

Deutsche Telekom Ergebnisse Q3/2021



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, welche die gegenwärtigen Ansichten des Managements der Deutschen Telekom hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln. Diese zukunftsbezogenen Aussagen beinhalten Aussagen zu der erwarteten Entwicklung von Umsätzen, Erträgen, Betriebsergebnis, Abschreibungen, Cashflow und personalbezogenen Maßnahmen. Daher sollte ihnen nicht zu viel Gewicht beigemessen werden. Zukunftsbezogene Aussagen unterliegen Risiken und Unsicherheitsfaktoren, von denen die meisten schwierig einzuschätzen sind und die generell außerhalb der Kontrolle der Deutschen Telekom liegen. Zu den Faktoren, die unsere Fähigkeit zur Umsetzung unserer Ziele beeinträchtigen könnten, gehören auch der Fortschritt, den wir im Rahmen unserer personalbezogenen Restrukturierungsmaßnahmen und anderer Maßnahmen zur Kostenreduzierung erzielen, sowie die Auswirkungen anderer bedeutender strategischer, personeller und geschäftlicher Initiativen, so z. B. der Erwerb und die Veräußerung von Gesellschaften und Unternehmenszusammenschlüsse und unsere Initiativen zur Netzmodernisierung und zum Netzausbau. Weitere mögliche Faktoren, welche die Kosten- und Erlösentwicklung wesentlich beeinträchtigen können, sind ein Wettbewerb, der schärfer ist als erwartet, Veränderungen bei den Technologien, Rechtsstreitigkeiten und regulatorische Entwicklungen. Des Weiteren können ein konjunktureller Abschwung in unseren Märkten sowie Veränderungen bei den Zinssätzen und Wechselkursen ebenfalls einen Einfluss auf unsere Geschäftsentwicklung und die Verfügbarkeit von Kapital zu vorteilhaften Bedingungen haben. Veränderungen unserer Erwartungen hinsichtlich künftiger Cashflows können Wertminderungen für zu ursprünglichen Anschaffungskosten bewerteten Vermögenswerten zur Folge haben, was unsere Ergebnisse auf Konzern- und operativer Segmentebene wesentlich beeinflussen könnte.

Sollten diese oder andere Risiken und Unsicherheitsfaktoren eintreten, oder sollten sich die den Aussagen zu Grunde liegenden Annahmen als unrichtig herausstellen, so könnten unsere tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von denjenigen abweichen, die in zukunftsbezogenen Aussagen ausgedrückt oder impliziert werden. Wir können nicht garantieren, dass unsere Schätzungen oder Erwartungen tatsächlich erreicht werden. Wir lehnen – unbeschadet bestehender kapitalmarktrechtlicher Verpflichtungen – jede Verantwortung für eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen durch Berücksichtigung neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse oder anderer Dinge ab.

Zusätzlich zu den nach IFRS erstellten Kennzahlen legt die Deutsche Telekom auch andere Kennzahlen vor, u. a. EBITDA, EBITDA-Marge, bereinigtes EBITDA, bereinigtes EBITDA AL, bereinigte EBITDA-Marge, Core EBITDA, bereinigtes EBIT, bereinigter Konzernüberschuss, Free Cashflow, Free Cashflow AL sowie Brutto-Finanzverbindlichkeiten, Netto-Finanzverbindlichkeiten AL und Netto-Finanzverbindlichkeiten, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind. Sie sind als Ergänzung, jedoch nicht als Ersatz für die nach IFRS erstellten Angaben zu sehen. Diese Kennzahlen, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind, unterliegen weder den IFRS noch anderen allgemein geltenden Rechnungslegungsvorschriften. Andere Unternehmen legen diesen Begriffen unter Umständen andere Definitionen zu Grunde.

Ziele Kapitalmarkttag 2021

Schnelle Umsetzung unserer strategischen Prioritäten



Organisches Wachstum



Wachstum bei Kennzahlen

- 5 Mio. neue Vertragskunden im Jahresverlauf (YTD)
- 0,5 Mio. neue Breitband-Kunden YTD



Effizienzsteigerung/Digitalisierung

- CMD 2018 Ziel von 1,5 Mrd. € Reduzierung der indirekten Kosten mit 1,7 Mrd. €¹ übertroffen
- Auf Kurs für CMD 2021 Ziele



Prognose für das Geschäftsjahr 2021 angehoben

- ber. EBITDA AL +1 Mrd. € auf rund 38 Mrd. €
- FCF AL +0,5 Mrd. € auf rund 8,5 Mrd. €



Kapitalallokation/Portfolio



Wichtige Schritte in Richtung TMUS-Anteilsmehrheit vollzogen

- Erhöhung Kapitalanteil um 5,2 Prozentpunkte auf 48,4%²
- Kapitalerhöhung DT zu 20 € je Aktie



Veräußerung von TMNL bei einem Unternehmenswert von 5,1 Mrd. €



Veräußerung des rumänischen Festnetz-Geschäfts



Netzführerschaft



Gemeinschaftsunternehmen für Glasfaser-Ausbau für 4 Mio. HH im ländlichen Raum



1 Mio. HH mit FTTH YTD



1,3 Mio. HH mit FTTH YTD



5G-Abdeckung 87%



190 Mio. Menschen mit 5G (2,5 GHz) versorgt



Shareholder Value



Ber. Ergebnis je Aktie

- +13% ber. Ergebnis je Aktie YTD



Dividende

- 2021 Dividende je Aktie von 0,64 € vorgeschlagen³

¹ Erwartete Einsparungen 2017-2021e ohne USA ² Vorbehaltlich des Vollzugs der TMNL-Transaktion
³ Entscheidung vorbehaltlich erforderlicher Gremienbeschlüsse und Zustimmung der Hauptversammlung

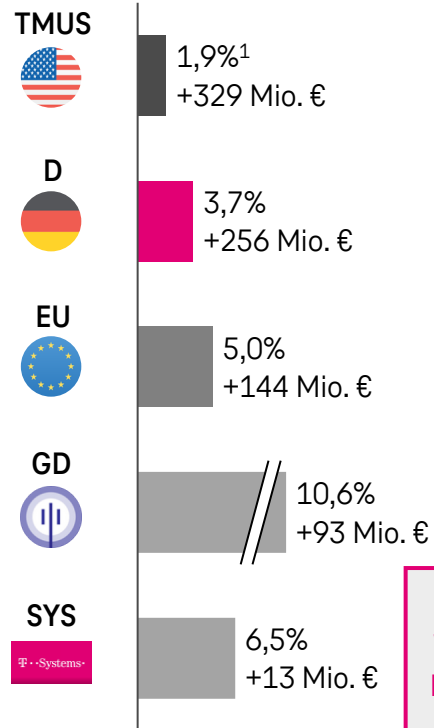


Jahresverlauf 2021

starkes organisches Wachstum beim ber. EBITDA AL



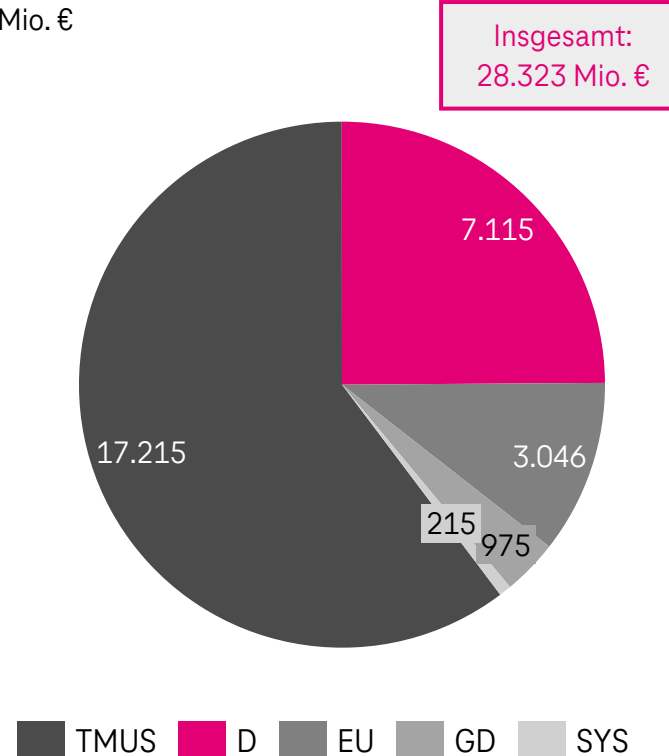
Ber. EBITDA AL (organisches Wachstum) +3,0%



Organisches Wachstum Core EBITDA Konzern: 8,7%

Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)²

Mio. €



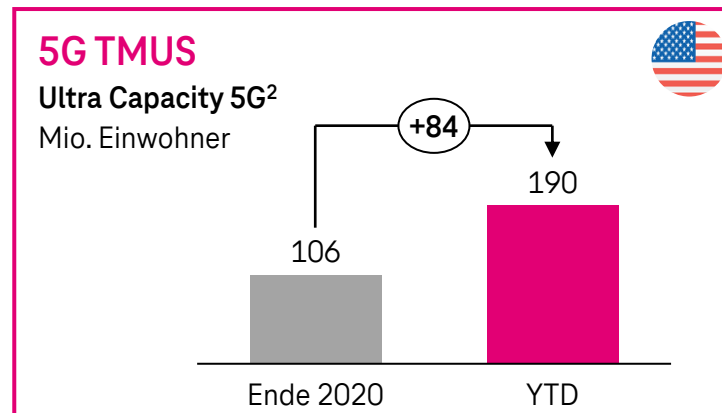
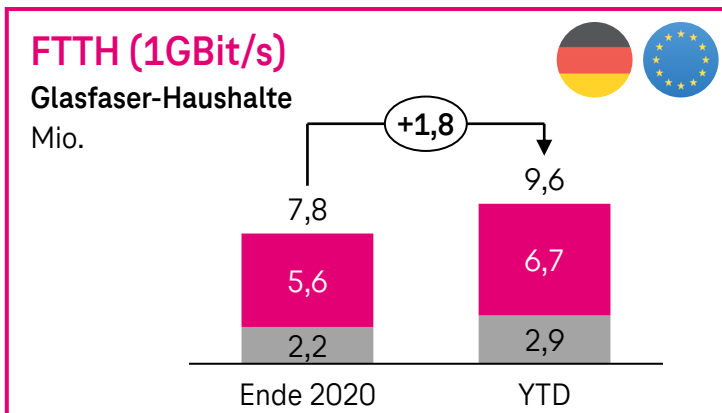
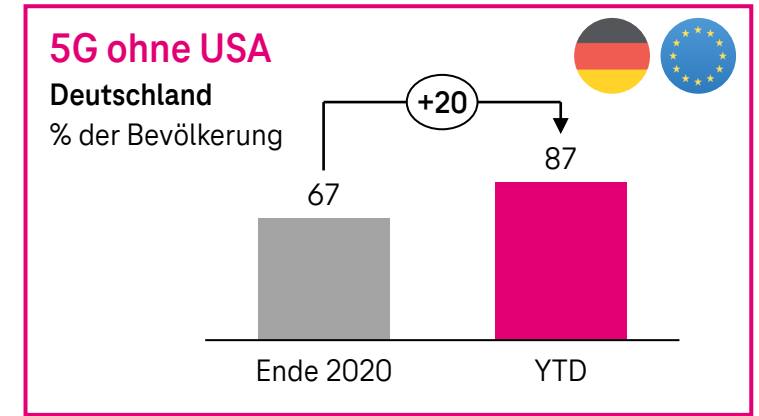
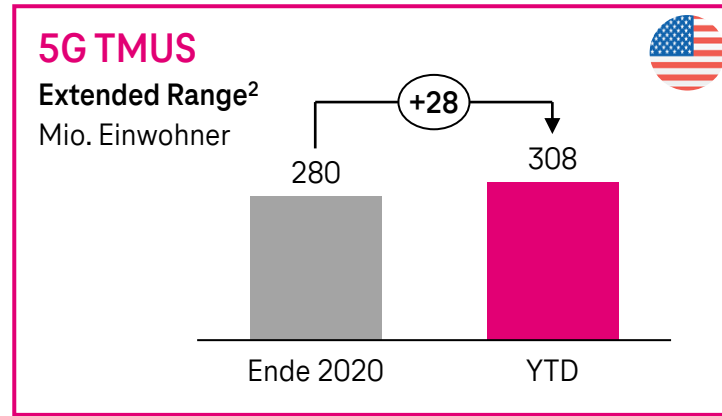
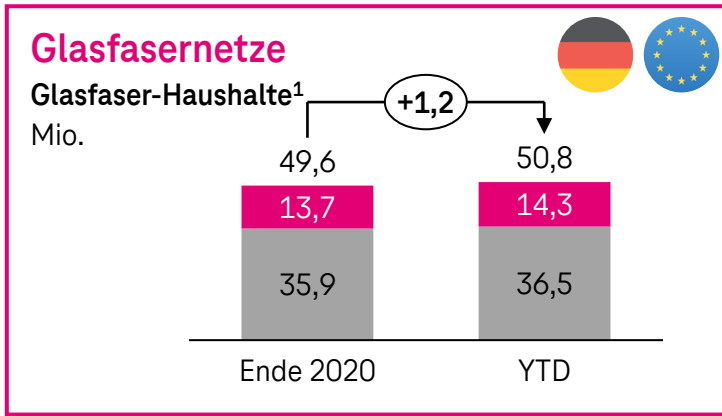
Ausgewiesenes Wachstum 9M 2021

| | |
|----------------------------------|--------|
| Umsatz | +8,8% |
| Ber. EBITDA AL | +8,7% |
| Ber. EBITDA AL (ohne USA) | +4,7% |
| Konzernüberschuss | +49,0% |
| Ber. Ergebnis je Aktie | +12,8% |
| Free Cashflow AL | +55,0% |
| Cash Capex (ohne Spektrum) | +12,3% |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten AL | +7,1% |

¹ Entwicklung von Rückgang bei vermieteten Endgeräten beeinflusst. Ohne Endgeräte-Vermietung: Wachstum Core EBITDA gemäß US-GAAP 11,9% ² Ohne GHS

Netze

Führend bei 5G, FTTH gut im Plan



■ EU ■ D

¹ EU8: Anschlüsse FTTC, FTTH/B und Kabel/ED3. D: Anschlüsse FTTC und FTTH/B

² „Extended Range“: Erweiterung auf 600 MHz, „Ultra Capacity“ auf 2,5 GHz

D

- 5G-Ziel zum Jahresende: > 90% der Bevölkerung

EU

- 5G-Abdeckung 65% in Griechenland, 48% in Kroatien und 39% in Österreich
- Ookla Mobilfunk-Test in Griechenland: OTE hat die schnellsten Download-Geschwindigkeiten



Kunden

Starkes Wachstum

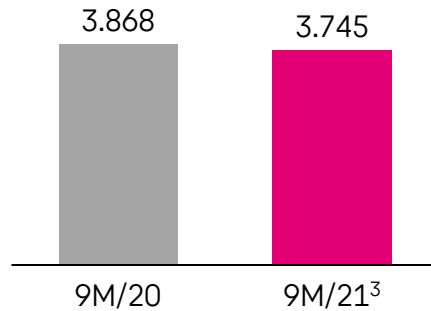


Nettoneuzugänge Mobilfunk

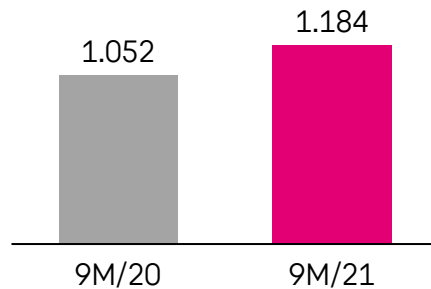
Tsd.



USA (Postpaid-Kunden)



Ohne USA (Vertragskunden)¹

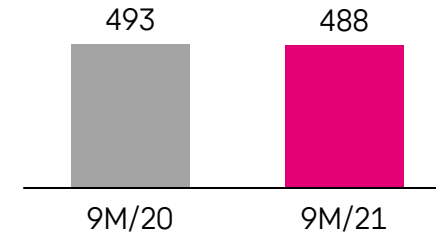


Nettoneuzugänge Festnetz²

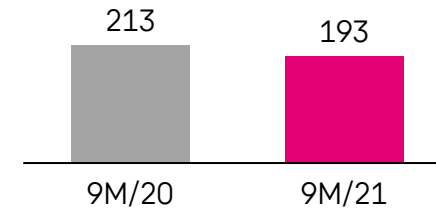
Tsd.



Breitband



TV



¹ D + EU + NL. D: nur unter eigener Marke ² D+ EU + NL ³ Ohne Berücksichtigung der 806.000 von Shentel übernommenen Kund*innen in Q3 2021

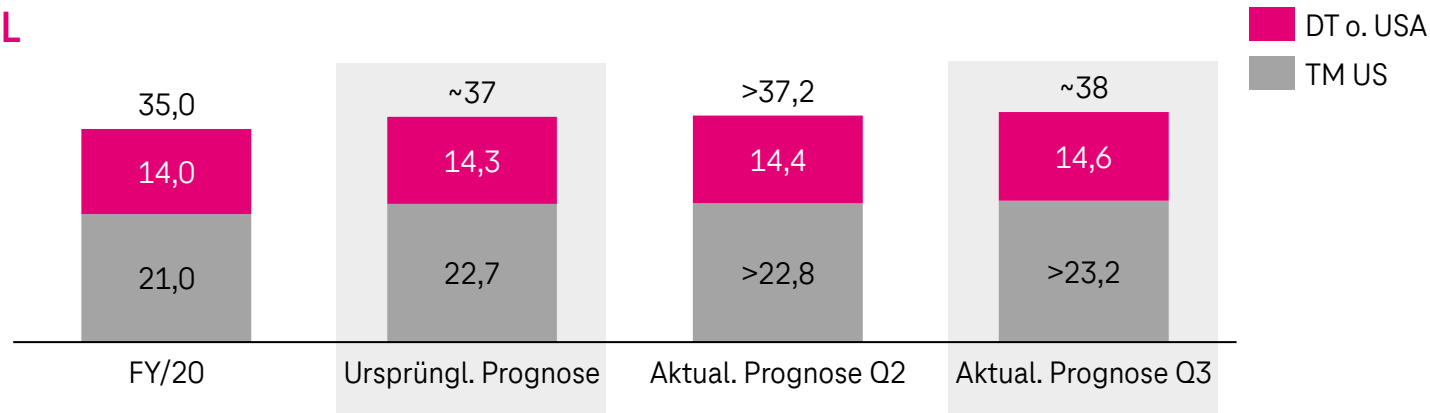
Prognose 2021

Prognose für den Konzern erneut angehoben



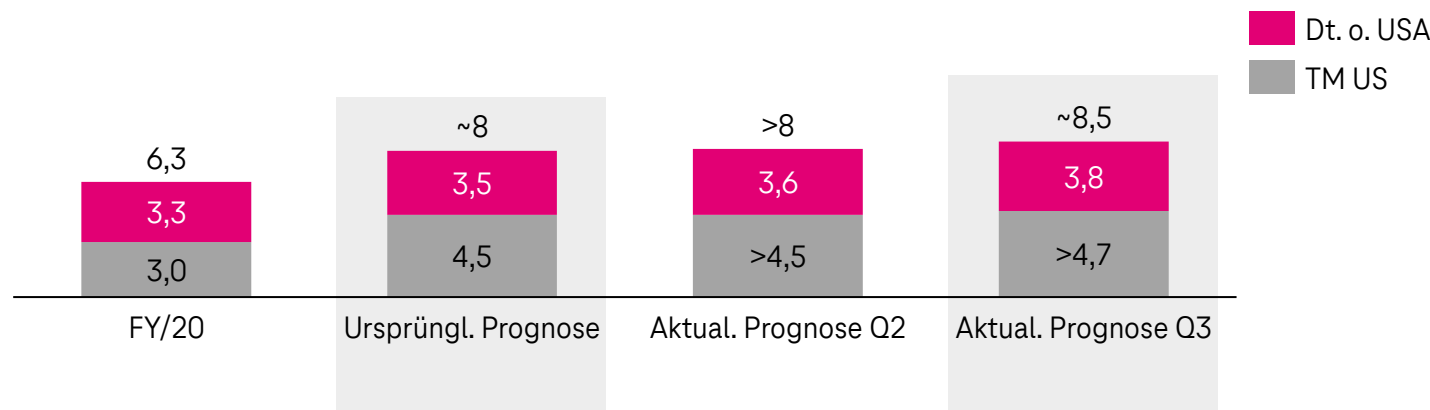
Ber. EBITDAAL

Mrd. €



FCF AL

Mrd. €



Neue Prognose für ber. EBITDA AL von rund 38 Mrd. € und für Free Cashflow von rund 8,5 Mrd. €, was den verbesserten Ausblick bei TMUS und DT ohne USA widerspiegelt.

Mittelwert der Prognose für das EBITDA von TMUS nach US-GAAP von 26,8 Mrd. US-\$ bis 27,0 Mrd. US-\$ enthalten, bereinigt um geschätzte Überleitung in Höhe von 0,4 Mrd. US-\$.

Mittelwert der Prognose für den FCF von TMUS nach US-GAAP in Höhe von 5,5 Mrd. US-\$ bis 5,6 Mrd. US-\$ enthalten.

Basiert auf Wechselkurs 1 € = 1,14 US-\$

BERICHT Q3/2021



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

Finanzkennzahlen (ausgewiesen)

Starkes Wachstum

Mio. €

| | Q3 | | | 9M | | |
|---|---------|---------|-------------|---------|---------|-------------|
| | 2020 | 2021 | Veränderung | 2020 | 2021 | Veränderung |
| Umsätze | 26.393 | 26.877 | +1,8% | 73.377 | 79.860 | +8,8% |
| Ber. EBITDA AL | 9.692 | 9.661 | -0,3% | 26.065 | 28.323 | +8,7% |
| Ber. EBITDA AL (ohne USA) | 3.698 | 3.890 | +5,2% | 10.608 | 11.108 | +4,7% |
| Ber. Konzernüberschuss | 1.506 | 1.313 | -13,0% | 4.072 | 4.627 | +13,6% |
| Konzernüberschuss | 817 | 889 | +8,8% | 2.487 | 3.705 | +49,0% |
| Ber. Ergebnis je Aktie (€) | 0,32 | 0,27 | -15,6% | 0,86 | 0,97 | +12,8% |
| Free Cashflow AL ^{1,2} | 1.634 | 2.940 | +79,9% | 5.347 | 8.290 | +55,0% |
| Cash Capex ² | 4.490 | 4.362 | -2,9% | 11.512 | 12.932 | +12,3% |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing-Verhältnisse (AL) | 92.737 | 99.285 | +7,1% | 92.737 | 99.285 | +7,1% |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing-Verhältnisse (IFRS 16) | 124.521 | 130.375 | +4,7% | 124.521 | 130.375 | +4,7% |

¹ 9M 2020 vor Tilgung von Nullkupon-Anleihen in Höhe von 1.600 Mio. € in Q1 2020 und vor Zinsswap TMUS in Höhe von 2.158 Mio. € in Q2 2020

² Free Cashflow AL vor Dividendenausschüttungen und Cash CapEx vor Spektruminvestitionen. Spektrum: 9M 2020: 1.368 Mio. €; 9M 2021: 8.328 Mio. €; Q3 2020: 273 Mio. €; Q3 2021: 304 Mio. €

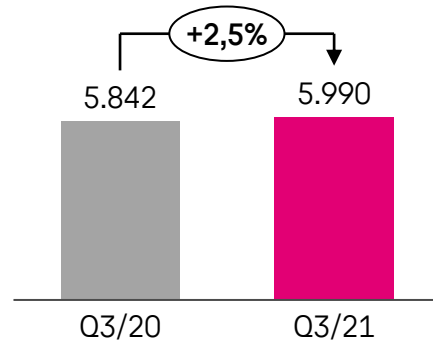
Deutschland

EBITDA-Wachstum im 20. Quartal in Folge



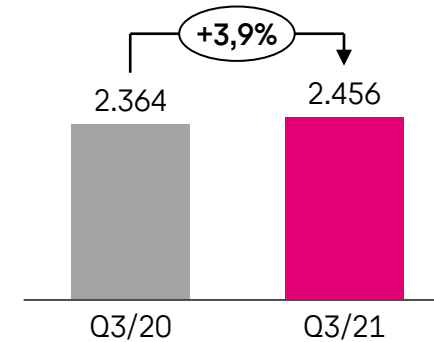
Umsatz (ausgewiesen)

Mio. €



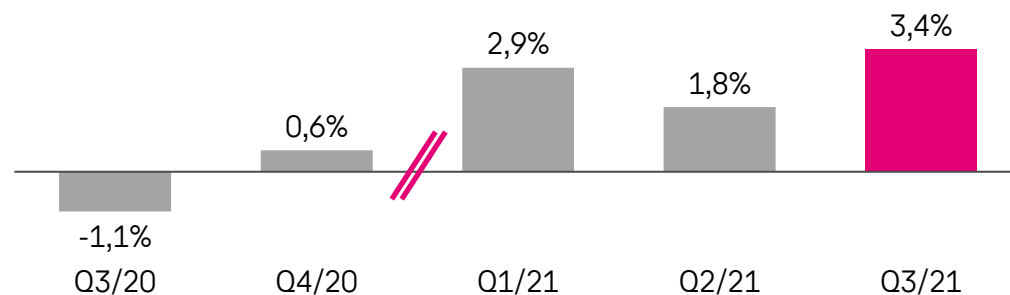
Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

Mio. €



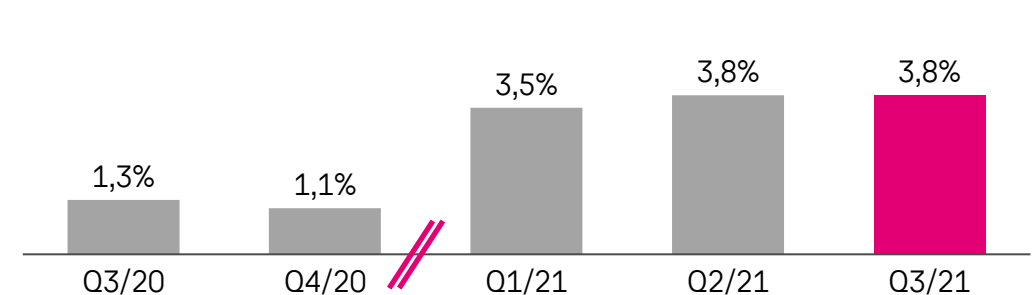
Umsatzwachstum (organisch)¹

% ggü. Vorjahr



Ber. EBITDA AL-Wachstum (organisch)¹

% ggü. Vorjahr



¹ Quartalsentwicklungen 2021 in neuer Berichtstruktur. Organische Sicht berücksichtigt die Verlagerung bestimmter Geschäftseinheiten zur GHS ab 01.01.2021, Wechselkurse sowie die Rechnungslegungsänderung bzgl. bestimmter Principal Agent-Transaktionen.

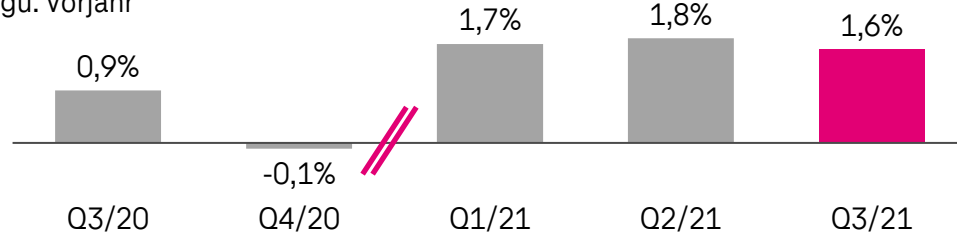
Deutschland

Wachstum Service-Umsätze getrieben durch Mobilfunk und Festnetz



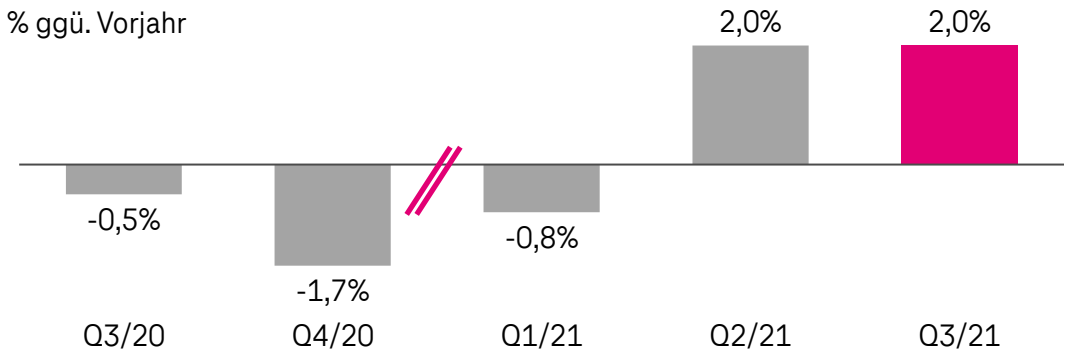
Wachstum Service-Umsätze (organisch) insgesamt^{1,2}

% ggü. Vorjahr



Wachstum Service-Umsätze Mobilfunk¹

% ggü. Vorjahr



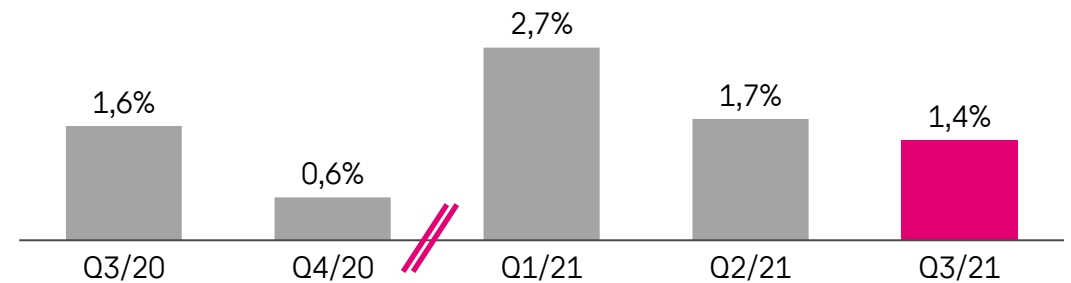
Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsätze insgesamt: +1,6%

Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsätze Festnetz: +1,4%

Wachstum der Service-Umsätze sowohl im PK- als auch GK-Bereich

Wachstum Service-Umsätze Festnetz (organisch)^{1,2}

% ggü. Vorjahr



¹ Quartalsentwicklungen 2021 in neuer Berichtstruktur

² Organische Sicht spiegelt auch Rechnungslegungsänderung bzgl. bestimmter Principal Agent-Transaktionen wider. Keine Auswirkung auf Mobilfunk-, Breitband- oder Wholesale-Umsätze.

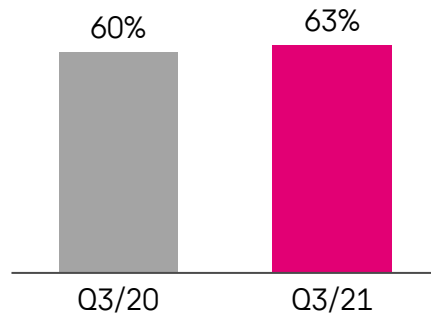
Deutschland

Positive Kennzahlen im Mobilfunk



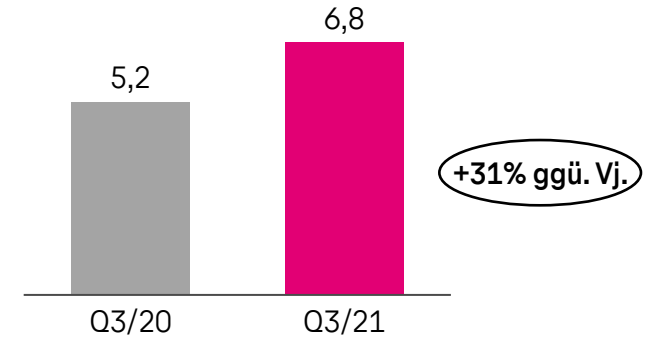
Anteil MagentaEINS (Mobilfunk)¹

%



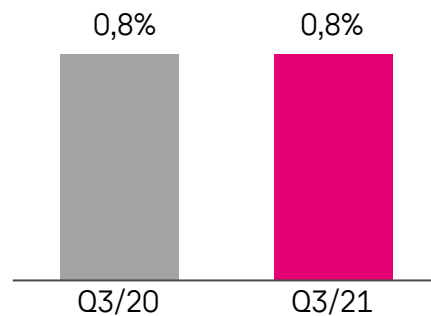
Datennutzung²

GB pro Monat



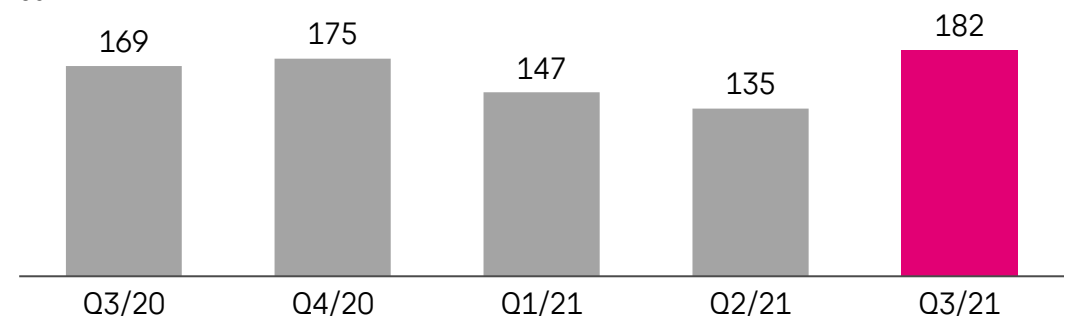
Wechslerate²

%



Nettoneuzugänge eigene Vertragskunden³

Tsd.



¹ Eigene Vertragskunden PK ² Eigene Vertragskunden PK ³ Eigene Endkunden ohne Multi-Brand und IoT

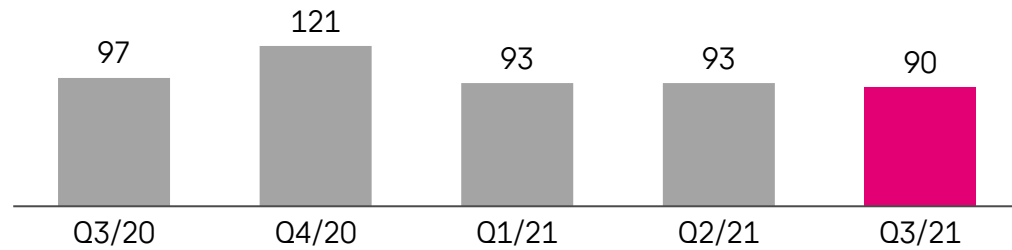
Deutschland

Starke Kennzahlen im Festnetz



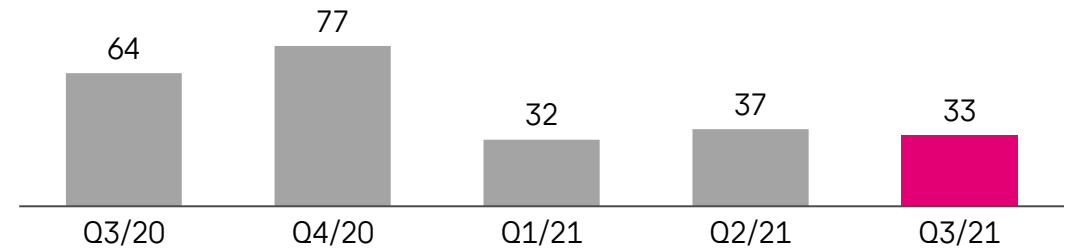
Nettoneuzugänge Breitband

Tsd.



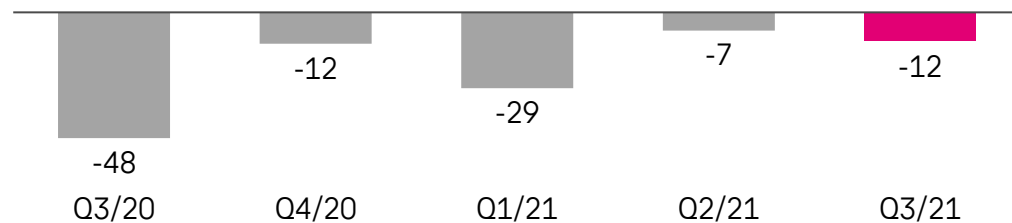
Nettoneuzugänge TV

Tsd.



Anschlussverluste

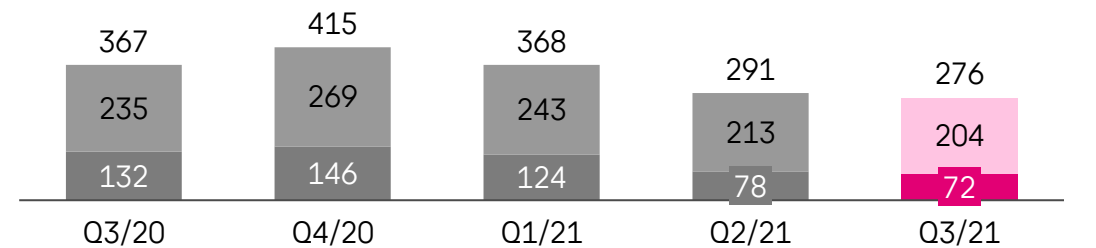
Tsd.



Nettoneuzugänge Glasfaser

Tsd.

• 1,1 Mio. Supervectoring-Kunden



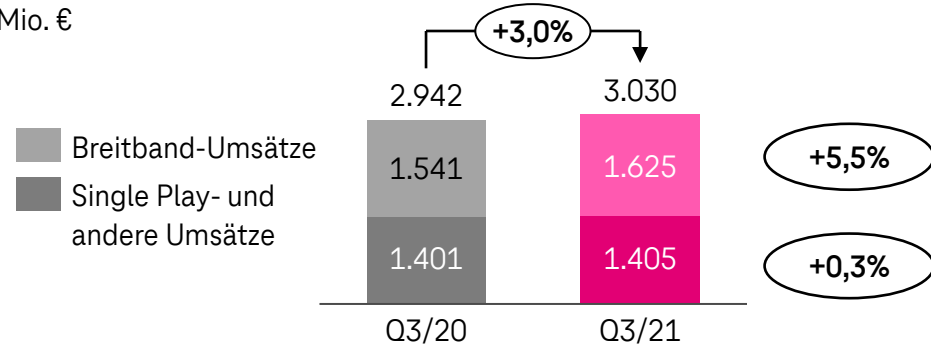
Deutschland

Zuwachs bei Endkunden Festnetz



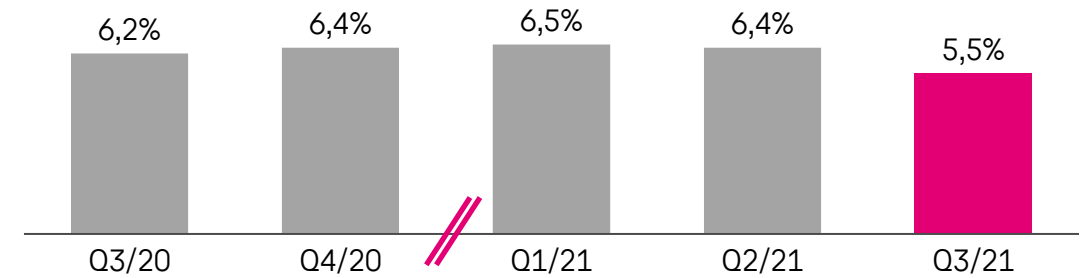
Umsatz mit Endkunden Festnetz (ausgewiesen)^{1,2}

Mio. €



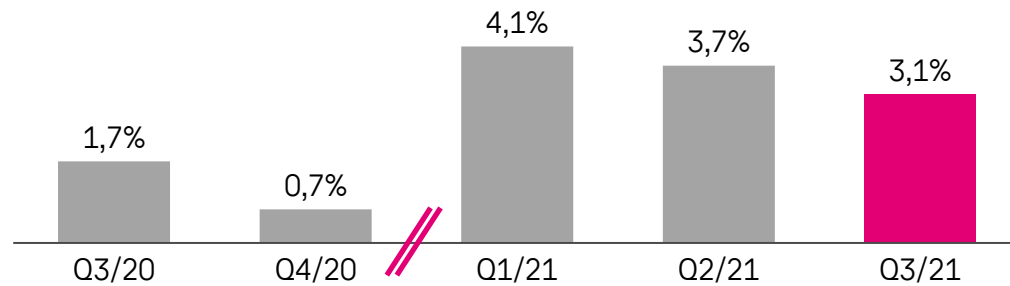
Umsatzwachstum Breitband¹

% ggü. Vorjahr



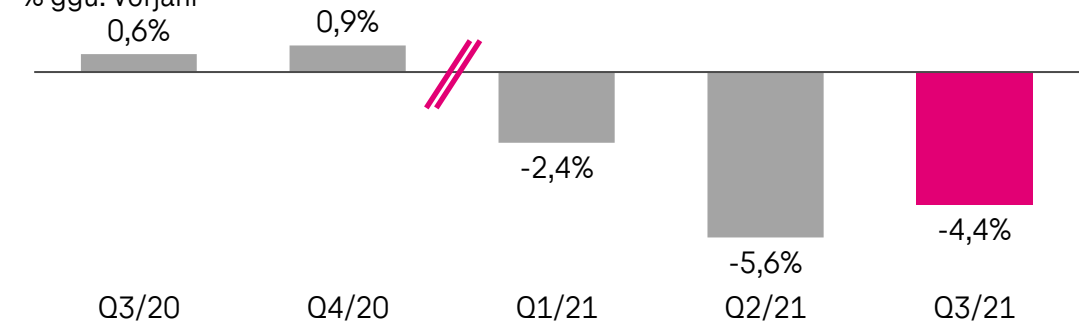
Umsatz mit Endkunden Festnetz (organisch)^{1,2}

% ggü. Vorjahr



Umsatzwachstum Wholesale¹

% ggü. Vorjahr



¹ Quartalsentwicklungen 2021 in neuer Berichtstruktur

² Organische Sicht spiegelt Rechnungslegungsänderung bzgl. bestimmter Principal Agent-Transaktionen und Wechselkurse wider. Keine Auswirkung auf Mobilfunk-, Breitband- oder Wholesale-Umsätze.

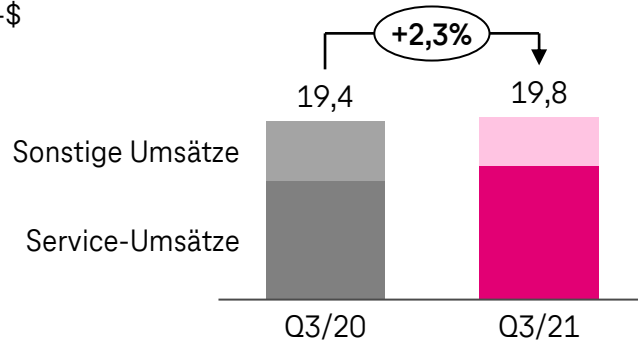
T-Mobile US

Setzt starke Performance fort



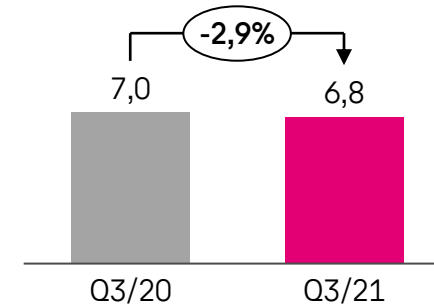
Umsätze (IFRS)

Mrd. US-\$



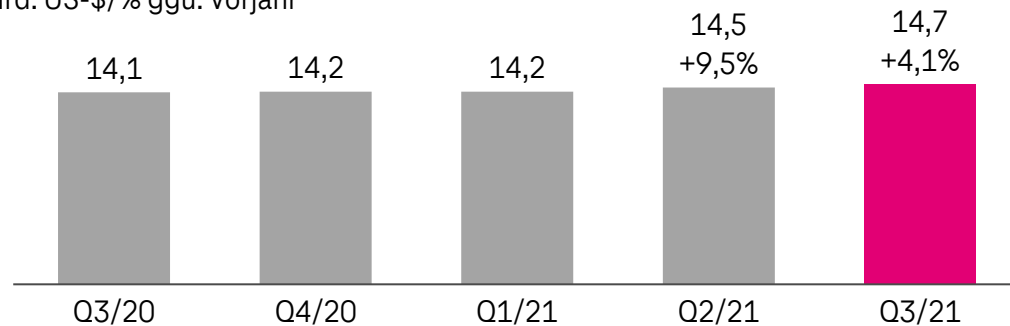
Ber. EBITDA AL (IFRS)

Mrd. US-\$



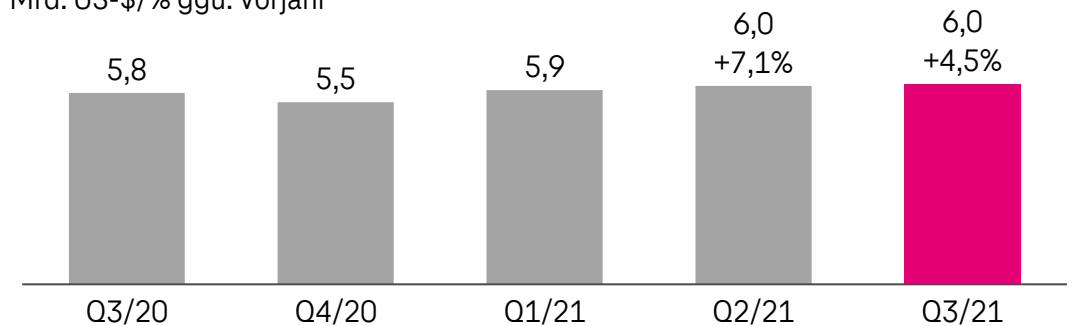
Service-Umsätze (US-GAAP)¹

Mrd. US-\$/% ggü. Vorjahr



Wachstum Core EBITDA (US-GAAP)¹

Mrd. US-\$/% ggü. Vorjahr



¹ Es liegen keine neu ausgewiesenen Zahlen zu historischen Entwicklungen von Service-Umsätzen bzw. Core EBITDA für Q1 2020 und vorausgegangene Quartale vor. Umsätze, die auf das durch den Zusammenschluss mit Sprint übernommene Endgeräte-Versicherungs- und Festnetz-Geschäft zurückgehen, wurden in Q4 2020 als Service-Umsätze ausgewiesen. Q2 2020 und Q3 2020 wurden entsprechend bereinigt.

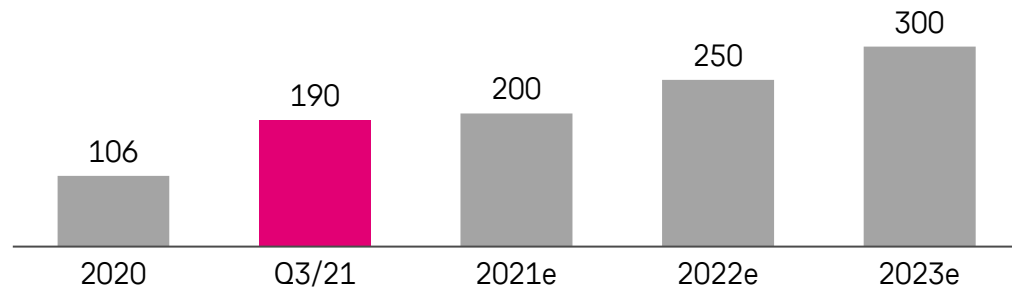
T-Mobile US

Branchenführendes Netz und robuste Kundenkennzahlen



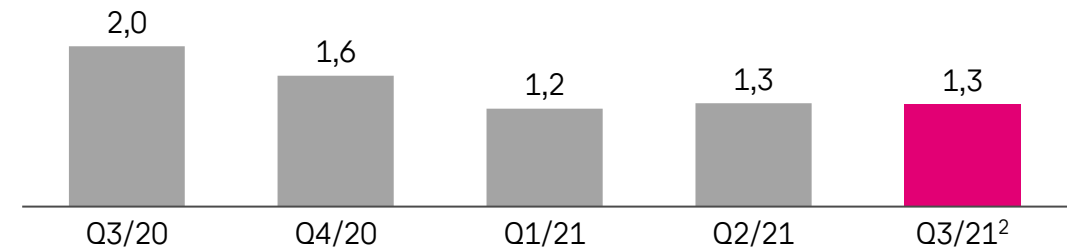
Ultra Capacity 5G-Abdeckung¹

Mio. POPs



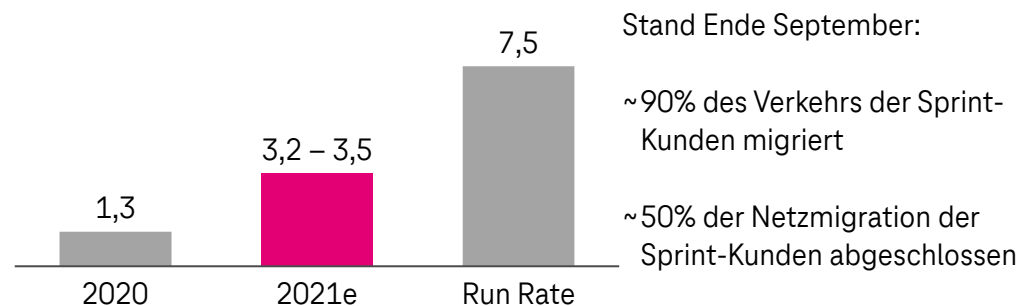
Nettoneuzugänge bei Postpaid-Kunden (insgesamt)

Mio.



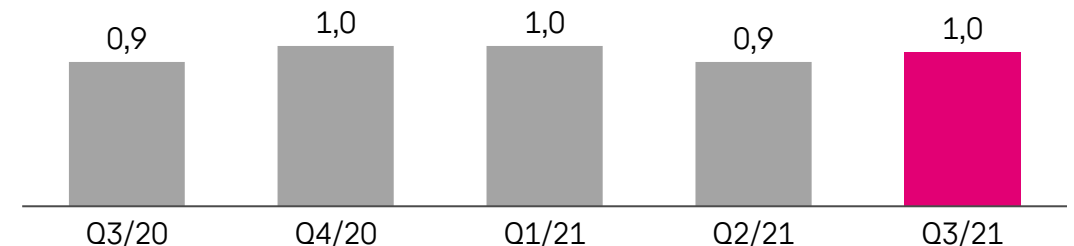
Jährliche Synergien

Mrd. US-\$



Wechslerate bei Postpaid-Telefoniekunden

%



¹ „Ultra Capacity“ auf 2,5 GHz ² Ohne Berücksichtigung der 806.000 von Shentel übernommenen Kund*innen



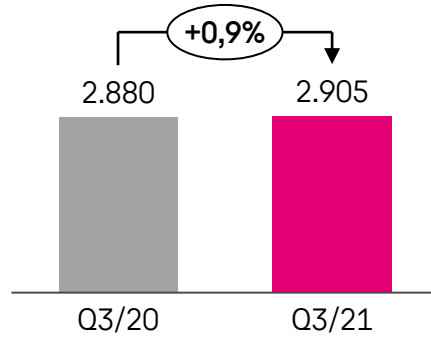
Europa

Organisches EBITDA-Wachstum im 15. Quartal in Folge



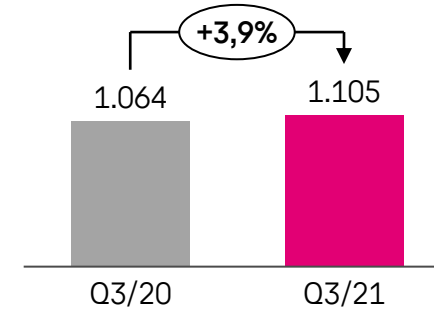
Umsatz

Mio. €



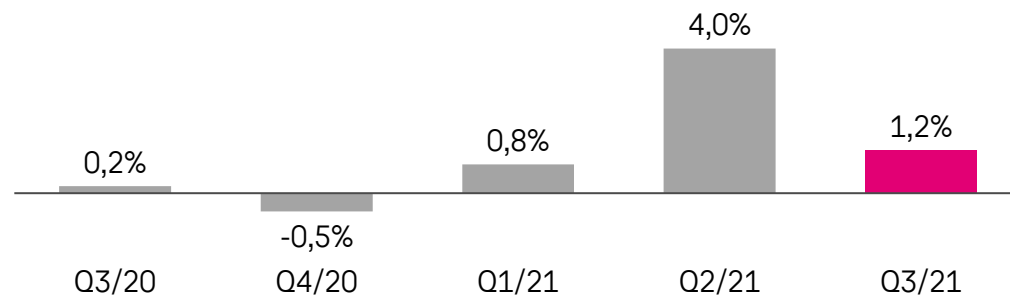
Ber. EBITDA AL

Mio. €



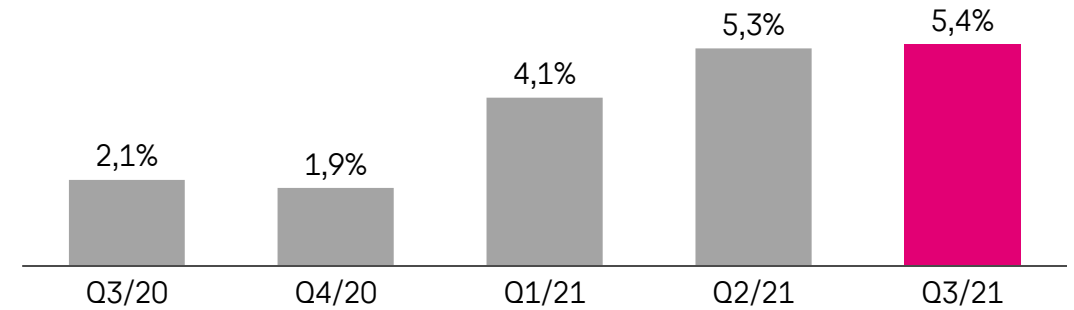
Umsatzwachstum (organisch)

% ggü. Vorjahr



Ber. EBITDA AL-Wachstum (organisch)

% ggü. Vorjahr



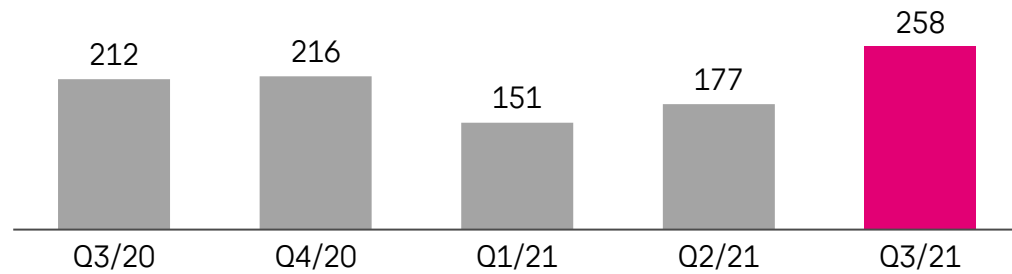
Europa

Anhaltend stabile Performance



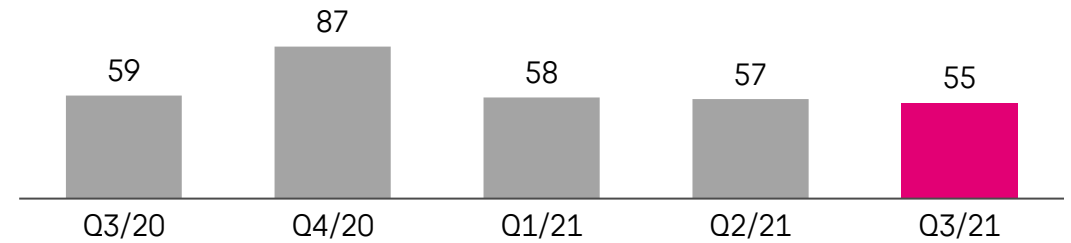
Nettoneuzugänge Mobilfunk-Vertragskunden

Tsd.



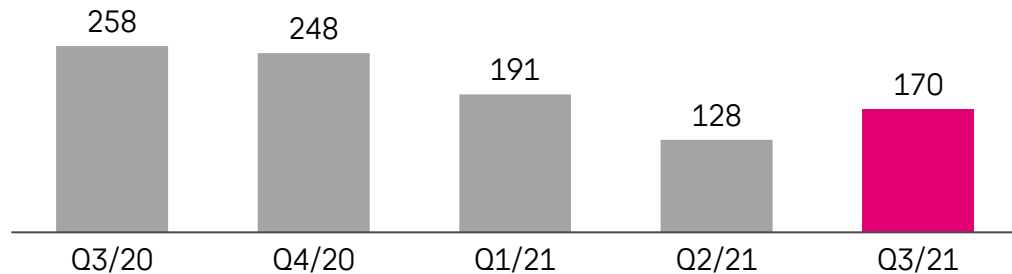
Nettoneuzugänge Breitband

Tsd.



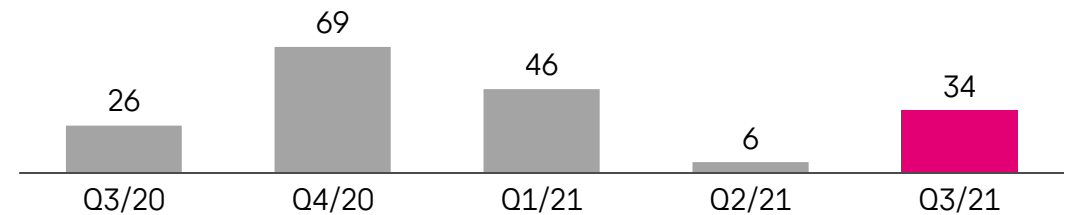
Nettoneuzugänge konvergente Produkte (FMC)

Tsd.



Nettoneuzugänge TV¹

Tsd.



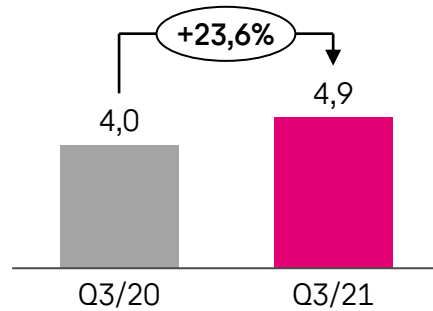
¹ Definitionsangleichung in Q2 2021. Historische Zahlen wurden bereinigt

T-Systems

Auf dem Weg der Erholung

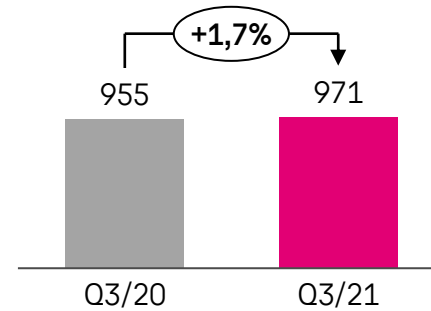
Auftragseingang in letzten 12 Mon.

Mrd. €



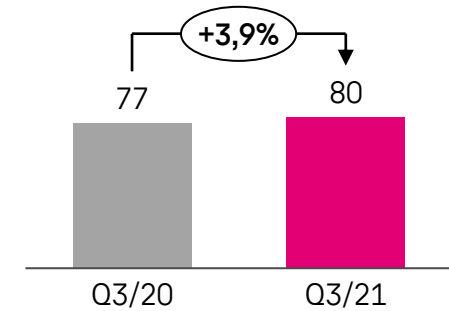
Umsatz

Mio. €



Ber. EBITDA AL

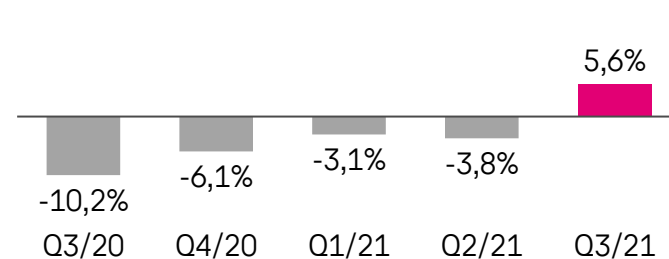
Mio. €



- Starkes Wachstum in den Bereichen Public Cloud und Digital Solutions
- Anhaltender Rückgang im klassischen IT-Geschäft

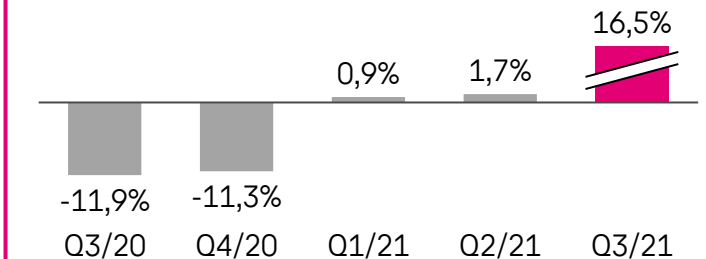
Umsatzwachstum (organisch)¹

% ggü. Vorjahr



Ber. EBITDA AL-Wachstum (organisch)¹

% ggü. Vorjahr



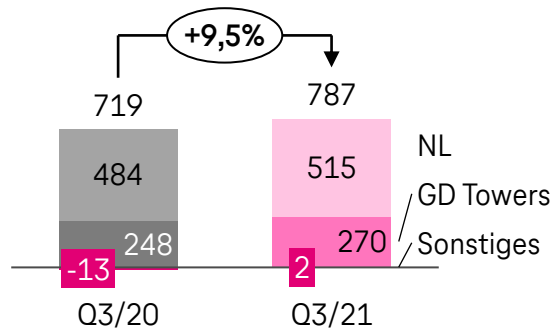
¹ Quartalsentwicklungen 2021 in neuer Berichtstruktur

Group Development

Performance weiterhin stark

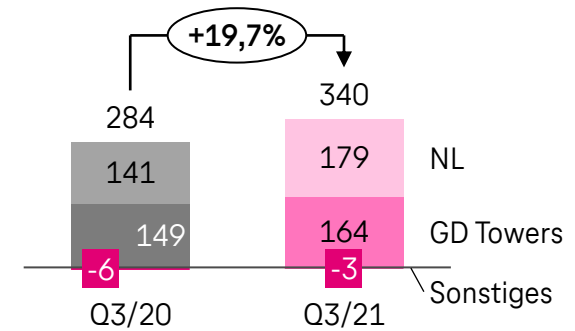
Umsatz

Mio. €



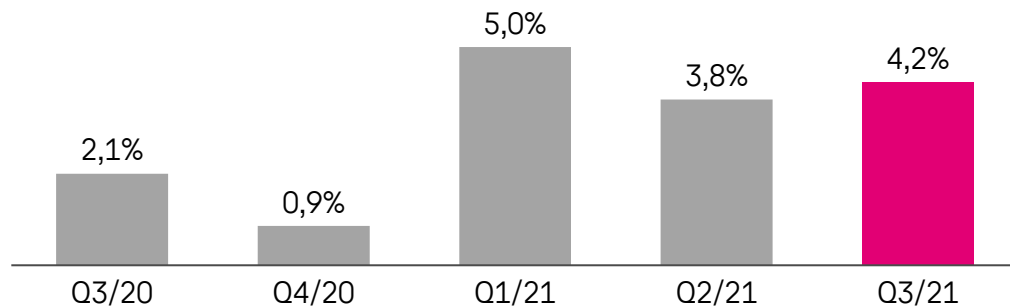
Ber. EBITDA AL

Mio. €



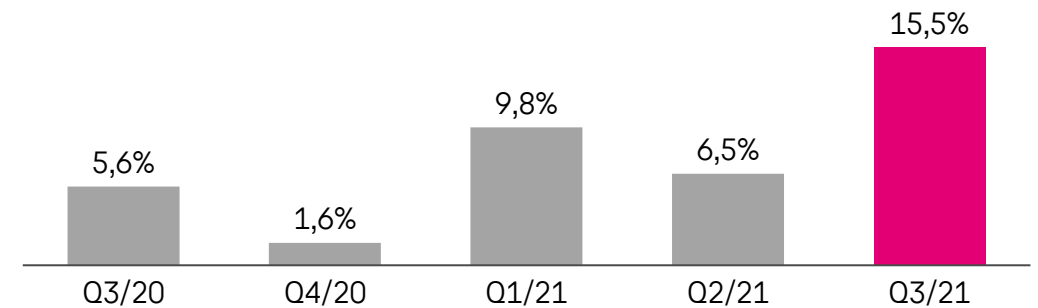
Umsatzwachstum (organisch)

% ggü. Vorjahr



Ber. EBITDA AL-Wachstum (organisch)

% ggü. Vorjahr



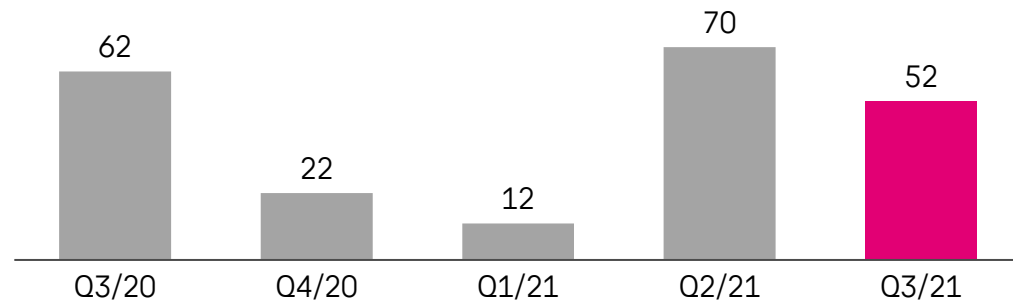
GD/TMNL

Performance weiterhin stark



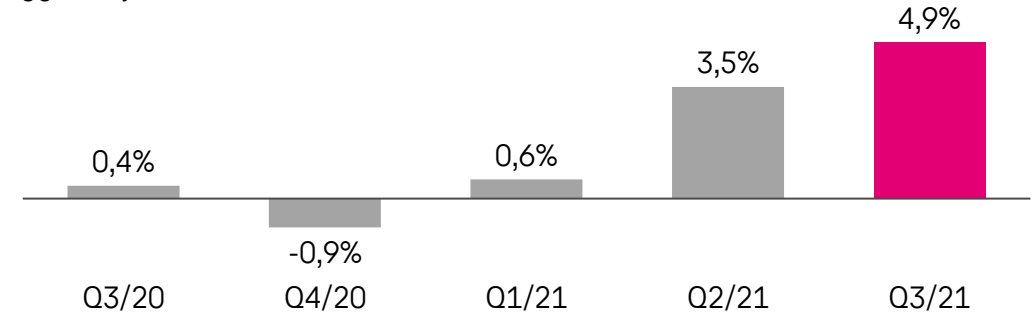
Nettoneuzugänge Vertragskunden

Tsd.



Wachstum Service-Umsätze Mobilfunk (organisch)

% ggü. Vorjahr



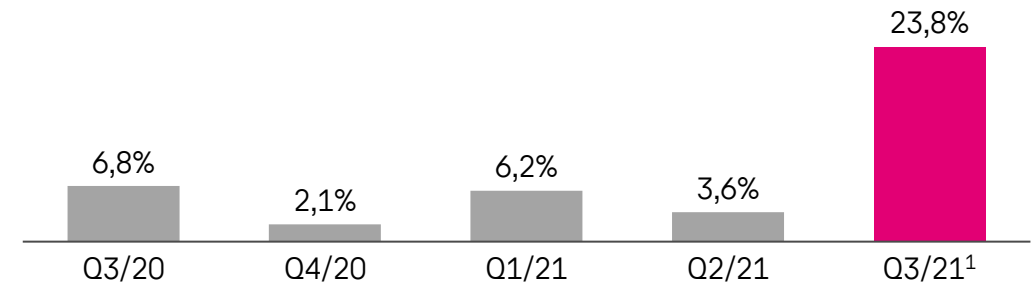
Nettoneuzugänge Breitband

Tsd.



Ber. EBITDA AL-Wachstum (organisch)

% ggü. Vorjahr



¹ Ebenfalls unterstützt durch die Bilanzierung von zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten

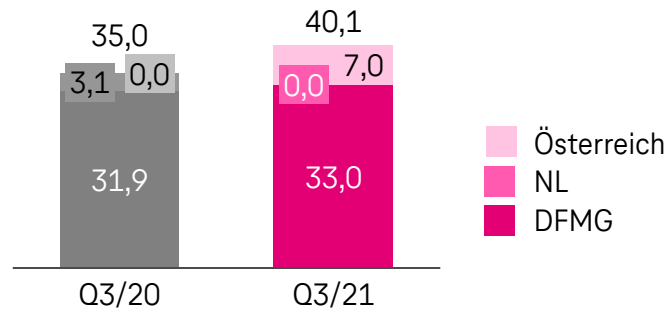
GD Towers

Ausbau geht weiter



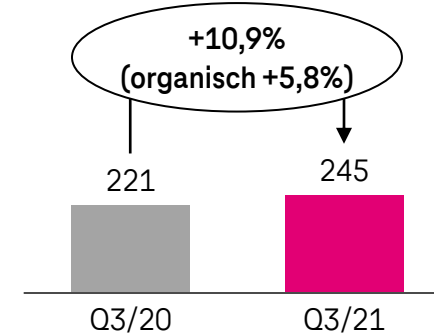
Standorte insgesamt¹

Tsd.



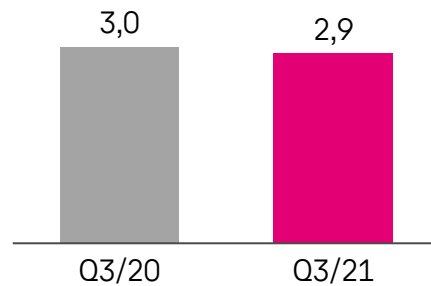
Laufende Mietumsätze

Mio. €



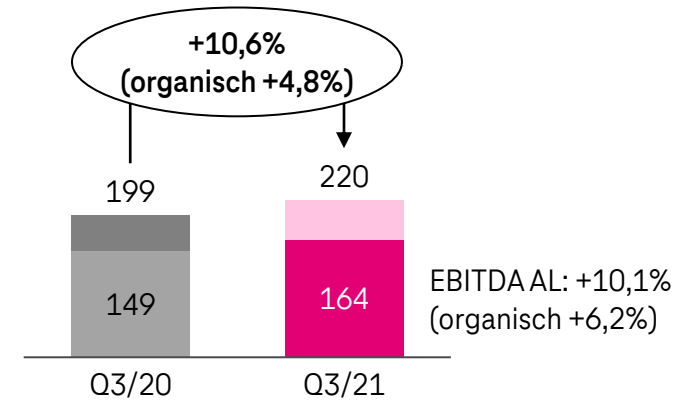
OPEX AL je Standort

Tsd. €



Ber. Konzern

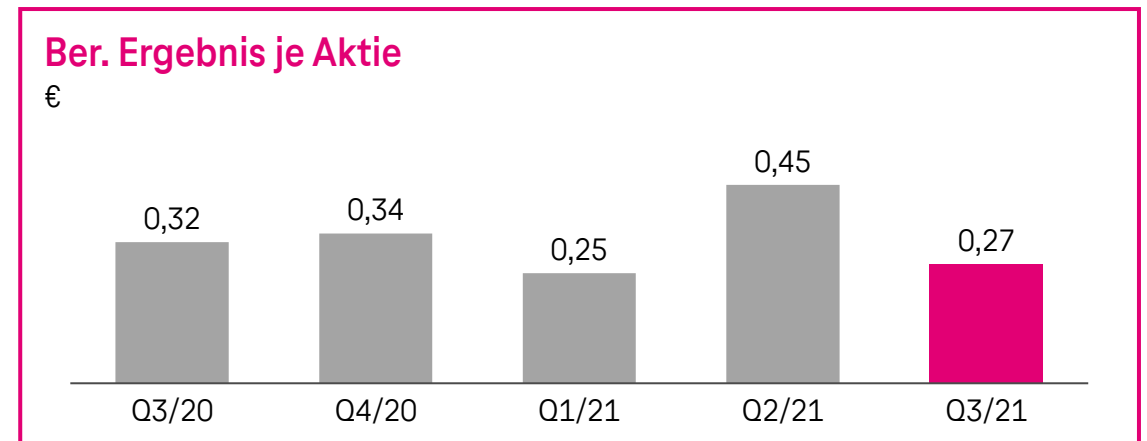
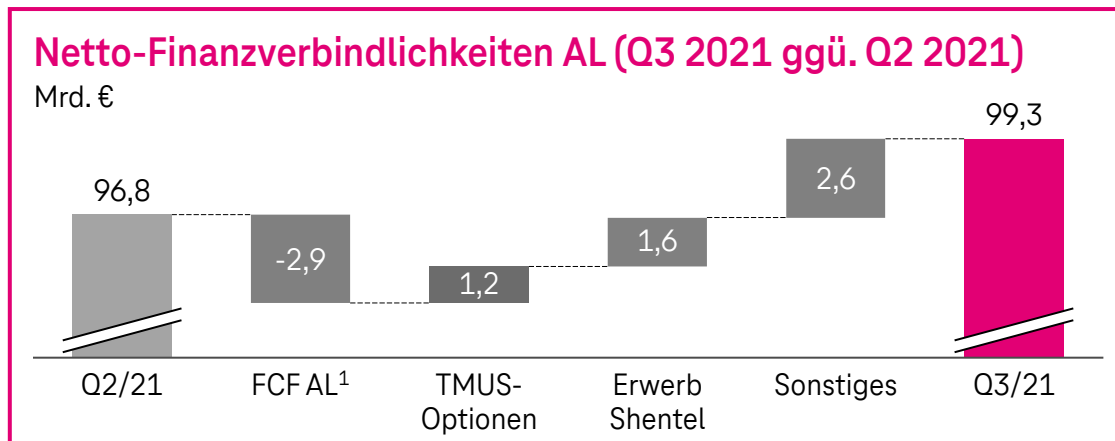
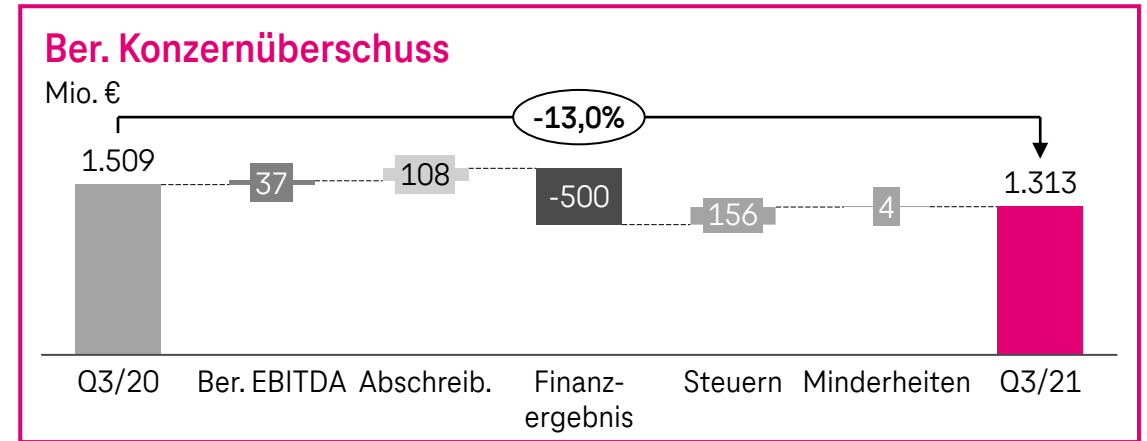
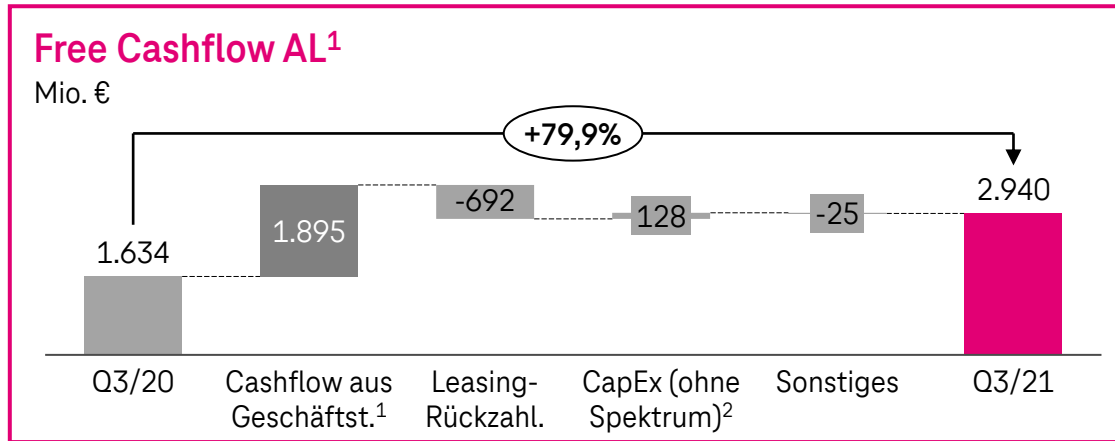
Mio. €



¹ Die „0,0“ bezieht sich auf Standorte in Österreich (Q2 2020), die noch nicht ins Funkturmgeschäft integriert sind, und auf die im Juni 2021 entkonsolidierten Standorte in Holland in Q2 2021.

Finanzkennzahlen

Starker FCF, Konzernüberschuss von TMUS-Optionen beeinflusst







¹ Free Cashflow und FCF AL vor Dividendenausschüttungen und Spektruminvestitionen ² Ohne Spektrum: Q3 2020: 273 Mio. €; Q3 2021: 304 Mio. €

Bilanz

Anstieg der Leverage Ratios im Quartalsvergleich

| Mrd. € | 30.09.2020 | 31.12.2020 | 31.03.2021 | 30.06.2021 | 30.09.2021 |
|--|------------|------------|------------|------------|------------|
| Bilanzsumme | 265,3 | 264,9 | 273,9 | 270,5 | 273,4 |
| Eigenkapital | 72,0 | 72,6 | 77,5 | 77,0 | 78,9 |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing-Verhältnisse (AL) | 92,7 | 89,6 | 98,3 | 96,8 | 99,3 |
| Netto-Finanzverbindl. AL/ber. EBITDA AL ¹ | 2,50 | 2,39 | 2,61 | 2,59 | 2,66 |
| Netto-Finanzverb. einschl. Leasing-Verhält. (IFRS 16) | 124,5 | 120,2 | 129,5 | 128,0 | 130,4 |
| Netto-Finanzverbindl. gemäß IFRS 16/ber. EBITDA ¹ | 2,90 | 2,78 | 2,98 | 2,97 | 3,02 |
| Eigenkapitalquote | 27,2% | 27,4% | 28,3% | 28,5% | 28,8% |

Kennzahlen Zielbereich

| | |
|---|---|
| Rating: A-/BBB |  |
| 2,25–2,75 Netto-Finanzverbindlichkeiten gemäß IFRS 16/ber. EBITDA |  |
| Eigenkapitalquote 25–35% |  |
| Liquiditätsreserve deckt Fälligkeiten der nächsten 24 Mon. ab |  |

Derzeitiges Rating

| | | |
|----------|-------------|-----------------|
| Fitch: | BBB+ | Ausblick stabil |
| Moody's: | Baa1 | Ausblick stabil |
| S&P: | BBB | Ausblick stabil |

¹ Kennzahlen für die Zwischenquartale auf Grundlage der vier vorangegangenen Quartale berechnet. Q3 bis Q4 2020 einschl. historischer Pro-forma-Daten für Sprint