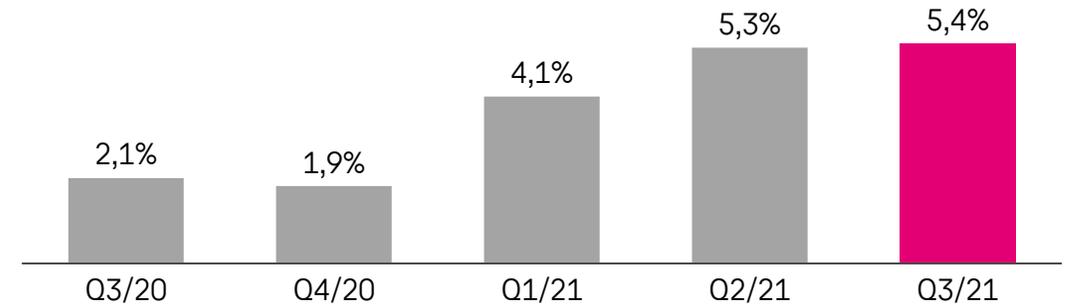
### Umsatzwachstum (organisch)

% ggü. Vorjahr



### Ber. EBITDA AL-Wachstum (organisch)

% ggü. Vorjahr



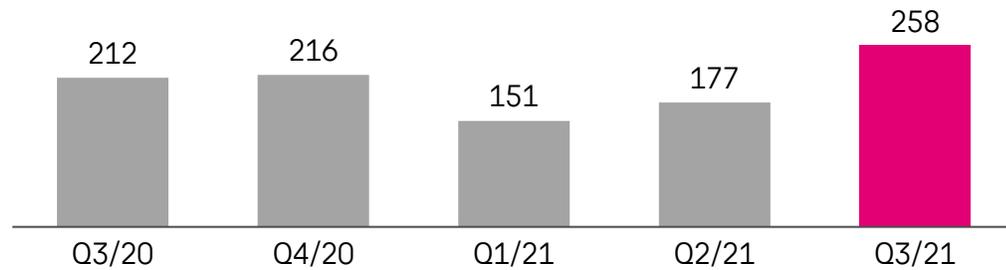
# Europa

## Anhaltend stabile Performance



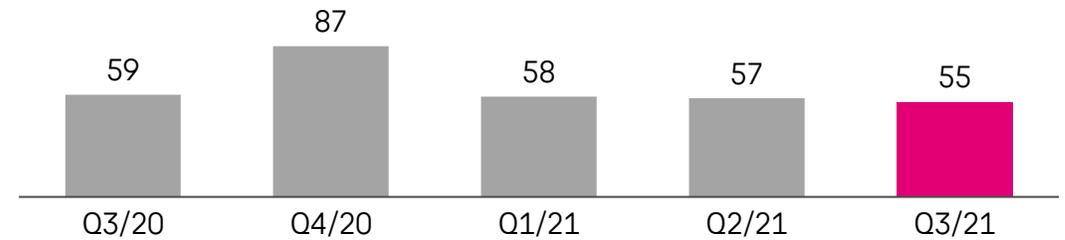
### Nettoneuzugänge Mobilfunk-Vertragskunden

Tsd.



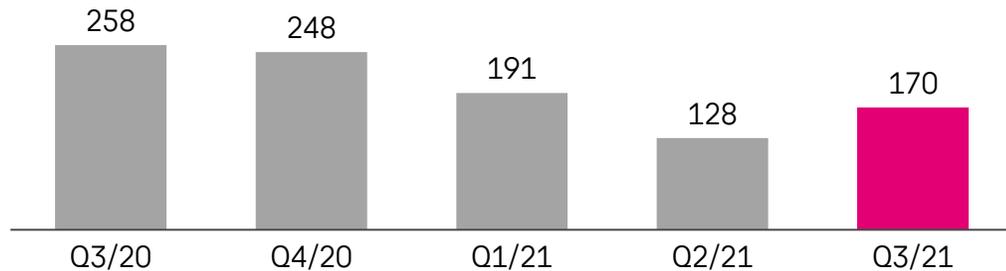
### Nettoneuzugänge Breitband

Tsd.



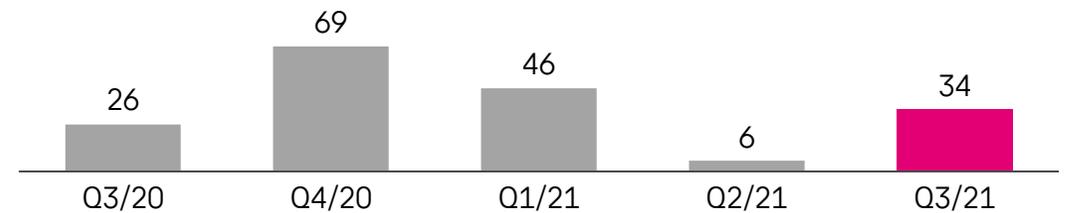
### Nettoneuzugänge konvergente Produkte (FMC)

Tsd.



### Nettoneuzugänge TV<sup>1</sup>

Tsd.



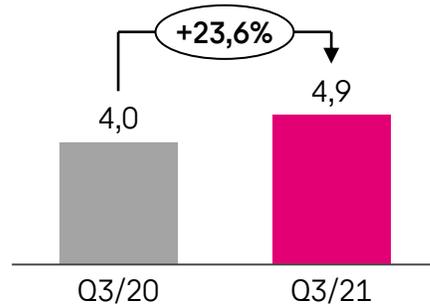
<sup>1</sup> Definitionsangleichung in Q2 2021. Historische Zahlen wurden bereinigt

# T-Systems

## Auf dem Weg der Erholung

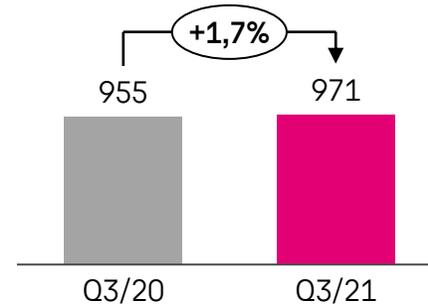
### Auftragseingang in letzten 12 Mon.

Mrd. €



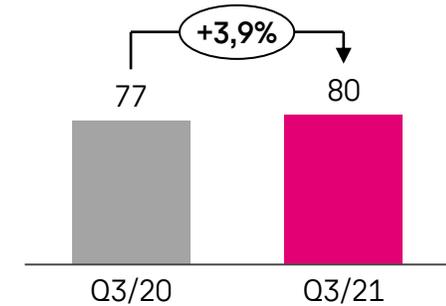
### Umsatz

Mio. €



### Ber. EBITDA AL

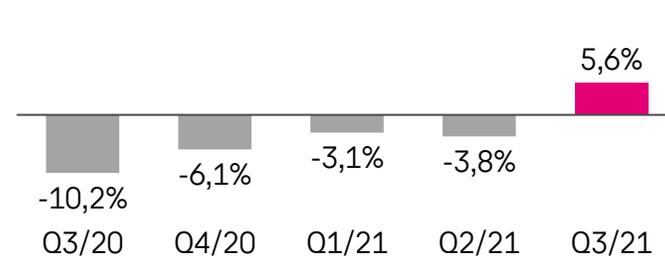
Mio. €



- Starkes Wachstum in den Bereichen Public Cloud und Digital Solutions
- Anhaltender Rückgang im klassischen IT-Geschäft

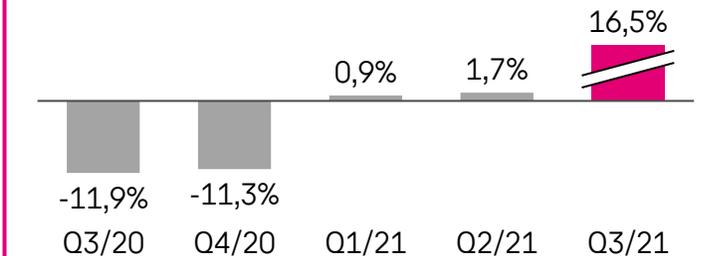
### Umsatzwachstum (organisch)<sup>1</sup>

% ggü. Vorjahr



### Ber. EBITDA AL-Wachstum (organisch)<sup>1</sup>

% ggü. Vorjahr



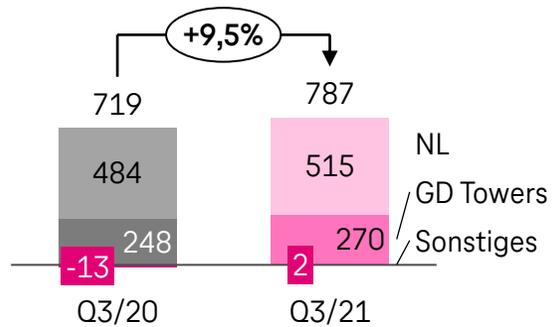
<sup>1</sup> Quartalsentwicklungen 2021 in neuer Berichtstruktur

# Group Development

## Performance weiterhin stark

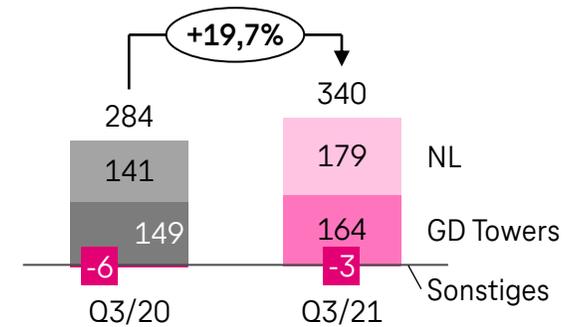
### Umsatz

Mio. €



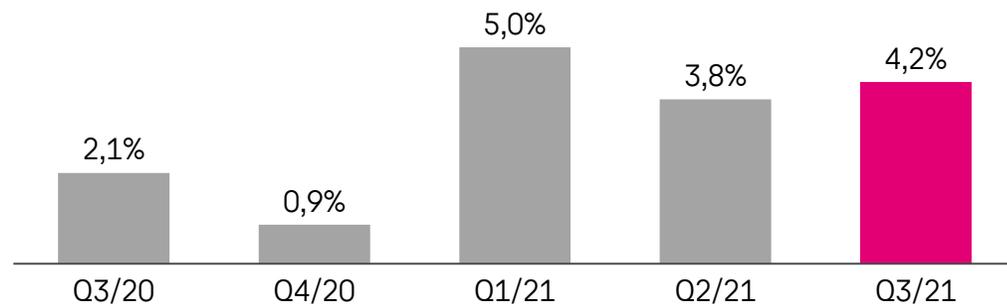
### Ber. EBITDA AL

Mio. €



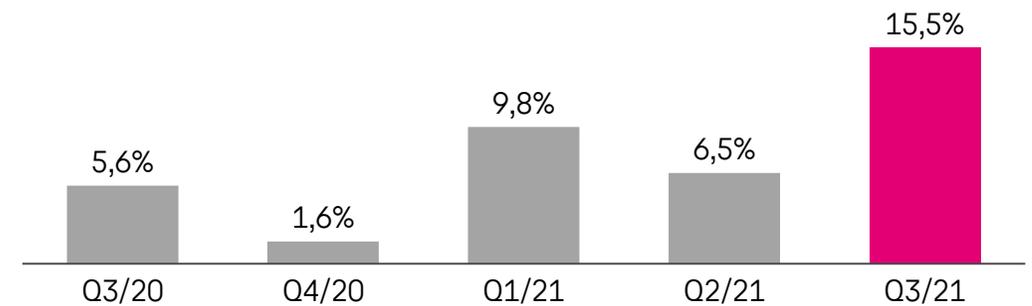
### Umsatzwachstum (organisch)

% ggü. Vorjahr



### Ber. EBITDA AL-Wachstum (organisch)

% ggü. Vorjahr



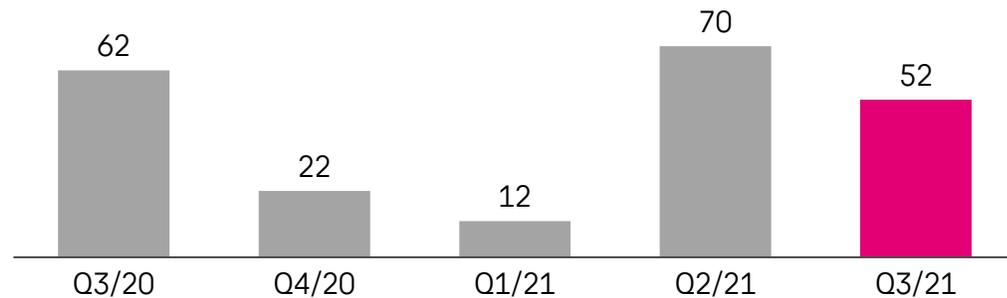
# GD/TMNL

## Performance weiterhin stark



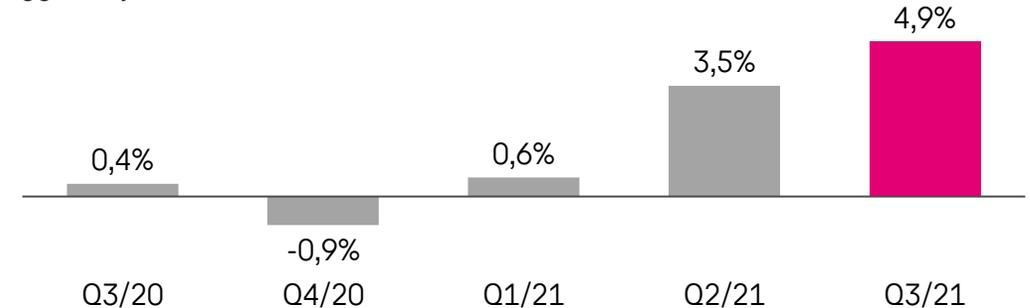
### Nettoneuzugänge Vertragskunden

Tsd.



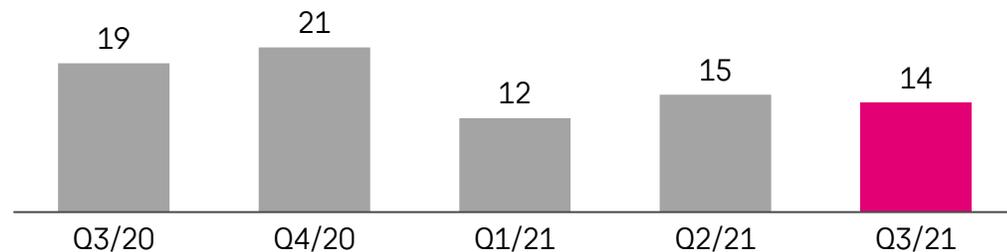
### Wachstum Service-Umsätze Mobilfunk (organisch)

% ggü. Vorjahr



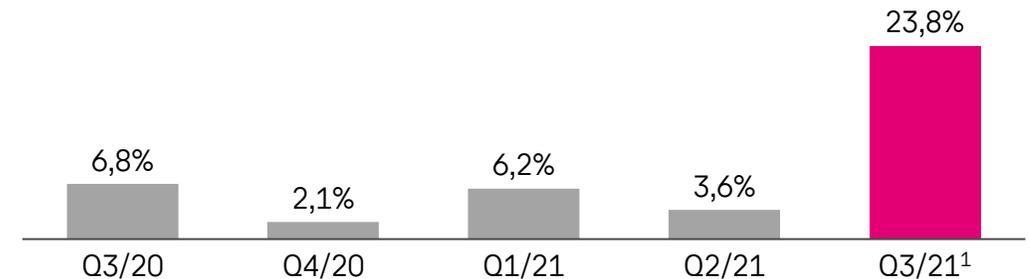
### Nettoneuzugänge Breitband

Tsd.



### Ber. EBITDA AL-Wachstum (organisch)

% ggü. Vorjahr



<sup>1</sup> Ebenfalls unterstützt durch die Bilanzierung von zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten

# GD Towers

## Ausbau geht weiter



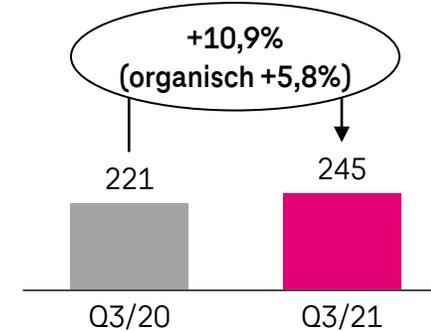
### Standorte insgesamt<sup>1</sup>

Tsd.



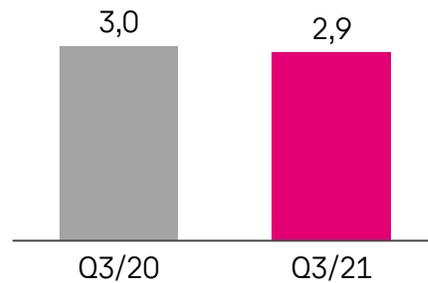
### Laufende Mietumsätze

Mio. €



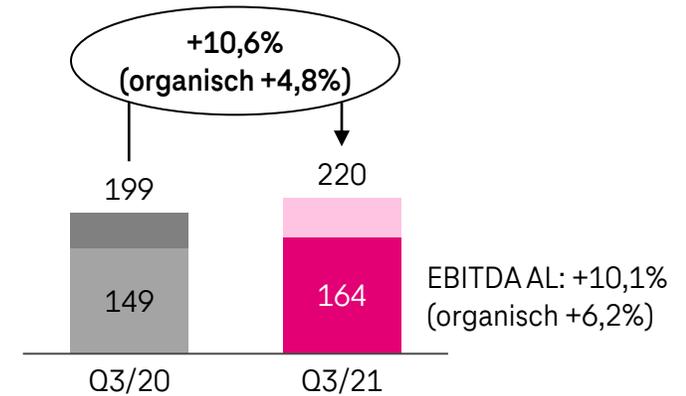
### OPEX AL je Standort

Tsd. €



### Ber. Konzern

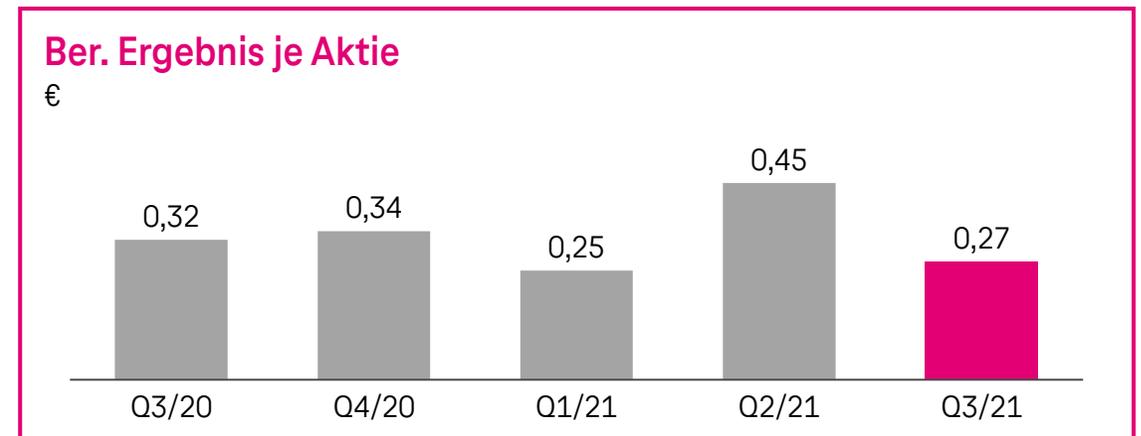
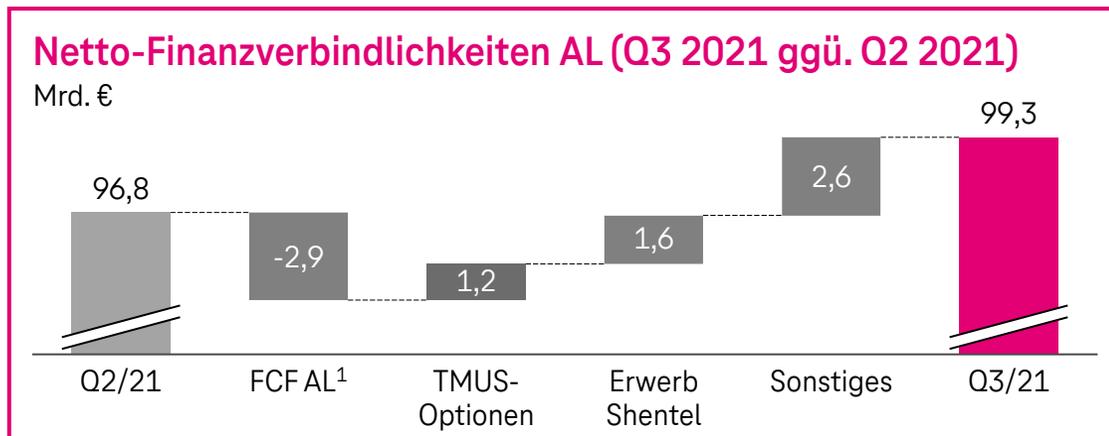
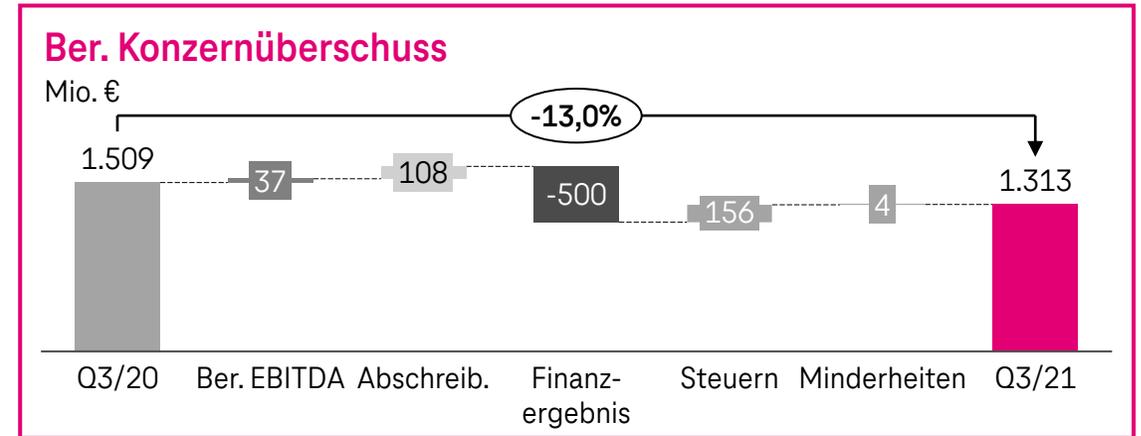
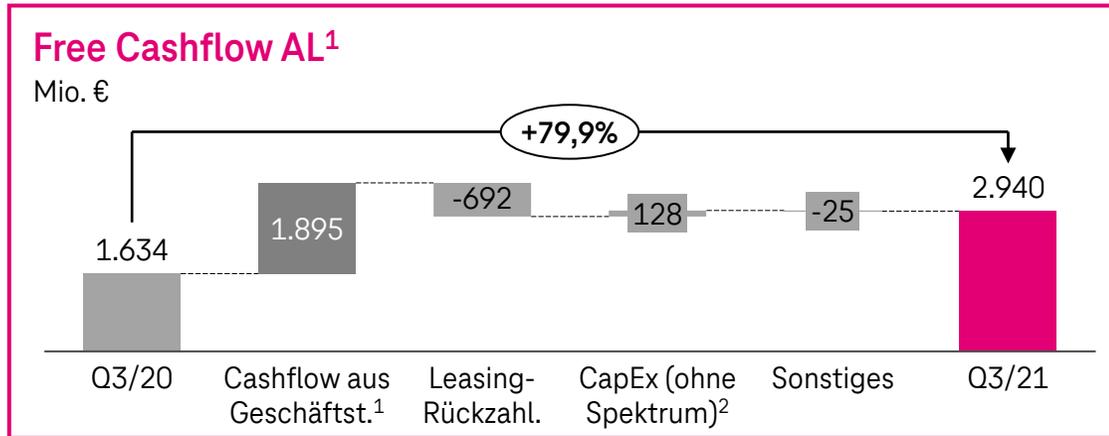
Mio. €



<sup>1</sup> Die „0,0“ bezieht sich auf Standorte in Österreich (Q2 2020), die noch nicht ins Funkturmgeschäft integriert sind, und auf die im Juni 2021 entkonsolidierten Standorte in Holland in Q2 2021.

# Finanzkennzahlen

## Starker FCF, Konzernüberschuss von TMUS-Optionen beeinflusst



<sup>1</sup> Free Cashflow und FCF AL vor Dividendenausschüttungen und Spektruminvestitionen <sup>2</sup> Ohne Spektrum: Q3 2020: 273 Mio. €; Q3 2021: 304 Mio. €

# Bilanz

## Anstieg der Leverage Ratios im Quartalsvergleich

Mrd. €	30.09.2020	31.12.2020	31.03.2021	30.06.2021	30.09.2021
Bilanzsumme	265,3	264,9	273,9	270,5	273,4
Eigenkapital	72,0	72,6	77,5	77,0	78,9
Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing-Verhältnisse (AL)	92,7	89,6	98,3	96,8	99,3
Netto-Finanzverbindl. AL/ber. EBITDA AL <sup>1</sup>	2,50	2,39	2,61	2,59	2,66
Netto-Finanzverb. einschl. Leasing-Verhält. (IFRS 16)	124,5	120,2	129,5	128,0	130,4
Netto-Finanzverbindl. gemäß IFRS 16/ber. EBITDA <sup>1</sup>	2,90	2,78	2,98	2,97	3,02
Eigenkapitalquote	27,2%	27,4%	28,3%	28,5%	28,8%

### Kennzahlen Zielbereich

Rating: A-/BBB	
2,25–2,75 Netto-Finanzverbindlichkeiten gemäß IFRS 16/ber. EBITDA	
Eigenkapitalquote 25–35%	
Liquiditätsreserve deckt Fälligkeiten der nächsten 24 Mon. ab	

### Derzeitiges Rating

Fitch:	<b>BBB+</b>	Ausblick stabil
Moody's:	<b>Baa1</b>	Ausblick stabil
S&P:	<b>BBB</b>	Ausblick stabil

<sup>1</sup> Kennzahlen für die Zwischenquartale auf Grundlage der vier vorangegangenen Quartale berechnet. Q3 bis Q4 2020 einschl. historischer Pro-forma-Daten für Sprint